

# آخرین دستاوردهای شرکتهای فولادی ایران

ویژه نامه سمپوزیوم فولاد ۱۴۰۲

# پترومتالز

پایگاه خبری اقتصاد، نفت و فلزات

Petrometals Special Edition for the 25<sup>th</sup> Annual Steel Symposium | October 2023 | آبان ماه ۱۴۰۲

- عملکرد و چشم انداز شرکتهای آهن و فولاد ایران | گفت و گوهای اختصاصی با مدیران فولادی
- بررسی تغییرات الگوی صادرات آهن و فولاد ایران | تحلیل و پیش بینی بازار فولاد ایران
- تهدیدها و فرصت های صنعت فولاد ایران | راهکارهای توسعه پایدار صنایع معدنی
- نگاه استراتژیک به زنجیره فولاد ایران | ترسیم کامل شرایط تولید فولاد ایران و جهان
- با مشارکت شرکتهای بخش تولید و بازرگانی صنعت آهن و فولاد ایران



شرکت آهن و فولاد ارفع رسامی عالم

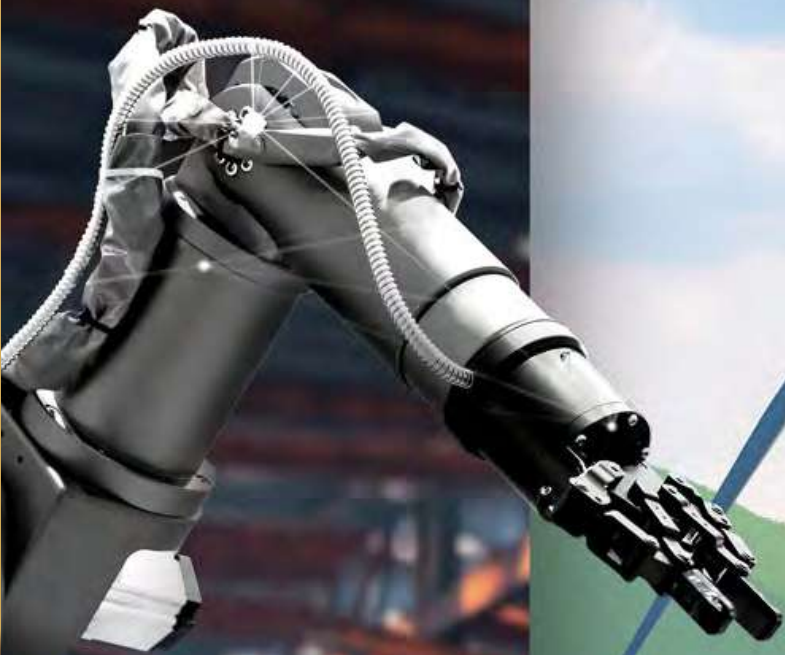
# معادن گامی بلند در شکوفایی و خودکفایی آهن و فولاد ارفع

**ARFA**  
IRON & STEEL CO



WEBSITE ADDRESS





**SMART , GREEN , GLOBAL**

گروه فرا طرح متعهد به توسعه پایدار  
با بهره‌گیری از تکنولوژی روز جهان در صنعت فولاد



۰۲۱\_۲۸۷۷۷

تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از پارک ملت، کوچه مهراد (مهباز)، پلاک ۵۷

[www.faratarhgroup.com](http://www.faratarhgroup.com)





بی نیازی صنعت فولاد ایران

از تولید آهن اسفنجی

۱۰۰ درصد

ایرانی

IRAN

بهره برداری از

پروژه زمزم ۳

بزرگترین ایران  
مگامدول آهن اسفنجی

شرکت فولاد خوزستان





# پترومتالز

پایگاه خبری اقتصاد، نفت و فلزات

ویژه‌نامه سمپوزیوم فولاد؛  
آبان‌ماه ۱۴۰۲

مدیر گروه آمار:  
شیرین نیکوحرف

سرمدیر:  
محسن احمدی

مدیرمسئول:  
رویا شوقی

صاحب امتیاز:  
مریم زبیدی

## ۵ سرمقاله

فولادی‌ها در زمانه تهدیدات وجودی

- فولاد خوزستان لیدر بازار آهن اسفنجی می‌شود
- جزئیات رشد تولید و جهش صادرات در شرکت آهن و فولاد ارفع
- عرضه شمش فولاد غدیر نی ریز به بازارهای داخلی و جهانی در پاییز امسال
- عملکرد موفق فولاد کاوه جنوب کیش با وجود محدودیت‌های انرژی
- دستاوردهای بزرگ فولاد خراسان در نیمه نخست سال جاری
- سودآوری جهان فولاد سیرجان ۳ برابر می‌شود
- فهرست طولانی پروژه‌های توسعه‌ای سنگ آهن مرکزی ایران
- صادرات محصولات فولادی توسط گروه فراطرح به بیش از ۱۹ کشور دنیا
- آخرین وضعیت طرح‌های توسعه پنجگانه فولاد تاراز
- دستاوردهای ذوب آهن بیستون از راه اندازی واحد آهن اسفنجی تا پذیرش در بورس
- اجرای سه طرح توسعه به صورت همزمان در فولاد سرمد ابرکوه
- از جهش سودآوری فولاد امیرکبیر کاشان تا تقویت آن توسط شست‌ساز
- دستاوردهای درخشان شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در نیمه نخست امسال
- تولید ۴۷۵ گرید خاص در شرکت فولاد آلبازی ایران
- پاییز امسال شمش طلا به سبد تولیدات تاسیکو اضافه می‌شود
- بومی‌سازی کلیه تجهیزات خطوط ذوب و ریخته‌گری صنعت فولاد توسط شرکت چدن ریزان جی
- جهش ۶۷ درصدی تولید کنسانتره در فولاد سنگان
- پیشرفت چشمگیر واحد احیاء مستقیم فولاد اقلید پارس
- مزایای کاتالیست‌های تولیدی در شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان

## ۱۸ کارنامه و چشم‌انداز

## ۵۴ تحلیل و پیش‌بینی

- کارنامه صادرات فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲
- بررسی وضعیت تولید فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲
- زوایای مختلف هجوم چینی‌ها به بازار جهانی فولاد
- کارنامه تولید فولاد ایران و جهان در ۸ ماهه نخست ۲۰۲۳
- حال و هوای بازار فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲

## ۶۲ نگاه استراتژیک

- اجرای پروژه‌های توسعه‌ای استراتژیک در سنگان
- اقدامات و برنامه‌های تحولی قدیمی‌ترین فولادساز ایران
- نگاه تحولی به نوآوری و اتحادهای استراتژیک در صنعت فولاد
- بهره‌برداری از خطوط اسیدشویی و نورد سرد فولاد دشتستان
- ضرورت‌های حرکت به سمت اقتصاد غیرنفتی دانش‌محور
- ابعاد بزرگ طرح‌های توسعه‌ای فولاد هرمزگان

ارتباط با پترومتالز (اقتصاد، نفت و فلزات نیوز):

وبسایت: [www.petrometals.ir](http://www.petrometals.ir)

وبسایت: [www.enfnews.ir](http://www.enfnews.ir)

ایمیل: [petrometalsnews@gmail.com](mailto:petrometalsnews@gmail.com)

شماره تماس: ۰۹۱۲۲۶۴۳۱۳

کانال تلگرام، اینستاگرام، لینکدین، بله: [@petrometals](https://t.me/petrometals)

- انتشار مطلب لزوماً به معنای تأیید محتوای آن توسط پترومتالز نیست.
- پترومتالز در ویرایش مطالب دریافتی آزاد است.





# فولادی‌ها در زمانه‌ی تهدیدات وجودی

ورود صنایع به تولید برق، در سالیان آتی یکی از بال‌های بحران انرژی با صرف هزینه‌ای سنگین به فرصت تبدیل می‌شود.

اما بحران انرژی، بال دیگری نیز دارد که از قضا مهم‌تر از بال تولید برق است. صنعت فولاد ایران اساساً یک صنعت گازپایه است. از ظرفیت تولید فولاد ایران که در پایان سال ۱۴۰۱، ۶/۴۴ میلیون تن بوده، تنها کمتر از ۱۲ درصد سهم روش کوره بلند است. این در حالی است که در مجموع، ۷۱ درصد تولید فولاد جهان به روش کوره بلند و با استفاده از زغال سنگ صورت می‌گیرد. در واقع، بهره‌برداری از بیش از ۸۸ درصد ظرفیت نصب‌شده فولاد کشور، ارتباط مستقیم به دسترسی پایدار واحدهای احیاء مستقیم به گاز طبیعی دارد. این تنها بخشی از ماجرا است چراکه در ایران، نیروگاه‌های حرارتی ۸۴ درصد ظرفیت نیروگاهی و ۹۴ درصد تولید برق کشور را به خود اختصاص داده‌اند و سهم گاز از سوخت نیروگاه‌های حرارتی نیز بیش از ۸۰ درصد است. بنابراین، در صورتی که دسترسی کافی و پایدار به گاز تضمین نشود، هم سرمایه‌گذاری‌های فولادی‌ها در بخش نیروگاهی و هم اصل تولید فولاد در کشور به مخاطره خواهد افتاد.

۷۰ درصد گاز کشور را میدان پارس جنوبی تأمین می‌کند؛ میدانی که توسعه آن، همچون توسعه صنعت فولاد کشور، دستاورد دوران پس از انقلاب است. نگرانی که در این بخش وجود دارد، افت طبیعی فشار گاز در میدان پارس جنوبی در سالیان آتی است. مجموعه وزارت نفت به هیچ‌وجه نباید اجازه دهد که کشور در این حوزه غافلگیر شده و به‌صورت طولانی‌مدت با کمبود گاز مواجه شود. طرح‌های فشارافزایی میدان گازی پارس جنوبی از اهمیتی حیاتی برخوردارند و با فرماندهی واحد و متمرکز، این تهدید باید یکبار و برای همیشه رفع شود. شاید لازم باشد در دوره چندساله‌ای که وقت خواهد برد تا با سرمایه‌گذاری هدفمند و جذب تکنولوژی این تهدید رفع می‌شود، گزینه ذخیره‌سازی گاز نیز در کشور فعال گردد. بهینه‌سازی مصرف گاز در بخش خانگی نیز اهمیتی حیاتی و نیاز به سرمایه‌گذاری دارد، چون بدون مصرف بهینه در این بخش، هر میزانی از تولید جدید گاز ممکن است به جای برطرف کردن مشکلات صنایع، اتلاف شود. در پایان باید تأکید کرد که مشکلات موجود همه راه‌حل دارند و اگر دیدی گل‌نگرانه، منسجم و راهبردی در فضای سیاست‌گذاری شکل بگیرد، تهدیدها به فرصت‌هایی برای توسعه پایدار در آینده تبدیل خواهند شد.

صنعت فولاد ایران که پس از انقلاب، دوره طلایی رشد شتابان و توسعه خیره‌کننده را تجربه کرده است، به‌طور مشخص از آغاز دهه ۱۴۰۰ شمسی و محدودیت‌های شدید برق در تابستان سال ۱۴۰۰، با تهدیدهایی وجودی (Existential Threats) روبرو شده است که در ۲ دهه آغازین قرن پانزدهم شمسی، موجودیت این صنعت را نشانه گرفته‌اند. برای نجات صنعت فولاد کشور، ضرورتاً باید با برنامه‌ریزی متمرکز و سرمایه‌گذاری هدفمند و به‌موقع، این تهدیدات به‌صورت پایدار رفع و تبدیل به فرصت‌ها و بسترهایی برای توسعه پایدار این صنعت شوند. خوشبختانه در صورتی که این تهدیدات در سطح سیاست‌گذاری درک شود و در پاسخ به آن‌ها فرماندهی واحد شکل بگیرد، زمان و منابع کافی برای رفع آن‌ها و تبدیل آن‌ها به فرصت‌های پایدار و طولانی‌مدت وجود دارد.

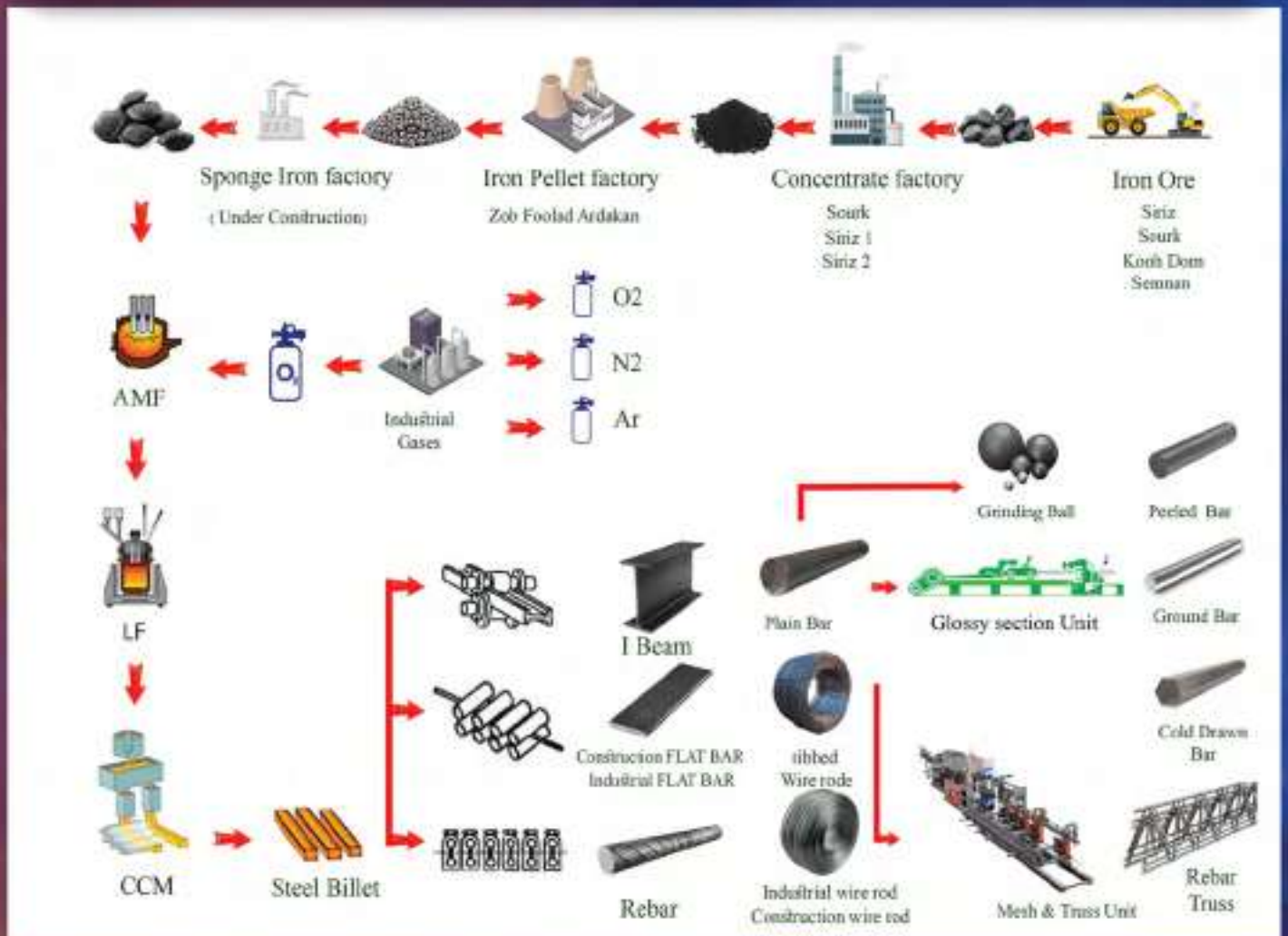
توسعه صنعت فولاد ایران مبتنی بر دسترسی کافی و اقتصادی به دو عنصر ماده اولیه (سنگ آهن) و انرژی (خصوصاً گاز طبیعی) بوده که از منظر هر دو عنصر، با تهدید استراتژیک روبرو هستیم. در حوزه سنگ آهن، در هر دو بخش استخراج (تولید سنگ آهن برای بهره‌برداری حداکثری از ظرفیت‌های نصب‌شده فولادسازی) و اکتشاف (نگرانی از اتمام ذخایر سنگ آهن کشور در دهه‌های آتی در صورت عدم اکتشاف منابع جدید) با چالش مواجه‌ایم. در صورتی که فرماندهی واحد برای راهبری کلان صنعت فولاد کشور شکل بگیرد و پهنه‌ها و معادن محبوس به شرکت‌های ذی‌صلاح واگذار شود، تهدیدات این حوزه رفع و به بستری برای افزایش پایدار تولید سنگ آهن در کشور و توسعه کمی و کیفی صنعت فولاد تبدیل خواهد شد.

تهدید انرژی برای صنعت فولاد ایران (در مقایسه با تهدید دسترسی پایدار به سنگ آهن)، پیچیده‌تر و چندلایه‌تر است و فوریت‌پذیدار شدن تبعات آن نیز بیشتر است. پیچیدگی این تهدید در آن است که باید در دو سطح تولید برق و گاز پاسخ بگیرد و عقب‌ماندگی در تولید هر یک از این منابع انرژی، سرمایه‌گذاری صورت‌گرفته در دیگری را عقیم و ابر می‌سازد. شرکت‌های فولادی و صنایع معدنی کشور، از جمله فولاد خوزستان، برای رفع چالش برق با سرمایه‌گذاری سنگین، ۱۸ نیروگاه را وارد مرحله ساخت کرده‌اند که از این محل حداقل ۱۰ هزار مگاوات تا پایان سال ۱۴۰۴ وارد مدار می‌شود. گرچه در تابستان امسال نیز محدودیت‌های برق خسارات بزرگی به تولید فولاد کشور وارد کرد، اما با



# FOULAD YAZD

امروز پس از گذشت بیش از ربع قرن حضور در بازار فولادهای صنعتی و ساختمانی برند فولاد یزد رشد افقی و عمودی خود را در زنجیره فولاد ادامه داده و بیش از ۱۲ نوع محصول از سنگ آهن تا محصول نهایی را در سبد کالایی خود ارائه و فعال در ۸ استان کشور می باشد.





شرکت سرمایه‌گذاری تجاری شستان  
اهم عملکرد ۶ ماهه سال ۱۴۰۲

SHASTAN Trading Investment Co.  
www.shastan.ir



شرکت فولاد امیرکبیر کاشان  
KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.  
www.infosaba.com

تولید بیش از ۸۳,۰۰۰ تن ورق گالوانیزه  
کسب ۳,۳۳۰ میلیارد تومان در آمد عملیاتی  
تحقق بیش از ۱,۰۰۰ میلیارد تومان سود خالص



شرکت فروسیلیسیم خمین  
Khomein Ferrosilicon Company  
www.payamhunamik.ir

تولید بیش از ۶,۳۰۰ تن فروسیلیسیم  
کسب ۳۲۱ میلیارد تومان در آمد عملیاتی  
تحقق ۱۰۵ میلیارد تومان سود خالص



SCAN  
SMART CATALOG



۱۴۰۲

# سومین کنفرانس بین المللی فولاد سازی و ریخته‌گری مداوم

## 3rd

### International Conference on Steelmaking & Continuous Casting (ICSC2024)

۳ و ۴ بهمن ماه ۱۴۰۲  
هرمزگان، بندرعباس،  
شرکت فولاد هرمزگان

## ICSC 2024

### محورهای کنفرانس

- ❖ فرآیندهای کوره قوس الکتریکی
- ❖ فرایندهای متالورژی ثانویه
- ❖ ریخته‌گری و انجماد محصولات ریخته‌گری مداوم
- ❖ بازیافت حرارت
- ❖ افزایش بهره‌وری و بهینه‌سازی فرآیندهای فولادسازی و ریخته‌گری مداوم
- ❖ شبیه‌سازی و کنترل فرآیندها
- ❖ انقلاب صنعتی چهارم
- ❖ تکنولوژی‌های نوظهور در فولاد سازی و ریخته‌گری مداوم
- ❖ محیط زیست و پایداری

وبسایت: [www.hosco.ir](http://www.hosco.ir)

ایمیل: [icsc@hosco.ir](mailto:icsc@hosco.ir)

شماره دبیرخانه: ۰۷۶-۳۱۰۱۶۰۰۲

آدرس دبیرخانه: بندرعباس، پارک  
علم و فناوری هرمزگان، طبقه ۶

کسب اطلاعات بیشتر

۰۹۳۷۷۳۱۷۳۹۷



فیدار مغناطیس اسپادانا

طراحی، تولید و تعمیر انواع تجهیزات مغناطیسی و  
تجهیزات فرآوری مواد معدنی

اولین سازنده دستگاه جداکننده مغناطیسی (WHIMS) در ایران

WWW.FEEDMAGCO.COM

+989120197127

+989121275711







# کارنامه درخشان فولاد خراسان در نیمه نخست ۱۴۰۲



در مقایسه با مدت مشابه سال قبل

درآمد فروش محصولات **۸۷۴۹** میلیارد تومان **← جهش ۵۰٫۳ درصدی**

حجم صادرات (شمش فولادی و میلگرد) **۹۲٫۶۷۰** تن **← جهش ۱۳۳ درصدی**

حجم فروش محصولات در بازار داخلی و خارجی **۴۰۸٫۴۵۶** تن **← رشد ۳٫۶ درصدی**

## ثبت رکوردهای متنوع تولید از جمله:

- رکورد تولید ماهانه گندله در اردیبهشت و شهریور ۱۴۰۲
- رکورد تولید ماهانه شمش فولادی در کارخانه فولادسازی شماره ۲ در شهریور ۱۴۰۲
- رکوردهای متنوع تولید روزانه شمش و محصولات نهایی
- رکوردهای تأمین مواد اولیه و ملزومات تولید

## تولید محصولات جدید شامل:

- شمش فولادی با ابعاد ۱۸۰ در ۱۸۰ میلی‌متر
- میلگرد آج ۵۰ با سطح مقطع ۱۰ میلی‌متر







فولاد کاوہ جنوب کیش نامہ اقتصادی و متن

# کشور کیش

# صنعت فولاد

# کیش

# در

# نامہ

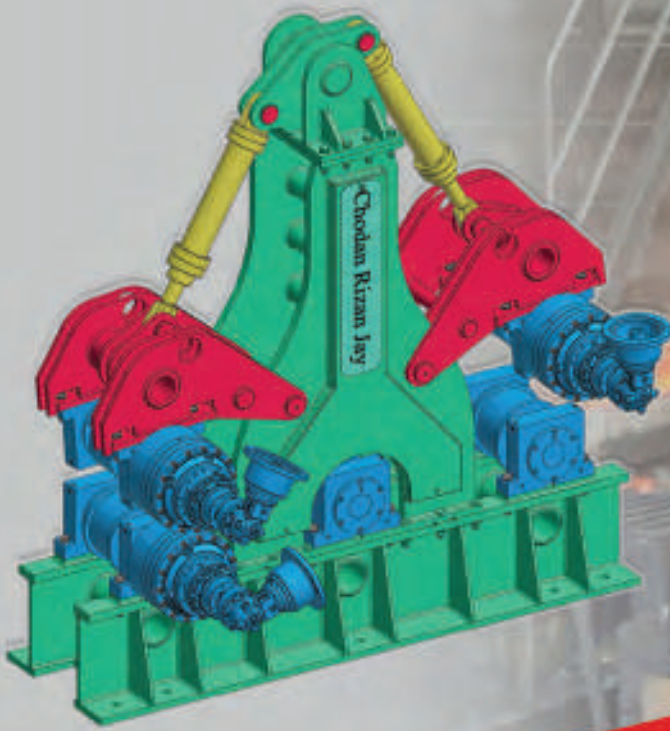
شرکت فولاد کاوہ جنوب کیش

**SKS**  
South Kaveh Steel Co.



دفتر تهران: میدان آرژانتین، خیابان احمد قصیر، خیابان بخارست ۸، پلاک ۳ - تلفن: ۰۲۱ ۸۸ ۵۰ ۲۶ ۸۰ - ۰۲۱ ۸۶ ۰۴ ۷۷ ۳۵ - دورنگار: ۰۲۱ ۸۶ ۰۴ ۳۲ ۷۴ - کد پستی: ۱۵۱۴۷۱۴۱۱۴  
کارخانه بندرعباس، کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس - تلفن: ۰۷۶ ۳۳۵۳۰۲۸۰ - ۰۷۶ ۳۱۹۱۰۰۰۰ - فکس: ۰۷۶ ۳۳۵۳۰۳۳۸ - کد پستی: ۷۹۱۷۱۷۵۸۷۶






شرکت چدن ریزان جی


در تقاطع اندیشه ها ،

**اندیشه برتر**

را می جوئیم ...

[www.chodanrizanjey.ir](http://www.chodanrizanjey.ir)  
[Chodanrizanjey.co@gmail.com](mailto:Chodanrizanjey.co@gmail.com)

  @chodanrizanjey

 09133860656  
09131000137

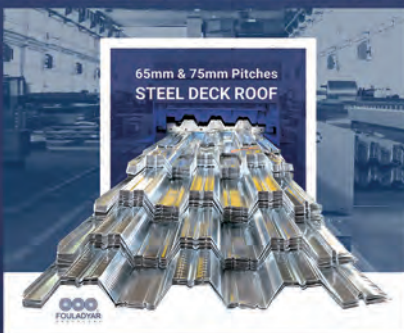
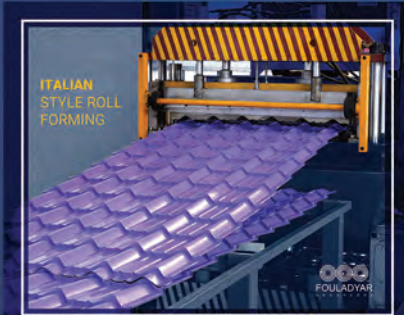
- عضو کانون مشاوران اعتباری و سرمایه گذاری بانکی
- دارای پروانه فنی و مهندسی از وزارت صنعت، معدن و تجارت

## ارائه خدمات:

- مشاوره، طراحی و ساخت خطوط نورد گرم ورق با ضخامت ۸ میلیمتر به بالا و به عرض ۱۲۵۰ میلیمتر
- مشاوره، طراحی و ساخت خطوط نورد تولید تسمه با عرض ۲۰ و ۲۵ سانتیمتر با استفاده از شمش فولادی با سطح مقطع ۱۵۰ میلیمتر
- مشاور و مجری پروژه های فولادی به صورت EPC
- مشاوره، طراحی و ساخت خطوط ریخته گری پیوسته CCM
- طراحی و ساخت انواع کویل (بوبین) کوره ذوب القایی (اینداکتو ترم، الکترو ترم، مگاترم، کوره های چینی)
- طراحی و ساخت قطعات خطوط نورد، استندها، ترمیکس، قیچی های گرم بر و سرد بر و ...
- تأمین قطعات خطوط ریخته گری مداوم (انواع نازل تاندیش، افشانک ها، لوله های لنس اکسیژن، انواع تیوپ مسی)
- تأمین و تجهیز قطعات کوره القایی (انواع تریستورها، خازن های آبگرد، عایق های نسوز، انواع غلاف های دما)
- ساخت تجهیزات کارخانجات ذوب و ریخته گری



# صلابتی چون فولاد، اعتباری چون کوروش، فولادپار کوروش



## تولید کننده انواع مقاطع پروفیل (قوطی)

- تولید پروفیل در مقاطع مربع و مستطیل
- تولید ۱۶۹ مقطع پروفیل و سایر مقاطع با سایز سفارشی
- قابلیت تولید پروفیل از ورقهای نورد گرم (سیاه)، نورد سرد (ورق روغنی) و گالوانیزه از ضخامت ۰/۸ میلیمتر تا ضخامت ۸ میلیمتر
- قابلیت تولید پروفیل از سایز ۲۰×۲۰ میلیمتر الی ۱۶۰×۲۰۰ میلیمتر با طولهای ۴ الی ۱۲ متر طول

## تولید کننده انواع مصنوعات فلزی

- عرشه فولادی جهت پوشش طبقات در ساختمانها و برجهای بلند مرتبه
- انواع سقفهای فلزی جهت سولههای صنعتی، کشاورزی و دامداری
- انواع سقفهای فلزی به طرح سفال در رنگهای متنوع
- انواع فرمینگ ورقهای پوششی جهت ساختمانهای پیش ساخته و سردخانههای صنعتی
- محصولات واسطه‌ای جهت صنایع لوازم خانگی، ساختمانی الکتریکی و ترافیکی شامل گاردریل و علائم راهنمایی رانندگی

## گروه فولادپار کوروش

- واحد نمونه صنعتی خانه صنعت، معدن و تجارت سال ۱۴۰۰-۱۳۹۸
- واحد نمونه انجمن حمایت از حقوق مصرف کنندگان و رضایتمندی مشتری سال ۱۴۰۰-۱۳۹۹-۱۳۹۸-۱۳۹۷

- کسب رتبه ۱۸۳ در بین ۵۰۰ شرکت برتر ایران از نظر شاخص فروش سال ۱۴۰۰
- کسب رتبه ۲۸ گروه فلزات اساسی در بین شرکت‌های برتر ایرانی سال ۱۴۰۰
- دارنده لوح تقدیر و تندیس مسئولیت پذیری اجتماعی و اخلاق حرفه‌ای سال ۱۳۹۹

WWW.FOULADYARGROUP.COM  
Telegram.me/Fouladyar

تلفن ۷۲۱۲۵ (۰۲۱)  
کارخانه: کهریزک، ۶۰ متری شورآباد، صنعت هشتم  
۵۶۵۱۹۲۰۰-۱۰ (۰۲۱)

تلفن بخش فروش:

کارخانه: کهریزک، ۶۰ متری شورآباد، صنعت هشتم





## لجستیک و حمل و نقل صنعتی

شرکت حمل و نقل طارق با بیست و پنج سال سابقه توانایی ارائه خدمات به صنایع مختلف، پیمانکاران و بازرگانان فعال در حوزه فولاد، نفت و حفاری از جمله خدمات تأمین ادوات حمل، کشنده، تریلر و جابجایی محمولات سنگین و فوق سنگین (ترافیکی) را دارد. همچنین با امکانات انبارش صنعتی در استان خوزستان به منظور پاسخگویی به تقاضای جابجایی مواد اولیه، با توجه به ماهیت هر پروژه، امکان ویژه سازی حمل در فصول مختلف سال با شرایط اقلیمی منطقه ای را دارد.

### امکانات و توانمندی ها

- تأمین کشنده، تریلر و کمرشکن با امکان پرداخت کرایه حمل به صورت «پس از رسید» از مبدأ اهواز.
- ارائه خدمات مشاوره حمل و لجستیک صنعتی و امور گمرکی به صاحبان کالا جهت محمولات وارداتی و صادراتی.
- تحت پوشش کامل بیمه (خیانت در امانت، سرقت جزئی).
- حمل محمولات فله شامل گندله سنگ آهن.
- حمل آهن آلات شامل ورق، شمش، کویل، تیر آهن، میله گرد، کلاف، رول و...
- حمل محمولات پروژه ای و کیسه ای، قطعات و نگله های سنگین، قطعات کارخانه های فولادی.
- ارائه خدمات لجستیک جهت حمل محمولات فولاد صادراتی.
- ارائه خدمات انبارش صنعتی.
- ارائه گزارشات آماری و پیشرفت پروژه به صاحبان کالا بر اساس متدهای استاندارد.



تلفن: ۰۶۱-۳۳۸۳۲۶۰۶۰۸  
۰۹۱۲۳۲۱۸۱۳ - ۰۹۱۲۳۲۱۱۶۰۳  
فکس: ۰۶۱-۳۳۸۳۲۶۰۹



اهواز- شهرک حمل و نقل کالا  
خیابان اصلی پلاک ۳۰  
کدپستی: ۰۹۸۷۵-۶۱۴۳۱



[www.tareghtrans.com](http://www.tareghtrans.com)  
[Info@tareghtrans.com](mailto:Info@tareghtrans.com)







## شرکت فولاد آلیاژی ایران تولیدکننده برتر انواع فولادهای آلیاژی فولادهای ابزار سردکار و گرم کار

تامین کننده اصلی صنایع مختلف کشور  
در زمینه تجهیزات ماشینکاری، برشکاری،  
فرم دهی سرد، ریخته گری، فورج و ...

برخی  
گریدهای پرمصرف  
فولاد ابزار گرم کار: 1.2740 - 1.2714 - 1.2343 - 1.2344  
فولاد ابزار سردکار: 1.2767 - 1.2550 - 1.2436 - 1.2379 - 1.2080

کارخانه: یزد، جاده کنارگذر یزد-کرمان  
نرسیده به پایانه باربری، کیلومتر ۲۴ جاده فولاد  
کدپستی: ۸۹۴۵۱۵۱۶۹۴



Website: [www.iasco.ir](http://www.iasco.ir)

تلفن: ۰۳۵-۳۷۲۵۳۰۹۰-۹۶

E-mail: [info@iasco.ir](mailto:info@iasco.ir)

دورنگار: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۶۸۰







شرکت نورد فولاد زرین  
شهرکرد

(وابسته به شرکت فولاد تراز چهارمحال)

تولید کننده ورق سرد در عرض های ۱۲۵۰ و ۱۴۵۰



شرکت فولاد تراز چهارمحال

تنها تولید کننده ورق گالوانیزه با پوشش رنگین آرگانیک (TOC) در ایران  
با نام تجاری "گالواتراز"



ویژگی های  
منحصربه فرد  
گالواتراز

برابر مقاومت بیشتر در برابر  
شوره نسبت به گالوانیزه معمولی



- ✓ فرم پذیری بهتر در کشش
- ✓ تنوع در رنگ (آبی - سبز - قرمز - نقره ای)
- ✓ خاصیت ضد اثر انگشت



فروش ویژه گالواتراز همزمان با برگزاری سمپوزیوم فولاد ۱۴۰۲

جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن همراه ۰۹۹۱۲۰۵۷۴۱۳ تماس حاصل فرمایید.

www.Tarazmetal.com

info@Tarazmetal.com

کدپستی: ۸۸۱۳۶۵۰۵۳۶

فاکس: ۳۳۳۹۹۱۱۱ (۰۳۸)

تلفن: ۳۱۰۰۰ (۰۳۸)

کارخانه و دفتر مرکزی: شهرکرد، شهرک صنعتی، فاز (۳) توسعه

کدپستی: ۸۱۷۵۶۱۳۴۷۵

فاکس: ۳۶۲۵۷۲۵۹ (۰۳۱)

تلفن: ۳۶۲۵۷۲۵۸ (۰۳۱)

دفتر اصفهان: بوستان سعدی، روبروی پل مارتان، پلاک ۲۰۲

کدپستی: ۱۹۹۸۷۸۸۹۵۵

تلفن: ۲۲۳۴۳۱۰۰ (۰۲۱)

دفتر تهران: سعادت آباد، سرو غربی، خیابان سپیدار، پلاک ۶۹



# CBASCO

## شرکت ورق خودرو چهار محال و بختیاری

مجمع فولاد مبارکه  
Mobarakeh Steel Co.

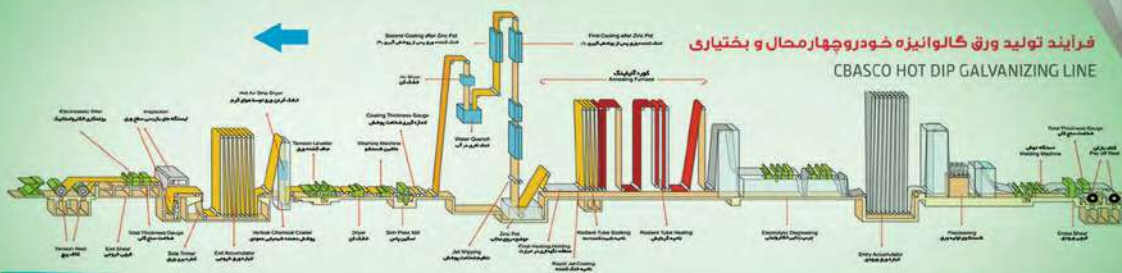
تولید کننده ورق های گالوانیزه  
خودرویی و صنعتی با کیفیت  
ویژه

### ماموریت:

ما به عنوان یکی از بزرگترین تولیدکنندگان ورق گالوانیزه در کشور، با تمرکز بر تولید ورق های گالوانیزه ی ویژه مورد نیاز صنایع خودروسازی و سایر صنایع، خود را متعهد به توسعه پایدار (اقتصادی، اجتماعی و زیست محیطی) استان چهار محال و بختیاری و خلق ارزش برای ذی نفعان، می دانیم.

### چشم انداز:

تولید ۴۰۰ تن انواع ورق های گالوانیزه ویژه و تجاری، مطابق با استانداردهای بین المللی و حضور موثر در بازارهای صادراتی.



■ کارخانه و دفتر مرکزی: کیلومتر ۳۵ جاده شهرکرد- بروجن، منطقه سفیددشت  
کدپستی: ۸۸۷۵۱-۴۹۳۱۱ | تلفن: ۰۳۸-۳۴ ۲۶ ۳۹ ۶۰-۷۰ | فکس: ۰۳۸-۳۴ ۲۶ ۳۹ ۷۱  
روابط عمومی: ۰۳۸-۳۴ ۲۶ ۴۰ ۳۸ | دفتر فروش: ۰۳۸-۳۴ ۲۶ ۴۴ ۵۵  
■ دفتر تهران: خیابان ولیعصر، بالاتر از مطهری (تخت طاووس)، کوچه ناهید، پلاک ۵۵  
کدپستی: ۱۵۹۵۷-۵۷۶۱۳ | تلفن: ۰۲۱-۸۸ ۷۰ ۷۶-۷۷ | فکس: ۰۲۱-۸۸ ۷۰ ۶۵ ۸۰  
■ دفتر اصفهان: خیابان توحید شمالی، بین چهارراه نظر و پل آذر، ساختمان الماس، پلاک ۸، واحد ۱  
کدپستی: ۸۱۷۳۶-۴۱۹۸۶ | تلفن: ۰۳۱-۳۶ ۲۹ ۲۴ ۶۵ | فکس: ۰۳۱-۳۶ ۲۵ ۸۷ ۷۵  
ایمیل: [info@cbasco.ir](mailto:info@cbasco.ir)

[www.cbasco.ir](http://www.cbasco.ir)







## ابراهیمی در گفت‌وگو با پترومتالز: فولاد خوزستان لیدر بازار آهن اسفنجی می‌شود

توسعه ۴۰ هزار میلیارد تومانی «فخوز» در بالادست،  
پایین دست و زیرساخت‌ها

« مهندس امین ابراهیمی مدیرعامل فولاد خوزستان در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: شرکت فولاد خوزستان در آستانه افتتاح بزرگ‌ترین کارخانه مگامول احیاء مستقیم در کشور قرار دارد و با بهره‌برداری از زمزم ۳، این شرکت به بزرگ‌ترین بازیگر بازار آهن اسفنجی ایران تبدیل می‌شود. همچنین این شرکت، بیش از ۲۰۰ پروژه به ارزش بالغ بر ۴۰ هزار میلیارد تومان در حوزه‌های مختلف از اسلب عریض گرفته تا تولید برق و پروژه‌های زیست‌محیطی در دست اجرا دارد که باعث توسعه پایدار و اشتغال‌آفرینی گسترده توسط فولاد خوزستان خواهند شد.

مهندس ابراهیمی افزود: در دوره محدودیت‌های برق ما آسیب زیادی دیدیم و طی نیمه نخست سال جاری، ۵۴۰ هزار تن از تولید فولاد برنامه‌ریزی شده خود را از دست دادیم، اما در عین حال، تهدید را به فرصت تبدیل کردیم و ظرفیت تولید فولاد خوزستان را از ۳/۸ میلیون تن به ۴ میلیون تن افزایش دادیم.

ابراهیمی تصریح کرد: فولاد خوزستان که حدود نیم قرن از عمر آن می‌گذرد، در سالیان آتی بر نوسازی، نوآوری و توسعه تمرکز خواهد کرد. در سالیان آینده، سایت فولادسازی شرکت فولاد خوزستان را به‌طور کامل نوسازی خواهیم کرد و کوره هفتم نیز در فولاد خوزستان احداث خواهد شد. بدین ترتیب، بسترهای لازم برای توسعه پایدار و نقش‌آفرینی این شرکت در دهه‌های آینده مهیا خواهد شد. احداث نیروگاه سیکل ترکیبی ۵۲۰ مگاواتی که قابلیت توسعه به ۱۰۰۰ مگاوات را دارا خواهد بود و همین‌طور پروژه پلنت اکسیژن ۴ نیز به پایداری تولید در شرکت فولاد خوزستان کمک خواهد کرد.

### اجرای پروژه‌های بزرگ زیست‌محیطی

مدیرعامل این شرکت بیان داشت: شرکت فولاد خوزستان طی یک سال اخیر ۱۴۰۰ میلیارد تومان در پروژه‌های زیست‌محیطی سرمایه‌گذاری کرده است. این شرکت، اولین شرکت فولادی در ایران است که پساب‌های صنعتی خود را وارد سیکل بازچرخانی نموده و میزان مصرف آب از منابع طبیعی را کاهش داده است. با بهره‌برداری از پروژه بازچرخانی پساب صنعتی که در تیرماه سال جاری صورت گرفت، ۶۰ درصد از پساب شرکت مجدد به سیکل تولید باز می‌گردد و سبب کاهش وابستگی به منابع طبیعی می‌شود. همچنین فولاد خوزستان برای اولین بار در کشور، پروژه «توری باد» یا «حصار باد» را در دست اجرا دارد که این پروژه با مهار گرد و غبار، کاهش ۸۵ درصدی آلودگی را به دنبال خواهد داشت. این پروژه عظیم در حال حاضر ۶۵ درصد پیشرفت فیزیکی دارد و به سرعت تکمیل خواهد شد.

به گزارش پترومتالز، مهندس ابراهیمی گفت: کارخانه زمزم ۳ آماده بهره‌برداری است و با به مدار آمدن این پروژه عظیم، علاوه بر خودکفایی و رفع نیاز فولاد خوزستان، بخش قابل توجهی از نیاز صنعت فولاد کشور به آهن اسفنجی نیز توسط این شرکت تأمین خواهد شد. این ابرپروژه با ظرفیت تولید سالانه ۱ میلیون و ۷۶۰ هزار تن آهن اسفنجی و قابلیت افزایش تولید تا ۲/۲ میلیون تن در سال، شرکت فولاد خوزستان را به لیدر بازار آهن اسفنجی ایران تبدیل می‌کند.

### سرمایه‌گذاری فولاد خوزستان در بالادست و پایین دست زنجیره فولاد

مدیرعامل فولاد خوزستان خاطرنشان ساخت: شرکت فولاد خوزستان با یک جامعه آماری ۱۶ هزار نفری و گستردگی جغرافیایی از شرق تا غرب ایران، بزرگترین تأمین‌کننده شمش فولادی کشور و بزرگ‌ترین صادرکننده فولاد کشور است و در سنوات اخیر سهم ۳ درصدی از ارزآوری کشور را به خود اختصاص داده است. در حوزه بالادست فولاد خوزستان طی یک سال گذشته دو معدن را در زنجان و کردستان تملک کرده است. بر همین اساس، معدن سنگ آهن گوزل‌دره به عنوان نخستین معدن سنگ آهن با مالکیت ۱۰۰ درصدی فولاد خوزستان، در مردادماه سال جاری به بهره‌برداری رسید.

وی ادامه داد: شرکت فولاد خوزستان همچنین با پروژه اسلب عریض وارد حوزه تولید محصولات‌های‌تک و گریدهای آلیاژی خواهد شد. سعی بر این است که تا پایان سال جاری پیشرفت این پروژه را به ۴۰ درصد برسانیم و تا پایان سال ۱۴۰۳ این پروژه استراتژیک به بهره‌برداری خواهد رسید. ورود به بازار اسلب عریض و همین‌طور ورق عریض برای فولاد خوزستان اهمیت بسیار زیادی دارد و بر این اساس، تا پایان سال جاری تکلیف تملک اکسین را مشخص می‌کنیم و یا پروژه تولید ورق عریض را در فولاد خوزستان کلید می‌زنیم.





## مهری نژاد در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد: جزئیات رشد تولید و جهش صادرات در شرکت آهن و فولاد ارفع

### ارفع در حال تحقق برنامه تولید از معدن تا بازار

«مجتبی مهری نژاد مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: شرکت آهن و فولاد ارفع در نیمه نخست سال «مهار تورم، رشد تولید»، با عنایت پروردگار و تلاش ستودنی تمام کارکنان خود توانست رشد تولید، جهش صادرات، رشد سودآوری و درآمد و گسترش فعالیت‌های خود به بخش معدن و بالادست زنجیره فولاد را علی‌رغم چالش محدودیت‌های برق رقم بزند.»

متالورژی ثانویه و کربن‌زدایی در خلاً، امکان تولید فولادهای کم‌کربن و گریدهای خاص را برای شرکت آهن و فولاد ارفع میسر می‌سازد.

### گسترش فعالیت‌ها به بخش معدن

مهری نژاد تصریح کرد: شرکت آهن و فولاد ارفع یک برنامه‌ای توسعه‌ای بزرگ برای خود در نیمه دوم سال گذشته تعریف کرد و آن ورود به بخش معدن و تکمیل زنجیره تأمین بود. هدف ارفع این است که در سالیان آتی، با سرمایه‌گذاری گسترده در بخش بالادستی، برنامه تولید از معدن تا بازار را محقق سازد.

وی ادامه داد: در راستای این برنامه، شرکت آهن و فولاد ارفع در مزایده بسته سرمایه‌گذاری آهن بلوک کشکوئیه-فارغان در استان هرمزگان مشتمل بر ۶ پروانه اکتشافی شرکت کرد و در اسفند سال گذشته برنده این مزایده شد و سرمایه‌گذاری در این محدوده‌ها را آغاز کرد. این گام، آغاز ورود عملی ارفع به بخش معدن بود.

مدیرعامل این شرکت گفت: در نیمه نخست سال جاری، ارفع در مزایده مهم دیگری برنده شد و معادن سنگ آهن هماتیته چاه‌باشه ۱ و ۲ واقع در شهرستان اردکان استان یزد از سوی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران (به نمایندگی ایمیدرو) به شرکت آهن و فولاد ارفع واگذار شد. بدین ترتیب، عملیات اجرایی اولین طرح استخراج و فرآوری سنگ آهن هماتیته منگن‌دار شامل پژوهش و مطالعات فرآوری، اکتشاف تکمیلی و استخراج توسط شرکت آهن و فولاد ارفع در این معادن آغاز شد.

مهری نژاد اضافه کرد: در اوایل مهرماه سال جاری نیز ارفع اقدام به عقد یک قرارداد سرمایه‌گذاری در اکتشاف تکمیلی و استخراج سنگ آهن در یکی از بزرگترین آتومالی‌های اکتشافی سنگ آهن کشور واقع در استان یزد محدوده درانجیر به مساحتی حدود ۱۲۱ کیلومتر کرد که یک گام بسیار بزرگ در بخش معدن محسوب می‌شود.

مهری نژاد با تشریح عملکرد تولید این شرکت گفت: در نیمه نخست امسال میزان تولید در واحد احیاء مستقیم شرکت آهن و فولاد ارفع به ۶۳۳ هزار و ۳۹۱ تن رسید که نسبت به نیمه نخست سال گذشته رشد ۱۰/۴ درصدی و نسبت به نیمه نخست سال ۱۴۰۰، جهش ۵/۴ درصدی را نشان می‌دهد.

وی ادامه داد: علی‌رغم این‌که در نیمه نخست امسال، محدودیت‌های برق باعث ۸۵۹ ساعت توقف تولید در ارفع شد، اما با این وجود، میزان تولید در واحد فولادسازی به ۴۰۲ هزار و ۳۷۴ تن رسید که ۴/۲ درصد بیش از نیمه نخست سال گذشته و ۱۹/۱ درصد بیش از نیمه نخست سال ۱۴۰۰ است. محدودیت‌های برق باعث شد که ما ۱۰۱ هزار و ۸۶۴ تن از تولید شمش فولادی خود را در ۶ ماهه اول سال جاری از دست بدهیم و اگر این محدودیت‌ها وجود نمی‌داشت، جهش تولید در شرکت آهن و فولاد ارفع، ملموس‌تر می‌شد.

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع تصریح کرد: در نیمه نخست امسال، ۱۶ رکورد تولید مشتمل بر ۵ رکورد تولید ماهانه و ۱۱ رکورد تولید روزانه در واحدهای احیاء مستقیم و فولادسازی ارفع به ثبت رسید که این رکوردهای بی‌سابقه نمایشگر تلاش مضاعف کارکنان و برنامه جهادی این شرکت است.

### افزایش حضور در بازارهای صادراتی

مجتبی مهری نژاد بیان داشت: ما در نیمه نخست سال جاری به پشتوانه رشد تولید ضمن تأمین نیازهای بازار داخلی، حضور در بازارهای صادراتی را گسترش دادیم و صادرات شمش فولادی ارفع به بیش از ۲۰۵ هزار تن رسید که جهش ۱۰۹ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی ادامه داد: درآمد فروش محصولات شرکت آهن و فولاد ارفع در مجموع در نیمه نخست امسال ۸۹۸۸ میلیارد تومان بوده که حاکی از رشد قابل توجه ۴۳ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل است.

وی افزود: همچنین در نیمه نخست سال جاری برای نخستین بار تجهیز با VOD در شرکت آهن و فولاد ارفع به بهره‌برداری رسید که این تجهیز با





مصطفی‌پور در گفت‌وگو با پترومتالز خبر داد:

## عرضه شمش فولاد غدیر نی‌ریز به بازارهای داخلی و جهانی در پاییز امسال

آب خلیج فارس تا پایان سال جاری به نی‌ریز می‌رسد

« دکتر محسن مصطفی‌پور مدیرعامل مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز در گفت‌وگو با پترومتالز ضمن تشریح کارنامه عملکرد این شرکت و ارائه خبرهای خوب از اقدامات بزرگ صورت گرفته در تمامی حوزه‌ها خاطرنشان ساخت: مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز، در سال مالی منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۲، پیشرفت و در مسیر بهره‌برداری قرار دادن واحد فولادسازی خود را در اولویت قرار دارد. اولین آرک کوره قوس الکتریکی این واحد با موفقیت در اردیبهشت ۱۴۰۲ انجام شد و اگر محدودیت‌های شدید برق وجود نمی‌داشت، عملاً این واحد در شهریورماه سال جاری با تولید مستمر شمش فولادی به بهره‌برداری می‌رسید. در حال حاضر، عملیات اجرایی واحد فولادسازی با موفقیت خاتمه یافته و این واحد در پاییز سال جاری راه‌اندازی خواهد شد و شمش فولادی مجتمع فولاد غدیر به صورت مستمر وارد بازارهای داخلی و بین‌المللی خواهد شد.

پیش‌بینی شده نیز فراتر رفت و این امر مورد رضایت سهامداران قرار گرفت.

### پیشرفت مناسب در پروژه گندله‌سازی

مدیرعامل مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز عنوان کرد: پروژه گندله‌سازی نیز با سرعت مناسبی در حال پیشرفت است و ما مشکلات مزمینی که از قبل وجود داشته و باید حل می‌شده است را یکی پس از دیگری از سر راه برمی‌داریم و سرعت اجرای این پروژه در حال حاضر مناسب است. ما مشکلات مربوط به تأمین مالی و فاینانس را حل کرده‌ایم و با اصلاح ساختار پیمانکاران و مشاوران، سعی کرده‌ایم، پروژه گندله را در مسیر درست قرار دهیم.

### بهره‌برداری از کارخانه تصفیه پساب صنعتی

مصطفی‌پور با ارائه جزئیاتی از پروژه‌های جانبی این شرکت گفت: کار بزرگ دیگری که در مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز صورت گرفته، احداث و بهره‌برداری کارخانه تصفیه پساب صنعتی است. این کارخانه در عمده طرح‌های مشابه،

دکتر مصطفی‌پور با ارائه جزئیات بیشتر در خصوص عملکرد این شرکت گفت: کاری که در پروژه فولادسازی صورت گرفته، نتیجه لطف پروردگار و تلاش شبانه‌روزی همکاران ما در فولاد غدیر نی‌ریز بوده و ثمره این اقدامات توسعه‌ای در پاییز امسال (که مصادف با نیمه نخست سال جاری شمسی و نیمه نخست سال مالی فعلی شرکت است) به بار خواهد نشست.

### جایگاه بی‌بدیل فولاد غدیر نی‌ریز در بازار

وی بیان داشت: اقدام فوق‌العاده دیگری که در کارنامه فولاد غدیر نی‌ریز به ثبت رسید، در حوزه تأمین مواد اولیه و فروش محصول (آهن اسفنجی) است. فولاد غدیر نی‌ریز در حوزه فروش محصولات که به شفاف‌ترین شکل ممکن و از طریق بورس کالا بوده، بسیار موفق عمل کرده و علاوه بر شفافیت، کسب درآمد نیز کرده است. نتیجه این عملکرد آن بوده که امروز همه صاحب‌نظران به جایگاه فولاد غدیر نی‌ریز و تأثیر و نقش آن در بازار اذعان دارند. در نتیجه این عملکرد، سود قابل توجهی توسط فولاد غدیر نی‌ریز محقق شد که از بودجه



تأمین منابع مالی پس از راه‌اندازی واحد فولادسازی است که قطعاً هزینه‌های سربار و هزینه‌های متغیر و عملیاتی ما افزایش خواهد یافت و نقدینگی ما را تحت‌الشعاع قرار خواهد داد. ما برای رفع این چالش از ابزارهای مختلف تأمین مالی نظیر بازار پول، بازار سرمایه و ابزارهای بدهی (انتشار اوراق) استفاده خواهیم کرد و تأمین مالی فعالیت‌های جدید شرکت را انجام خواهیم داد.

### فرصت‌ها را از صنعت فولاد سلب نکنیم

دکتر مصطفی‌پور در خصوص ضرورت‌های توسعه صنعت فولاد خاطرنشان ساخت: در ۳۰ سال گذشته، کارهای بزرگی در توسعه صنعت فولاد ایران صورت گرفته و کشور از واردکننده فولاد به صادرکننده فولاد تبدیل شده است. در چنین شرایطی باید مراقب باشیم که مبادا با نظرات فردی یا بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های خاص، فرصت‌های این صنعت نظیر فرصت‌هایی که در حوزه درآمدهای ارزی یا در بازار بین‌المللی برای ما وجود دارد، سلب شود؛ یا مزیت‌هایی که پایه و اساس رشد صنعت فولاد ما بوده با این تصورات که نقدینگی یا سود صنعت فولاد بالا است و آسیبی به آن وارد نمی‌شود، از دست برود. ما در گذشته صنایعی نظیر نساجی یا خودروسازی داشتیم که توانمند و قدرتمند بودند اما این صنایع نابود یا به شدت ضعیف شدند. پس باید مراقبت کنیم تا فرصت‌ها و مزیت‌های صنعت فولاد از دست نرود.

وی ادامه داد: یکی دیگر از نکاتی که باید به آن توجه شود، حرکت به سمت تولید فولادهای پیشرفته است. ما نباید در سرمایه‌گذاری‌های جدید به سمت احداث کارخانه‌های قدیمی و مشابه برویم که از آن‌ها به اندازه کافی در کشور موجود است، بلکه باید به سمت تولید فولادهای پیشرفته و با ارزش افزوده بالا حرکت کنیم و توسعه کیفی را در دستور کار قرار دهیم.

مصطفی‌پور افزود: نکته مهم دیگر است که از بخشی‌نگری در زنجیره آهن و فولاد اجتناب کنیم و تمام حلقه‌ها از معدن تا نورد را بر اساس مولفه‌ها و معیارهای اقتصادی و به‌صورت متوازن توسعه دهیم. نباید یک حلقه از زنجیره آهن و فولاد را به بهای تأثیر مخرب بر سایر حلقه‌ها تقویت کنیم و باید نگاه استراتژیک و همه‌جانبه داشته باشیم.

مدیرعامل فولاد غدیر نی‌ریز تصریح کرد: مسئله مهم دیگر، بهره‌مندی از تکنولوژی و تجهیزات روز دنیا است. ما به واسطه تحریم‌های ظالمانه، مدتی است که از علم و تکنولوژی روز دنیا در صنعت فولاد عقب افتاده‌ایم و باید با انتقال پیشرفته‌ترین تکنولوژی‌ها، مانع از این شویم که صنعت فولاد ما، پایه‌های قدرتمندش ضعیف شود. در واقع، باید با استفاده از دانش و تکنولوژی روز، فرصت‌های جدیدی برای صنعت فولاد ایران ایجاد کنیم.

### وظیفه نهادهای سیاست‌گذار در قبال صنعت فولاد

دکتر مصطفی‌پور در بخش پایانی سخنان خود به وظایف دولت و نهادهای سیاست‌گذار پرداخت و گفت: وظیف دولت و نهادهای سیاست‌گذار این است که برای صنعت آهن و فولاد ریل‌گذاری کنند. ریل‌گذاری نیز مبتنی بر دو مولفه اشراف بر اطلاعات و رویکرد تعاملی است. با این نحوه ریل‌گذاری، می‌توان اقتصاد بر مبنای مزیت را بر زنجیره آهن و فولاد کشور حاکم کرد. این امر باعث می‌شود تا از تک‌محوری و تک‌صدایی در زنجیره آهن و فولاد اجتناب شود. با ریل‌گذاری صحیح دولت و نهادهای سیاست‌گذار در زنجیره آهن و فولاد، تولیدکنندگان این زنجیره و متقاضیان (یا مصرف‌کنندگان) محصولات آن، خود در تعامل با یکدیگر بهترین نتیجه را رقم خواهند زد و عرضه و تقاضا متقابلاً یکدیگر را تنظیم خواهند کرد. در این صورت، هم نیاز بازار داخلی به محصولات فولادی به بهترین نحو تأمین خواهد شد و هم نفوذ در بازارهای جهانی به همراه تمامی مزایای مترتب بر آن حاصل خواهد شد.

### هدف ما در مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز تبدیل

تهدیدها به فرصت است. بر همین اساس، در پاسخ به چالش آب، طرح تأمین پایدار آب از طریق اتصال به خط انتقال آب خلیج فارس از مخزن گل‌گهر را شروع کردیم و این طرح در حال حاضر در دست اجرا است. امیدواریم با اقدامات صورت گرفته تا پایان سال شمسی جاری، این طرح تکمیل و آب خلیج فارس به مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز برسد.

یعنی طرح‌های هفتگانه استانی تعریف شده بود، اما اجرا نشده بود. فولاد غدیر نی‌ریز تنها طرح استانی است که پروژه را تکمیل کرده و به بهره‌برداری نیز رسیده است. پروژه‌های جانبی در مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز همگی تکمیل شده‌اند.

### اتصال به خط انتقال آب خلیج فارس

وی تأکید کرد: هدف ما در مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز تبدیل تهدیدها به فرصت است. بر همین اساس، در پاسخ به چالش آب، طرح تأمین پایدار آب از طریق اتصال به خط انتقال آب خلیج فارس از مخزن گل‌گهر را شروع کردیم و این طرح در حال حاضر در دست اجرا است. امیدواریم با اقدامات صورت گرفته تا پایان سال شمسی جاری، این طرح تکمیل و آب خلیج فارس به مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز برسد.

### برنامه‌ریزی برای تملک معدن

مدیرعامل فولاد غدیر نی‌ریز خاطرنشان ساخت: هدف دیگری که در حال دنبال کردن آن هستیم، برنامه‌ریزی و انجام اقدامات عملی برای تملک معدن قابل انکاء است که با همکاری سهامداران این کار را به پیش می‌بریم و با نتیجه‌بخش بودن این اقدام همزمان احداث کارخانه کنسانتره‌سازی را نیز آغاز خواهیم کرد.

وی همچنین گفت: فولاد غدیر نی‌ریز برنامه بورسی شدن و عرضه اولیه سهام را نیز دنبال می‌کند که با انجام کارهای مربوطه در پایان سال مالی منتهی به شهریور ۱۴۰۲، این شرکت در فرابورس ثبت شد و با طی مراحل، عرضه اولیه سهام نیز صورت خواهد گرفت.

### تأمین منابع مالی در دوره بهره‌برداری واحد فولادسازی

مدیرعامل این شرکت در خصوص چالش‌های تولید گفت: چالش‌های زیادی وجود دارد ولی در کل رویکرد ما تبدیل چالش‌ها به فرصت و در ادامه تبدیل فرصت‌ها به اقدامات عملی پایدار است. ما در تابستان با مشکل محدودیت برق و در زمستان با محدودیت گاز روبرو هستیم که در حال مشورت و رایزنی با سهامداران برای حل پایدار این موضوعات هستیم؛ درست به همان نحوی که در موضوع تأمین پایدار آب، توانستیم به راه‌حل برسیم. چالش دیگر برای ما،





مهندس حسینی در گفت‌وگو با پترومتالز شرح داد:

## عملکرد موفق فولاد کاوه جنوب کیش با وجود محدودیت‌های انرژی

نکاتی بسیار مهم در خصوص مصرف داخلی و صادرات فولاد

« مهندس سیدعباس حسینی مدیرعامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: با اتکا به خداوند منان و نیز تلاش بی‌وقفه مردان آهنین فولاد کاوه جنوب کیش این شرکت توانست در نیمه نخست سال ۱۴۰۲ با وجود محدودیت‌های انرژی در سه ماه تابستان، تقریباً ۱/۲ میلیون تن آهن اسفنجی و ۸۲۰ هزار تن شمش فولادی تولید کند که از این میزان تولید تقریباً ۸۱۰ هزار تن شمش در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش رفته و درآمدی در حدود ۱۸۶۰۰ میلیارد تومان برای این شرکت به همراه داشته که نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشد ۵۹ درصدی را نشان می‌دهد.

### رتبه نخست در صادرات شمش فولادی

مدیرعامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش خاطر نشان ساخت: سال ۲۰۲۳، سالی است که با رکود شروع شد. تأثیرات شیوع کرونا و همچنین جنگ اوکراین و روسیه و سیاست‌های کشورهای توسعه‌یافته و در حال توسعه در تقابل با روسیه در خصوص انرژی و کنترل میزان مصرف و تولید و عدم افزایش GDP کشورها در سال ۲۰۲۳، رکودی نسبی در بازار ایجاد نمود که این رکود در بازار داخلی نیز مشهود و قابل لمس است. ولی به لطف پروردگار و با تدابیر لازم جهت گسترش بازار و حضور در بازارهای جدید و ایجاد تنوع منطقه‌ای در فروش صادراتی و همچنین ایجاد راهکارهای لازم جهت فروش محصولات صادراتی به صورت ریالی، شرکت فولاد کاوه جنوب کیش همچنان قوی و مستحکم مقوله تولید و فروش را با حداکثر ظرفیت پیش می‌برد.

مهندس حسینی گفت: این شرکت در راستای سیاست‌های خود که تامین نیاز نوردکاران داخلی است، در شش ماه اول سال ۱۴۰۲ اقدام به عرضه ۹۴۴ هزار تن شمش در بورس کالا نموده است که این میزان در حدود ۱۵ درصد کل عرضه شمش و نشانگر حمایت همه‌جانبه شرکت فولاد کاوه جنوب کیش از سیاست‌های حمایتی بازار داخلی است.

وی افزود: در حال حاضر بزرگترین چالش پیش روی شرکت‌های فولادی مبحث تامین پایدار انرژی، یعنی تامین برق موردنیاز در فصل تابستان و تامین گاز در فصل زمستان است. شرکت فولاد کاوه جنوب کیش جهت رفع مشکل تامین برق در فصل تابستان پروژه تاسیس نیروگاه با ظرفیت ۵۰۰ مگاوات را در دستور کار خود دارد تا انشاءالله با راه‌اندازی آن، تناژ از دست رفته تولید در دو سال اخیر که در حدود ۶۰۲ هزار تن است (طبق گزارش‌های موجود در سال ۱۴۰۱ حدود ۲۰۸ هزار تن و در سال ۱۴۰۲ حدود ۳۹۴ هزار تن) را جبران نماید.



سرانه داخلی فولاد، ایجاد و راه‌اندازی پروژه‌های عمرانی جدید شامل پروژه‌های زیربنایی و ساخت و ساز است. هرچند باید یادآور شد که این پروژه‌ها برای اجرا در بخش‌هایی نیاز به منابع ارزی دارند و یکی از راه‌های تأمین ارز مورد نیاز کشور نیز صادرات غیرنفتی در همه زمینه‌ها از جمله صادرات فولاد است. البته دولت می‌تواند با اتخاذ سیاست‌های مختلف از جمله فراهم آوردن بسترهای لازم برای اجرای پروژه‌های گوناگون، تدابیری را پیگیری کند تا زمینه رشد سرانه مصرف داخلی فولاد در حد قابل توجهی شکوفا شود، ولی اگر وضعیت صنعت فولاد کشور به گونه‌ای رقم بخورد که دارای جمعیت بالایی باشیم اما نتوانیم مازاد تولید فولاد را در داخل کشور مصرف کنیم، به طور طبیعی این مزیت رقابتی مهم، خودبه‌خود از دست خواهد رفت.

مهندس حسینی خاطرنشان ساخت: در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴ مقرر شده است ۵۵ میلیون تن ظرفیت تولید فولاد داشته باشیم اما باید توجه داشت که سه تابستان و دو زمستان گذشته را با محدودیت انرژی از جمله برق در تابستان و گاز در فصول سرد پشت سر گذاشته‌ایم و حتماً این روال در ماه‌ها و حتی سال‌های آینده ادامه خواهد داشت و این روند قطعاً در زمینه میزان تولید فولاد تأثیر منفی برجای خواهد گذاشت. اما حتی اگر بتوانیم با همین وضعیت انرژی به تولید ۴۵ میلیون تن فولاد در سال برسیم، از یک سو به دلایل مختلف سیاسی و اقتصادی در حال حاضر ظرفیت بازار صادرات ۱۵ میلیون تن فولاد را نداریم و از سوی دیگر ظرفیت و کشش مصرف ۳۰ میلیون تن در داخل کشور نیز فراهم نیست.

وی در ادامه گفت: در حال حاضر از حدود ۳۰ میلیون تن ظرفیت تولید فولاد کشور حدود ۹ تا ۹٫۵ میلیون تن از آن صادر می‌شود و نتیجه می‌گیریم که مصرف داخلی حدود ۲۰ تا ۲۱ میلیون تن است و در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴ این میزان مصرف داخلی دست‌کم باید به ۳۰ میلیون تن و میزان صادرات فولاد از ۹٫۵ میلیون تن فعلی به ۱۵ میلیون تن در سال افزایش پیدا کند. در حالی که در حال حاضر در هر دو زمینه یعنی افزایش مصرف داخلی و نیز صادرات دچار مشکلات مختلفی هستیم. بازاربایی بازاریابی و ایجاد بازار صادراتی یک بعد این موضوع است و افزایش مصرف سرانه داخلی فولاد مقوله دیگری است که تصمیم‌سازان و تصمیم‌گیران کشور باید به آن توجه ویژه‌ای داشته باشند.

مدیرعامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش بیان داشت: اگر در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴ یا حتی با تأخیر چندساله به تولید قطعی ۵۵ میلیون تن فولاد دست پیدا کنیم، وضعیت فعلی در زمینه صادرات فولاد و مصرف سرانه فولاد حادث‌تر خواهد شد زیرا در این صورت و با میزان تولید ۵۵ میلیون تن در سال باید ۲۰ میلیون تن صادرات و ۳۵ میلیون تن مصرف داخلی کشور باشد. در چنین حالتی میزان صادرات باید به بیش از دو برابر میزان صادرات فعلی افزایش پیدا کند که به نظر امری بسیار دشوار است و مصرف داخلی فعلی ۲۱ تا ۲۲ میلیون تن باید به حداقل ۳۵ میلیون تن برسد یعنی حدود ۱٫۶ برابر افزایش پیدا کند که این رقم نیز با شرایط فعلی اقتصاد کشور دست‌نیافتنی می‌نماید.

مهندس حسینی در پایان گفت: در مجموع و با در نظر گرفتن تمامی جوانب امر از جمله راهبردی بودن صنعت فولاد به عنوان یکی از صنایع مادر، لازم است مسئولان مربوطه در سطح کلان، نگرش و دیدگاه ویژه‌ای به این محصول حیاتی و مورد نیاز صنایع مختلف داشته باشند و با اتخاذ تصمیمات کارشناسی شده، تمام تلاش خود را در این زمینه معطوف نمایند.

**اگر در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴ یا حتی با تأخیر چندساله به تولید قطعی ۵۵ میلیون تن فولاد دست پیدا کنیم، وضعیت فعلی در زمینه صادرات فولاد و مصرف سرانه فولاد حادث‌تر خواهد شد زیرا در این صورت و با میزان تولید ۵۵ میلیون تن در سال باید ۲۰ میلیون تن صادرات و ۳۵ میلیون تن مصرف داخلی کشور باشد. در چنین حالتی میزان صادرات باید به بیش از دو برابر میزان صادرات فعلی افزایش پیدا کند که به نظر امری بسیار دشوار است و مصرف داخلی فعلی ۲۱ تا ۲۲ میلیون تن باید به حداقل ۳۵ میلیون تن برسد یعنی حدود ۱٫۶ برابر افزایش پیدا کند که این رقم نیز با شرایط فعلی اقتصاد کشور دست‌نیافتنی می‌نماید.**



حسینی تأکید کرد: شرکت فولاد کاوه جنوب کیش رتبه اول صادرات شمش فولادی را در اختیار دارد و با توجه به نزدیکی حدود ۷ کیلومتری به آب‌های آزاد که برتری اصلی این شرکت نسبت به سایر شرکت‌ها است، با تأمین پایدار انرژی می‌تواند نقشی پررنگ در حمایت از دولت و ارزآوری داشته باشد.

### اهمیت افزایش مصرف داخلی فولاد

وی بیان داشت: یکی از موضوعات اصلی در زمینه تولید فولاد کشور موضوع مزیت‌های رقابتی آن از جمله نیروی انسانی ماهر و تحصیل کرده، ذخایر و منابع معدنی غنی و همچنین با توجه به جمعیت و وسعت کشور میزان مصرف سرانه داخلی آن است. یکی از مزیت‌های رقابتی تولید فولاد در کشور نسبت به سایر کشورهای منطقه، جمعیت ۸۵ میلیونی ایران است و اگر بخواهیم به مصرف سرانه فولاد در مقایسه با سایر کشورهای منطقه اشاره کوتاهی داشته باشیم باید گفت بیشتر چنین کشورهایی از جمله ترکیه که دارای جمعیتی تقریباً معادل کشور ما است، به مصرف سرانه فولاد در بازارهای داخلی، خود نگاه خاص و ویژه‌ای دارند. در حال حاضر میزان تولید فولاد در ایران حدود ۳۰ میلیون تن در سال است اما در کنار افزایش میزان تولید، متأسفانه مصرف سرانه فولاد روز به روز کاهش یافته است. البته اعداد و ارقام در این زمینه متفاوت است اما در مجموع آمارها و شواهد حاکی از آن است که مصرف سرانه فولاد در کشور طی هفت سال گذشته به نصف کاهش پیدا کرده و این امر موضوعی قابل تأمل است که جای بحث و بررسی کارشناسی دقیقی دارد.

مدیرعامل فولاد کاوه جنوب کیش ادامه داد: یکی از راه‌های افزایش مصرف





جوانبخت در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد:

## دستاوردهای بزرگ فولاد خراسان در نیمه نخست سال جاری

از ثبت بالاترین درآمد شش ماهه تا جهش صادرات

◀▶ طهمورث جوانبخت مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: در نیمه نخست سال ۱۴۰۲، فولاد خراسان با وجود محدودیت‌های برق در تابستان سال جاری، عملکرد موفقی در تمام حوزه‌های تأمین و حمل مواد اولیه، تولید، فروش داخلی، صادرات و اضافه کردن محصولات جدید به سبد تولیدات خود داشت. در نتیجه تلاش‌های همه‌جانبه، درآمد فروش محصولات فولاد خراسان در نیمه نخست امسال در مجموع به ۸۷۴۹ میلیارد تومان رسید که بالاترین درآمد در کل ادوار شش ماهه در تاریخ این شرکت است و نسبت به مدت مشابه سال قبل، رشد قابل توجه ۵۰/۳ درصدی را نشان می‌دهد.

وی ادامه داد: حجم فروش محصولات فولاد خراسان در بازارهای داخلی و خارجی در مجموع در ۶ ماهه نخست امسال با رشد ۳.۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ۴۰۸ هزار و ۴۵۶ تن رسیده است. در این دوره، بیش از ۲۱۳ هزار تن میلگرد، بیش از ۱۷۲ هزار تن شمش فولادی و حدود ۲۳ هزار تن آهن اسفنجی فولاد خراسان به بازارهای داخلی و جهانی تزریق شده است. کل فروش داخلی این شرکت نیز از مسیر بورس کالا و با شفاف‌ترین شیوه ممکن صورت گرفته است.

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان از صادرات محصولات نهایی این شرکت برای نخستین بار به مقصد کشور ارمنستان خبر داد و گفت: ورود به بازارهای هدف تازه، به ویژه در کشورهای همسایه، یکی از راهبردهای همیشگی فولاد خراسان است و در این راستا، فولاد خراسان توانست با صادرات میلگرد به ارمنستان،

جوانبخت با ارائه جزئیات بیشتر گفت: کارکنان پرتلاش فولاد خراسان رکوردهای متنوعی از جمله دو رکورد تولید ماهانه گندله در شهرپور و اردیبهشت سال جاری، رکورد تولید ماهانه شمش فولادی در کارخانه فولادسازی شماره ۲ در شهرپور امسال، رکوردهای متنوع تولید روزانه در هر دو بخش تولید شمش فولادی و محصولات نهایی و رکورد تأمین و حمل مواد اولیه و ملزومات تولید را به ثبت رساندند.

### رشد تناژ فروش و صادرات

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان خاطرنشان ساخت: حجم صادرات فولاد خراسان در نیمه نخست سال جاری ۹۲ هزار و ۶۷۰ تن بوده است که جهش ۱۳۳ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد. سید صادرات این شرکت شامل شمش فولادی و میلگرد بوده است.



مواد اولیه مهم‌ترین چالش‌های کنونی صنعت فولاد ایران است که پیامدهای معطوف به آینده به همراه خواهد داشت. البته با چالش‌های دیگری از جمله در حوزه حمل و نقل، منابع انسانی و محدودیت‌های ناشی از تحریم‌های ظالمانه نیز روبرو هستیم.

مدیرعامل فولاد خراسان توضیح داد: هزینه بالای تأمین منابع مالی از نظام بانکی یا سایر روش‌ها نظیر اوراق قرضه، فولادسازان را با مشکل جدی در حوزه منابع مالی مورد نیاز خود و در نتیجه دشواری در تأمین سرمایه در گردش و نیز اجرای طرح‌های توسعه مواجه ساخته است؛ این در شرایطی است که تأمین مالی طرح‌های توسعه از طریق منابع صندوق توسعه ملی هم با محدودیت مواجه است. همچنین عدم تمایل سهامداران عمده شرکت‌ها به سرمایه‌گذاری مجدد سود حاصل از فعالیت‌های شرکت در طرح‌های توسعه و تمایل به دریافت سود نقدی، از جمله چالش‌های تأمین مالی است که از شرایط موجود اقتصادی ناشی می‌شود.

مدیرعامل بزرگترین فولادساز شرق کشور با بیان این که ایران جزو ۱۵ کشور برتر در زمینه ذخایر معدنی در دنیا است، افزود: در حال حاضر تنها ۱ درصد از استعداد معادن سنگ آهن ایران در حال بهره‌برداری است و این در حالی است که میانگین این رقم برای معادن دنیا ۵ درصد است و برای تولید ۵۵ میلیون تنی که در سند چشم‌انداز تعیین شده، نیاز است که از ظرفیت حدود ۶۰ میلیون تن کنونی استخراج و فرآوری سنگ آهن به ظرفیت حدوداً ۱۸۰ میلیون تن برسیم.

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان به فرصت‌ها نیز اشاره کرد و گفت: بازار در دسترس فرصتی برای صنعت فولاد کشور است و باید از پتانسیل‌هایی که در پی روند بازسازی در کشورهای همسایه نظیر عراق، سوریه و ... ایجاد شده، بهره‌برداری کرد. علاوه بر این، نیاز فزاینده به تأمین مسکن در داخل و ضرورت انبوه‌سازی در ایران، بازار بالقوه قابل توجهی را برای محصولات فولادی ایجاد کرده است.

### راه‌حل‌های صنعت فولاد ایران

مدیرعامل فولاد خراسان تصریح کرد: راهکارهای توسعه پایدار صنعت فولاد کشور را می‌توان زیر شش عنوان کلی «صادرات‌محوری»، «واقع‌سازی قیمت‌ها»، «بازتعریف نقش سازمان‌های مردم‌نهاد و انجمن‌های صنفی و تخصصی»، «توسعه اکتشافات معدنی»، «ادغام و تشکیل شرکت‌های بزرگ مقیاس» و «بومی‌سازی شبکه‌ای تجهیزات و ماشین‌آلات» طبقه‌بندی کرد.

وی ادامه داد: بازنگری در سیاست ارزی، تجدیدنظر در سیاست‌های قیمت‌گذاری دستوری و رفع تعارض میان مشوق‌های سیاست‌گذاری با بخشنامه‌های محدودکننده صادرات با نگاه حمایت از صادرکنندگان و حل تعارضات به سود صادرات از جمله اقدامات بایسته‌ای است که باید صورت گیرد.

جوانبخت افزود: واگذاری معادن کوچک به شرکت‌های بزرگ تولیدکننده فولاد و تجمیع پروانه‌های بهره‌برداری ذیل برنامه‌های تولیدی از جمله راهکارهای توسعه اکتشافات معدنی است و تسهیل مقررات در این زمینه، نیازمند قانون‌گذاری مجلس و شکستن انحصار در حوزه مطالعات زمین‌شناسی و اکتشافات است.

**برای گسترش حضور در بازارهای بین‌المللی، تسهیل صادرات و حذف مقررات و بخشنامه‌های مغایر با چشم‌اندازهای صادراتی از جمله بازنگری در مقررات مربوط به ارزش حاصل از صادرات و نیز عوارض صادراتی ضرورت دارد و حضور موثر تولیدکنندگان ایرانی در بازارهای هدف، نیازمند سرعت بخشیدن به رفع موانع صادراتی و نیز حاکمیت نگاه حمایت از صادرات در تمام بخش‌های تصمیم‌گیر در حوزه بازرگانی خارجی است**

مقاصد صادراتی خود را بیش از پیش گسترش دهد.

جوانبخت تصریح کرد: ارزآوری صنایع فولادی در سال‌های اخیر برای کشور یک فرصت و مزیت به حساب آمده و فولاد خراسان با برخورداری از مزایای رقابتی که کیفیت محصول تولیدی و انطباق آن با استانداردهای ملی و بین‌المللی در صدر این مزایاست، قادر به حضور مستمر و پایدار در بازارهای صادراتی شده است. برای گسترش حضور در بازارهای بین‌المللی، تسهیل صادرات و حذف مقررات و بخشنامه‌های مغایر با چشم‌اندازهای صادراتی از جمله بازنگری در مقررات مربوط به ارزش حاصل از صادرات و نیز عوارض صادراتی ضرورت دارد و حضور موثر تولیدکنندگان ایرانی در بازارهای هدف، نیازمند سرعت بخشیدن به رفع موانع صادراتی و نیز حاکمیت نگاه حمایت از صادرات در تمام بخش‌های تصمیم‌گیر در حوزه بازرگانی خارجی است.

مدیرعامل فولاد خراسان بیان داشت: ما برای تقویت حضور خود در بازارهای سبک سبد تولیدات فولاد خراسان را توسعه دهیم و در این راستا، برای نخستین بار شمش فولادی با ابعاد ۱۸۰ در ۱۸۰ میلی‌متر در فولاد خراسان تولید شد که اقدامی تازه برای تنوع‌بخشی به سبد محصولات شرکت و پاسخ به نیازهای بازار است. همچنین تولید میلگرد آج ۵۰۰ با سطح مقطع ۱۰ میلی‌متر برای نخستین بار در فولاد خراسان عملیاتی شد و تولید این محصول بر اساس نیازسنجی صورت گرفته در بازارهای صادراتی حوزه دریای خزر به انجام رسید.

### چالش‌های صنعت فولاد ایران

جوانبخت در خصوص معضلات فعلی صنعت فولاد بیان داشت: چالش تأمین منابع مالی، کمبود سرمایه‌گذاری، تعارض سیاست‌ها، ناترازی انرژی و تأمین





پورمعصومی در گفت‌وگو با پترومتالز:

## سودآوری جهان فولاد سیرجان ۳ برابر می‌شود

۴ برابر شدن ظرفیت تولید آهن اسفنجی جهان فولاد سیرجان تا ۹ ماه آینده

علی پورمعصومی مدیرعامل شرکت جهان فولاد سیرجان در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: جهان فولاد سیرجان عملکرد موفقی در نیمه نخست سال جاری در حوزه تولید، فروش محصولات و پیش‌برد طرح‌های توسعه‌ای داشته است. درآمد فروش محصولات این شرکت در شش ماهه نخست امسال به ۷۶۴۶ میلیارد تومان رسیده است که رشد ۳/۳ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل را نشان می‌دهد. دو طرح توسعه‌ای بزرگ این شرکت مشتمل بر واحد احیاء مستقیم شماره ۲ و طرح مگامدول احیاء مستقیم به ترتیب در نیمه دوم سال جاری و سه‌ماهه نخست سال آینده به بهره‌برداری خواهند رسید و در نتیجه آن، سودآوری این شرکت افزایش و منافع مستقیم سهامداران آن، رشد ۳ برابری را تجربه خواهد کرد.

پورمعصومی تصریح کرد: برآورد می‌شود با به تولید رسیدن کارخانه احیاء مستقیم شماره ۲ و مگامدول احیاء مستقیم این شرکت، سود خالص آن در سال ۱۴۰۳ سه برابر شده و به بیش از ۹۰۰۰ میلیارد تومان برسد. بدین ترتیب با افزایش شدید تولید و سودآوری، بستری مهیا خواهد شد تا این شرکت با شتاب هرچه بیشتر سایر طرح‌های توسعه‌ای خود را نیز به پیش ببرد.

### افزایش ظرفیت فولادسازی شرکت جهان فولاد سیرجان

وی خاطر نشان ساخت: شرکت جهان فولاد سیرجان برنامه توسعه پنج‌ساله‌ای را به پیش می‌برد که با عملیاتی شدن آن، ظرفیت تولید این شرکت در بخش فولادسازی و همین‌طور در پایین‌دست و در تولید محصولات فولادی افزایش قابل توجهی خواهد یافت. با احداث خط ذوب و ریخته‌گری این شرکت، ظرفیت تولید شمش فولادی آن از ۱ میلیون تن فعلی به ۳ میلیون تن خواهد رسید.

مدیرعامل جهان فولاد سیرجان گفت: همچنین این شرکت، تولید ذوب و ریخته‌گری اسلب با ظرفیت ۱/۵ میلیون تن در سال را در برنامه دارد که بهمن امسال کلنگ احداث این واحد بر زمین زده خواهد شد.

پورمعصومی بیان داشت: جهان فولاد سیرجان پروژه احداث خط تولید کلاف با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در سال را نیز در دست اجرا دارد. علاوه بر این، این شرکت طرح تولید فولاد آلیاژی با ظرفیت ۵۰۰ هزار تن در سال را نیز به پیش می‌برد. جمع این طرح‌ها باعث توسعه پایدار و متوازن شرکت جهان فولاد سیرجان خواهد شد و با توجه به دسترسی پایدار این شرکت به خوراک، چشم‌انداز بسیار مثبتی در انتظار این شرکت و سهامداران آن است.

پورمعصومی بیان داشت: در نیمه نخست امسال جمع فروش محصولات جهان فولاد سیرجان در بازار داخلی حدود ۳۵۴ هزار تن بوده است. همچنین صادرات این شرکت (شمش فولادی) در نیمه نخست امسال تقریباً ۲ برابر مدت مشابه سال گذشته بوده و به حدود ۶۰ هزار تن رسیده است. پیش‌بینی می‌شود که سود خالص شرکت جهان فولاد سیرجان در سال جاری به ۳۲۰۰ میلیارد تومان برسد که در صورت تحقق، افزایش ۴۵ درصدی سودآوری این شرکت در سال جاری را نشان می‌دهد.

### طرح‌های بزرگ توسعه‌ای جهان فولاد سیرجان

وی توضیح داد: شرکت جهان فولاد سیرجان طرح‌های بزرگ توسعه‌ای را در حوزه آهن اسفنجی، ذوب و ریخته‌گری، تولید کلاف و بالآخره تولید فولاد آلیاژی در دست اجرا دارد که طی سالیان آتی باعث رشد شتابان این شرکت و افزایش نقش آن در صنعت فولاد ایران و همین‌طور عرصه بین‌المللی خواهند شد.

مدیرعامل این شرکت افزود: از میان این طرح‌ها واحد احیاء مستقیم شماره ۲ این شرکت با ظرفیت تولید ۱ میلیون و ۵۰ هزار تن آهن اسفنجی در نیمه دوم سال جاری به بهره‌برداری خواهد رسید.

وی ادامه داد: همچنین طرح احداث مگامدول احیاء مستقیم با ظرفیت تولید ۱ میلیون و ۷۶۰ هزار تن آهن اسفنجی نیز در سه ماهه نخست سال آینده افتتاح خواهد شد. این بدان معناست که تا ۹ ماه آینده، ظرفیت تولید آهن اسفنجی جهان فولاد سیرجان حدود ۴ برابر خواهد شد و از ۹۶۰ هزار تن فعلی به ۳ میلیون و ۷۷۰ هزار تن خواهد رسید.





## حمیدیان در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد: فهرست طولانی پروژه‌های توسعه‌ای سنگ آهن مرکزی ایران

انتشار اوراق سلف و عرضه اولیه سهام در بورس

«**مجتبی حمیدیان مدیرعامل شرکت سنگ آهن مرکزی ایران در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت:** شرکت سنگ آهن مرکزی ایران پروژه‌های توسعه‌ای مختلفی را برای حضور در فضای رقابتی بین‌المللی و حفظ جایگاه خود در کشور در دستور کار داشته است. برخی از این پروژه‌ها آماده بهره‌برداری هستند و برخی دیگر نیز در حال اجرا هستند که با جدیت، پیشرفت شتابان آن‌ها را دنبال می‌کنیم. شرکت سنگ آهن مرکزی ایران روش‌های مختلف تأمین مالی پروژه‌ها از جمله انتشار اوراق سلف را دنبال می‌کند. همچنین به دنبال پذیرش و عرضه اولیه سهام شرکت در بورس هستیم.»

فعالیت‌های دانش‌بنیان و هوشمندسازی سوق دهیم تا از ظرفیت‌های آنها در فضای رقابتی استفاده شود.

وی بیان داشت: سنگ آهن مرکزی جهت تأمین مالی پروژه‌ها برنامه انتشار اوراق سلف را در پیش دارد که طی یک یا دو ماه آینده نهایی شده و این اوراق به ارزش ۳ هزار میلیارد تومان منتشر می‌شود. انتشار این اوراق اولین تجربه گروه شرکت‌های وابسته به صندوق بازشتگی فولاد است که در شرکت سنگ آهن مرکزی رقم می‌خورد. حمیدیان تأکید کرد: برنامه‌های حوزه تأمین مالی و فاینانس را به شکل جدی جلو برده‌ایم و در حال حاضر موافقت اولیه مشارکت و همکاری با صندوق توسعه ملی را اخذ کرده‌ایم و در حال انجام مذاکرات مربوطه هستیم. همچنین موضوع افزایش سرمایه از محل آورده نقدی سهامداران و اضافه کردن سهامدار جدید را با مجوز سهامداران موجود دنبال می‌کنیم. علاوه بر این در حال حاضر تفاهم‌نامه‌های خوبی را با بانک‌های فعال و اصلی در کشور داریم و تأمین مالی را به طرق مختلف دنبال می‌کنیم.

وی افزود: همچنین برنامه عرضه اولیه بخشی از سهام شرکت در بورس را دنبال می‌کنیم و در حال انجام کارهای اداری و مذاکرات مربوط به آن هستیم و امیدواریم در آینده نزدیک شاهد بورسی شدن شرکت سنگ آهن مرکزی ایران باشیم.

### چالش اصلی شرکت سنگ آهن مرکزی

حمیدیان تصریح کرد: چالش اصلی شرکت سنگ آهن مرکزی حجم زیاد فرصت‌ها و پتانسیل‌هایی است که داشته و در گذشته به دلیل تعاملات اندک با حوزه تأمین مالی و سرمایه‌گذاری، فعال نشده است. با توجه به حجم ظرفیت‌های مختلف در حوزه خوراک و حجم زیرساخت‌های مختلف و قرار گرفتن در شاهراه‌های ریلی و پتانسیل‌های زیادی که وجود دارد، تنها مشکل شرکت سنگ آهن مرکزی این است که سرمایه‌گذاری‌های متناسب با شأن و جایگاه این شرکت در گذشته صورت نگرفته تا پتانسیل‌های موجود آن فعال شود. در دوره مدیریتی فعلی تلاش کردیم که با همکاری ذی‌نفعان، همکاران و سهامداران و سرمایه‌گذاران شرکت را به جایگاه اصلی خود برگردانیم و سرمایه‌گذاری در ۶ معدن جدید، پیگیری پروژه‌های قبلی، پروژه کارخانه آهن اسفنجی و سایر پروژه‌های توسعه‌ای نمونه بارز این موضوع است.

مدیرعامل شرکت سنگ آهن مرکزی ایران گفت: در حوزه معدنی در ۱.۵ سال گذشته ۶ معدن جدید را فعال کردیم که برخی از آنها با مشارکت سازمان انرژی اتمی و برخی دیگر با همکاری ایمیدرو بوده است. همچنین در معادن موجود شرکت نیز رکورد باطله‌برداری و آماده‌سازی را به ثبت رساندیم. در معدن D19 نیز با توجه به سرعت عملیات‌ها و پیشرفت کار، امیدواریم اوایل سال آینده به ذخایر سنگ دست پیدا کنیم. ما همچنین موضوع پرعیارسازی را دنبال کرده‌ایم به گونه‌ای که در یکی از معادن یک خط ۴ میلیون تنی پرعیارسازی را به بهره‌برداری رساندیم که آماده افتتاح است. علاوه بر این یک خط ۳ میلیون تنی نیز از باطله‌های سنگ آهن مرکزی و معدن چغارت تا ماه آینده به بهره‌برداری می‌رسد. کلنگ عملیات احداث یک خط ۷ میلیون تنی پرعیارسازی نیز به زودی بر زمین زده می‌شود. وی ادامه داد: در حوزه زیرساخت نیز مشکل برق یکی از مسایل مهم به شمار می‌رود لذا دو نیروگاه ۲۵ مگاواتی را در دستور کار داشتیم که نیروگاه اول تابستان امسال به بهره‌برداری رسید و مراسم افتتاح رسمی آن به زودی برگزار می‌شود. نیروگاه دوم هم در ماه‌های آینده به بهره‌برداری نهایی خواهد رسید. همچنین در بخش زیرساخت، پروژه فاضلاب بافق رو به اتمام است و در شروع پروژه فاضلاب یزد و تصفیه آن هستیم.

حمیدیان خاطرنشان کرد: در حوزه فعالیت‌های صنعتی هم چند پروژه در خطوط کنسانتره و گندله به منظور افزایش راندمان خواهیم داشت و عملیات اجرایی پروژه کارخانه آهن اسفنجی نیز از ابتدای سال کلید خورده و تاکنون پیشرفت قابل توجهی داشته و در حال برنامه‌ریزی هستیم تا زمان اجرای این پروژه کوتاه‌تر شود و به زیر ۳۶ ماه برسد.

### فعالیت‌های دانش‌بنیان و شیوه‌های مختلف تأمین مالی

مدیرعامل شرکت سنگ آهن مرکزی ایران گفت: در حوزه دانش‌بنیان و فعالیت‌های هوشمندسازی، مرکز کارآفرینی شهرستان بافق، مرکز نوآوری یزد در دانشگاه یزد و صندوق سرمایه‌گذاری خطرپذیر CVC را راه اندازی کردیم که تاکنون در بالغ بر سه شرکت در حوزه معدن سرمایه‌گذاری کرده است. به دنبال این هستیم که رویکردهای شرکت سنگ آهن مرکزی ایران را به سمت





شفیع‌ها در گفت‌وگو با پترومتالز خبر داد:

## صادرات محصولات فولادی توسط گروه فراطرح به بیش از ۱۹ کشور دنیا

### استراتژی سه‌وجهی گروه فراطرح برای توسعه پایدار

« مهندس حامد شفیع‌ها مدیرعامل گروه فراطرح در گفت‌وگو با پترومتالز ضمن تشریح دستاوردهای این گروه از جمله رشد تولید، بهبود عملکرد مالی، توسعه بازار و تولید محصولات جدید، از موفقیت‌های صادراتی این گروه مطرح فولادی خبر داد و اظهار داشت: گروه فراطرح با قابلیت تأمین تناژ بالا، قیمت‌های رقابتی و مزیت کیفی، جایگاه خود در بازار بین‌المللی را مستحکم کرده و توانسته به بیش از ۱۹ کشور دنیا، محصولات فولادی صادر کند. متن کامل این گفت‌وگو از نظر مخاطبان می‌گذرد.

توسعه بازار یکی دیگر از موفقیت‌های ما است. در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲ روند توسعه بازار را برای شرکت‌های زیرمجموعه گروه فراطرح ادامه دادیم. این حوزه، شامل افزایش حضور در بازارهای جدید در فراطرح معدن، تقویت روابط با مشتریان فعلی و بهبود استراتژی‌های بازاریابی در فراطرح فولاد و تنوع تولیدات خاص میلگرد طبق سفارش مشتریان و بازارهای جهانی در فراطرح نورد بوده است. همچنین پروژه عظیم فراطرح آلیاژ با سرعت در حال پیشرفت است و چشم‌انداز تکمیل کارخانه تا دوسال آینده را پیش‌رو داریم.

شکل‌گیری ساختار گروه فراطرح و تدوین چشم‌انداز جدید یکی از مهم‌ترین اقدامات ما در سال جاری بوده که همه شرکت‌های زیرمجموعه گروه را ملزم به رشد و توسعه پایدار در مسیر جهانی شدن می‌کند.

به چشم‌انداز جدید گروه فراطرح اشاره کردید. لطفاً چشم‌اندازی که گروه فراطرح برای خود هدف‌گذاری کرده را بیشتر تبیین کنید؟  
گروه فراطرح اهداف و طرح‌های آتی خود را با درنظر گرفتن چشم‌انداز

### گروه فراطرح به‌عنوان یکی از مهم‌ترین بازیگران صنعت و بازار فولاد ایران، چه دستاوردهایی در نیمه نخست سال جاری داشته است؟

در نیمه نخست سال ۱۴۰۲، گروه فراطرح با تلاش فراوان و برنامه‌ریزی دقیق، اهداف استراتژیک خود را دنبال نموده است. در این دوره زمانی، ما به‌عنوان یکی از پیشروترین شرکت‌های خصوصی فعال در صنعت فولاد، توانسته‌ایم اقدامات مهمی را در جهت توسعه و بهبود عملکرد کسب‌وکار خود انجام دهیم.

یکی از دستاوردهای ما در این دوره، توسعه تولید بوده است. ما به‌منظور افزایش ظرفیت تولید، بهبود فرآیندهای تولیدی و بهره‌وری بیشتر، به سرمایه‌گذاری در تجهیزات و فناوری‌های لازم در خط تولید کارخانه فراطرح نورد پرداخته‌ایم. این اقدامات به افزایش تنوع و ارتقای کیفیت محصولات ما منجر شده است.

بهبود عملکرد مالی، دیگر دستاورد ما بوده است. گروه فراطرح از طریق بهینه‌سازی هزینه‌ها، کاهش هدررفت سرمایه و افزایش درآمدهای کسب‌وکار، توانسته بهبود قابل توجهی در سودآوری و میزان بازده سرمایه‌گذاری داشته باشد.



محصولات متنوع بیش از ۶۰ درصد درآمد خود را از صادرات به دست آورده است.

### در مجموع وضعیت صنعت فولاد ایران را چگونه ارزیابی می‌کنید؟ مهم‌ترین مشکلات این صنعت چیست و در این دوره خاص، صنعت آهن و فولاد ایران باید کدام استراتژی را دنبال کند؟

صنعت فولاد ایران در حال حاضر، دو مشکل اساسی و بسیار مهم دارد که نتیجه هر دو این مشکلات، عدم استفاده مناسب و کافی از سرمایه‌گذاری صورت‌گرفته و ظرفیت‌های نصب‌شده در این صنعت و تولید واقعی بسیار پایین‌تر از ظرفیت تولید اسمی است. یکی از این مشکلات در سمت عرضه و دیگری در سمت تقاضا است. مشکل سمت عرضه، محدودیت‌های برق در تابستان و محدودیت گاز در زمستان است که باعث کاهش تولید و تحمیل هزینه‌های بسیار به شرکت‌های فولادی می‌شود. مشکل سمت تقاضا نیز مصرف واقعی ضعیف و ناکافی خصوصاً در بخش محصولات طولی فولادی است که دلیل عمده آن بحران در بخش ساختمان و همین‌طور تعداد اندک پروژه‌های بزرگ عمرانی و زیرساختی است. این مشکلات باعث شد تا در سال ۱۴۰۱، ۴۱ درصد ظرفیت تولید شمش فولادی و ۵۶ درصد ظرفیت تولید میلگرد در کشور، بلااستفاده باقی بماند که این امر یک فرصت‌سوزی و اتلاف سرمایه عظیم محسوب می‌شود.

ما در گروه فراطرح، در حد توان خود به‌عنوان بخش خصوصی واقعی در کشور، سعی کرده‌ایم بخش‌هایی از ظرفیت‌های بلااستفاده صنعت فولاد را فعال کرده و گام‌های موثری در جهت رشد تولید برداشته‌ایم. هم‌زمان با دید جهانی شدن و فعالیت بین‌المللی و همین‌طور به دلیل رکود در بازار داخلی، فعالیت‌های صادراتی خود را نیز گسترش داده‌ایم. اما باید تأکید کنم که این دو مشکل موجود در سمت عرضه و تقاضا، نیازمند راه‌حل‌های جامع و سراسری در مقیاس ملی است. با مشارکت دولتی-خصوصی، چالش انرژی باید با سرمایه‌گذاری در حوزه تولید انرژی و همین‌طور بهینه‌سازی مصرف انرژی رفع شود و از آن سو، نیازمند برنامه‌های گسترده تحریک تقاضا در بخش مسکن نیز هستیم تا مشکل تقاضای ضعیف مصرفی برای مقاطع طولی فولادی حل شود.

### دولت و نهادهای سیاست‌گذار کدام حمایت‌ها را باید از صنعت آهن و فولاد داشته باشند تا شاهد تداوم توسعه در این صنعت باشیم؟

به صورت اجمالی باید عرض کنم که انتظار می‌رود دولت و نهادهای سیاست‌گذار اهتمام بیشتری به حل مسئله تأمین پایدار انرژی داشته باشند و باید برای حل این مسئله، چارچوب زمانی و شرح وظایف تعریف شود تا متولی و مسئول تأمین انرژی صنایع مشخص شود و در قبال وظایف محوله، پاسخگو باشد. در دوره‌ای که این مشکل به‌طور کامل رفع نشده نیز باید با مشارکت تمام ذی‌نفعان، برنامه مدیریت محدودیت‌های انرژی تدوین شود و این برنامه نعل به نعل رعایت شود. این‌که بدون برنامه عمل شود و به‌عنوان آسان‌ترین «راه‌حل»، برق و گاز صنایع قطع شود، راهکار اصولی برای چالش انرژی نیست.

از طرف دیگر، انتظار می‌رود نهادهای سیاست‌گذار در تمام شئونی که به تولید مربوط می‌شود از سیاست‌های ارزی گرفته تا بخشنامه‌های گمرکی و عوارض صادرات و واردات، شیوه‌های تنظیم بازار، سازوکار عرضه در بورس کالا و غیره، مقررات بلندمدتی را به صورت کاملاً کارشناسانه وضع کنند و از صدور بخشنامه‌ها و مقررات خلق‌الساعه که در تعارض با این مقررات بلندمدت قرار دارد، پرهیز کنند؛ چرا که بزرگ‌ترین حمایت از سرمایه‌گذاران، پیش‌بینی‌پذیر کردن فضای اقتصادی در کشور است. این امر باعث توسعه سرمایه‌گذاری‌ها، افزایش تولید و افزایش اشتغال خواهد شد و منافع آن به کل جامعه خواهد رسید.

گروه دنبال می‌کند که این چشم‌انداز شامل سه بُعد کلیدی است که عبارتند از هوشمند شدن در صنعت فولاد (Smart)، دوستدار محیط زیست بودن (Green) و جهانی شدن (Global). استراتژی ما این است که طرح‌ها و برنامه‌های آتی را متناسب با این چشم‌انداز سه‌بعدی یا سه‌وجهی گروه فراطرح به پیش ببریم.

گروه فراطرح به حفاظت از محیط زیست و توسعه پایدار متعهد است. ما سعی می‌کنیم از طریق بهینه‌سازی فرآیندهای تولیدی، کاهش انتشار آلاینده‌ها و گازهای گلخانه‌ای و کسب بهره‌وری بالاتر از منابع آب و انرژی، اثرات منفی صنعت را بر محیط زیست کاهش دهیم. همچنین، طراحی و توسعه فناوری‌های نوین و سبز در صنعت فولاد را ترویج کرده و به عنوان یک شرکت پیشرو با آموزش و تأمین راهکارهای نوین در صنعت، سعی می‌کنیم گامی موثر در سبز شدن صنعت فولاد ایران برداریم. ما همچنین دوستدار محیط زیست بودن را در پروسه‌های کسب‌وکار و فرهنگ سازمانی در نظر گرفته و استانداردهای لازم را در سطح گروه و همکاران لازم‌الاجرا کرده‌ایم.

ما همچنین به دنبال توسعه روابط بین‌المللی، تجارت جهانی و همکاری با شرکای خارجی در زمینه تولید، واردات، صادرات و بازاریابی محصولات خود هستیم. راهبرد جهانی شدن به ما امکان می‌دهد تا از فرصت‌ها و بازارهای جدید بهره‌برداری کرده و رشد و توسعه بیشتری را در مقیاس جهانی تجربه کنیم.

با آگاهی از مزایای هوشمند شدن در صنعت فولاد گروه فراطرح سعی می‌کند از طریق بهره‌گیری از فناوری‌های پیشرفته و تحلیل داده‌ها، فرآیندهای تولیدی را بهبود بخشیده و بهره‌وری و کیفیت محصول را ارتقا دهد. تکنولوژی‌هایی چون هوش مصنوعی، اینترنت اشیا، رباتیک، فناوری‌های اتوماسیون و روش‌های دیجیتال‌گردآوری و تحلیل داده‌ها، در فضای تولید ریسک و خطرات صنعت را کم کرده، روش‌های هدفمند و ایمن‌تری برای آموزش و کار نیروهای حرفه‌ای ایجاد می‌کنند و بهره‌وری را افزایش می‌دهند. هدف ما ایجاد یک زنجیره تأمین هوشمند و اتوماسیون‌شده در صنعت فولاد است که به کاهش هزینه‌ها و افزایش بهره‌وری ختم می‌شود.

### گروه فراطرح چه جایگاه و مزیت‌هایی در بازار فولاد کشور و همچنین در حوزه صادرات دارد؟

گروه فراطرح با بیش از ۲۶ سال حضور فعال در صنعت فولاد توانسته سهم قابل توجهی از بازار فولاد ایران را به عنوان تأمین‌کننده‌ای معتبر به خود اختصاص دهد. همچنین، توانایی تولید در مقیاس بالا و انعطاف‌پذیری در تأمین نیازهای مشتریان در بخش‌های معدن، تولید و بازرگانی، به ما کمک کرده است تا در بازار رقابتی فولاد به عنوان یکی از بازیگران اصلی شناخته شویم.

قابلیت‌هایی چون تأمین تناژ بالای محصولات باکیفیت، تنوع در تأمین کالا، پاسخگویی سریع به نیازهای مشتریان، تأمین از مبادی مختلف جغرافیایی در کشور که باعث کاهش هزینه‌های جانی مثل حمل و نقل می‌شود، عرضه انواع محصولات معدنی و ورق و مقاطع طولی در بورس کالا، فراهم کردن تسهیلات مالی و شرایط پرداخت خاص برای مشتریان، امکان صادرات و واردات و تعامل با کشورهای مختلف موجب شده است که مشتریان به ما اعتماد کنند.

صادرات محصولات به بیش از ۱۹ کشور دنیا نیز بخش مهمی از فعالیت‌های گروه فراطرح در صنعت فولاد را تشکیل می‌دهد. با ارائه قیمت رقابتی و قابلیت تأمین تناژ بالا و تسهیلات مالی، توانسته‌ایم در بازارهای خارجی حضور قوی داشته باشیم و رضایت مشتریان خارجی را جلب کنیم. حجم صادرات محصول کارخانه فراطرح نورد با برند تجاری کاسپین در نیمه اول سال جاری بیش از ۳۰ درصد تولید این کارخانه بوده و در لایه بازرگانی شرکت فراطرح فولاد با ارائه





فروتن در گفت‌وگو با پترومتالز پاسخ داد:

## آخرین وضعیت طرح‌های توسعه پنجگانه فولاد تاراز

تولید در سه حوزه زیرساخت‌ها، تأمین مواد اولیه و عدم ثبات قوانین با چالش مواجه است

«مهندس داود فروتن مدیرعامل شرکت فولاد تاراز در گفت‌وگو با پترومتالز در خصوص میزان تولید در این شرکت اظهار داشت: فولاد تاراز هم مانند اغلب صنایع فولادی کشور در ۶ ماهه نخست امسال با مشکل کمبود برق و مشکل جدی در کمبود مواد اولیه مواجه بوده که باعث کاهش میزان تولید حدود ۲۰ هزار تنی طی این مدت شده است. لیکن با این اوصاف تقریباً ۸۵ درصد برنامه شش ماهه محقق شده و حدود ۸۰ هزار تن محصول گالوانیزه تولید شده که از این مقدار حدود ۴۰ درصد آن برای فولاد مبارکه به صورت کارمزدی انجام شده و از آن طریق به بازار مصرف عرضه شده و حدود ۵۰ هزار تن کلاف گالوانیزه نیز مستقیماً در بورس کالا عرضه شده است. همچنین خوشبختانه طی شش ماه گذشته شرکت موفق شده بیش از ۳ هزار تن محصول را به سه کشور صادر نماید.»

با مساعدت سهامداران در تأمین منابع مالی طرح تا پایان سال به اتمام خواهد رسید.

مدیرعامل فولاد تاراز افزود: واحد اسیدشویی نیز با پیشرفت بسیار خوبی در حال تکمیل است. خوشبختانه تمامی تجهیزات ساخته و تأمین شده در حال حمل هستند و تا پایان ماه جاری به گمرک وارد می‌شوند. که امیدواریم با رفع مشکلات مربوط به تغییرات قوانین واردات، انشالله ترخیص تجهیزات خط نیز به سرعت انجام شود. به این ترتیب امیدواریم واحد نورد ۱۴۵۰ و اسیدشویی به‌طور همزمان و سایر طرح‌های توسعه از جمله واحد بازیابی اسید و تصفیه‌خانه پساب نیز که طبق برنامه در دست احداث هستند، در ابتدای سال آینده به بهره‌برداری برسند.

### اشتغال‌آفرینی از مسیر توسعه

مهندس فروتن در خصوص ایجاد مشاغل جدید توسط این شرکت گفت: خوشبختانه در فرصت مناسبی نسبت به جذب نیروی انسانی مورد نیاز واحدهای

فروتن در خصوص طرح‌های توسعه این شرکت گفت: طرح‌های توسعه اصلی و پنجگانه فولاد تاراز در قالب یک شرکت مستقل تحت عنوان «نورد فولاد زرین شهرکرد» در دست اجرا هستند. در مورد این طرح‌ها باید گفت، واحد نورد شماره یک این شرکت با ظرفیت سالیانه بیش از ۲۰۰ هزارتن کلاف سرد با قابلیت نورد ورق تا عرض ۱۲۵۰ و کاهش ضخامت تا ۰/۱۵ میلی‌متر در اسفند ۱۴۰۱ مورد بهره‌برداری آزمایشی قرار گرفته و پس از رفع پانچ لیست‌ها، خوشبختانه به عملکرد مطلوبی رسیده است به نحوی که در ماه گذشته رکورد تولید ورق با ضخامت ۰/۲۸ نیز محقق شد. انشالله با تمهیداتی که اندیشیده شده و با همکاری گروه فولاد مبارکه در تأمین مواد اولیه مورد نیاز و رفع مشکلات واردات ورق و تخصیص ارز، بتوانیم روند تولید این واحد را به شرایط پایدار برسانیم.

وی ادامه داد: در واحد نورد شماره دو این شرکت نیز که با ظرفیت سالیانه بیش از ۲۵۰ هزار تن کلاف سرد و با قابلیت نورد ورق با عرض ۱۴۵۰ میلی‌متر در دست احداث است، عملیات عمرانی و اسکلت فلزی به پایان رسیده و تجهیزات در مراحل پایانی نصب و با پیشرفت واقعی حدود ۷۵ درصد می‌باشد که انشالله

ایجاد تمایز و همچنین ایجاد ارزش افزوده بیشتر برای مصرف‌کننده به‌لحاظ کیفیت بسیار ویژه محصول و ویژگی‌های منحصر بفرد این محصول نوآورانه اولویت بالایی دارد.

### موانع و چالش‌های تولید

مدیرعامل فولاد تاراز تصریح کرد: مهم‌ترین موانع در دستیابی به اهداف شرکت، عمدتاً در حوزه زیرساخت‌ها از جمله تامین پایدار برق و گاز و آب و بدنبال آن عدم امکان تامین مواد اولیه شرکت به میزان مورد نیاز است. به هر حال وقتی موضوع توسعه متوازن مطرح می‌شود، در نظر داشتن زیرساخت‌ها از اهمیت بالایی برخوردار است. آنطور که در گزارش‌های مسئولین ذکر میشود، در حالی که کشور با کسری بیش از ۱۰ هزار مگاوات برق مواجه است هر روز تقاضای بیشتری برای مصرف ایجاد می‌شود. این ناترازی انرژی به واحدهای فعال تحمیل می‌شود و روش آن نیز قطع برق صنایع است! البته با تدابیری که در استان به عمل آمده، این قطع برق به یک روز در هفته رسیده لیکن تبعات قطع برق در یک واحد تولیدی را نمی‌توان با قطع برق مصارف خانگی مقایسه کرد. به‌عنوان مثال خسارت‌های ناشی از درجه ۲ شدن محصول در ساعات پایانی تولید تا لحظه قطع شدن برق و یا هزینه‌های سنگین کیفیت ناشی از شروع مجدد تولید پس از وصل برق و سایر تبعات پرهزینه‌ای که قابل جبران هم نیست، بخشی از این موارد است. حداقل ۸۰۰۰ تن افت تولید برای این واحد تولیدی، ناشی از قطع برق در تابستان است!

فروتن ادامه داد: مشکل دیگر، تامین مواد اولیه و مکانیزم‌های کنترلی بورس کالا و وزارت صمت برای تخصیص سهمیه مواد اولیه بر اساس آمار بهین‌یاب و مشکلات روش تامین مواد است! متأسفانه بورس کالا از کارکرد طبیعی خود فاصله گرفته و علاوه بر نظارت‌های غیرمفید، گاهی موجب تأثیر منفی در بازار نیز می‌شود. البته در زنجیره فولاد کشور همواره مشکل عدم توازن وجود داشته و احتمالاً بسادگی هم رفع نمی‌شود، لیکن وضعیت همه شرکت‌های فعال در عرصه تولید محصولات فولادی مشابه نیست و امکان صدور یک حکم واحد برای همه وجود ندارد! به ویژه مشکلات واحدهای کوچک تولیدی با اصطلاحاً شرکت‌هایی که تنها یک حلقه از زنجیره را در اختیار دارند، بسیار حادتر و شکننده‌تر است به نحوی که هرگونه تغییر سیاست دستگاه‌های متولی صنعت - نظیر دولت و نهادهای حاکمیتی که تعدد آنها نیز بسیار آزردهنده است - موجب خسارت‌های بسیار جدی در عملکرد این شرکت‌ها می‌شود.

وی افزود: از همین رهگذر به یکی دیگر از موانع و چالش‌های جدی که در صنعت با آن مواجه هستیم می‌پردازم و آن عدم ثبات رویه‌ها و سیاست‌های حاکم و تغییرات خلق‌الساعه قوانین و آیین‌نامه‌ها است! متأسفانه صدای واحد در حکمرانی صنعت بویژه در فولاد شنیده نمی‌شود و دستگاه‌های متولی بسیار زیادی در عملکرد شرکت‌ها اختلال ایجاد می‌کنند! متأسفانه گاهی نه تنها همسویی در سیاست‌های چند دستگاه متولی - نظیر صمت، بانک مرکزی، گمرک، بورس کالا، سازمان توسعه تجارت و غیره - دیده نمی‌شود که می‌توانم بگویم گاهی در درون یک دستگاه حاکمیتی هم سیاست‌های چندگانه و گاهی متضاد دیده می‌شود. این موارد باعث سردرگمی و موانع جدی برای سرمایه‌گذار و تولیدکننده می‌شود. به‌عنوان مثال همین بخشنامه اخیر سازمان توسعه تجارت و الزام ۱۰۰ درصدی عرضه ارز ناشی از صادرات شرکت‌ها در سامانه نیما را در نظر بگیرید و چه بسارند مواردی از این دست که تقریباً در هفته یک یا دو رویه جدید در صنعت ابلاغ می‌شود. در چنین فضایی که در تقابل کامل با تثبیت فضای کسب و کار است، امکان تولید رقابتی و برنامه‌ریزی برای سرمایه‌گذاری وجود نخواهد داشت.

یکی از موانع و چالش‌های جدی که در صنعت با آن مواجه هستیم، عدم ثبات رویه‌ها و سیاست‌های حاکم و تغییرات خلق‌الساعه قوانین و آیین‌نامه‌ها است! متأسفانه صدای واحد در حکمرانی صنعت بویژه در فولاد شنیده نمی‌شود و دستگاه‌های متولی بسیار زیادی در عملکرد شرکت‌ها اختلال ایجاد می‌کنند! متأسفانه گاهی نه تنها همسویی در سیاست‌های چند دستگاه متولی دیده نمی‌شود که می‌توانم بگویم گاهی در درون یک دستگاه حاکمیتی هم سیاست‌های چندگانه و گاهی متضاد دیده می‌شود.

جدید (بیش از ۱۶۰ نفر) از طریق برگزاری آزمون رسمی با همکاری دانشگاه شهرکرد اقدام شد و پس از طی مراحل آزمون و مصاحبه و طب صنعتی هم‌اکنون گروه اول این نیروها برای بهره‌برداری از نورد شماره یک آموزش‌های لازم را دیده و مشغول به کار شده‌اند. مابقی نیروها نیز بتدریج و تا پایان سال دعوت به کار خواهند شد که از حیث ایجاد اشتغال که همواره یکی از دغدغه‌های اساسی مسئولین استان چهارمحال و بختیاری بوده، اقدام درخور انجام شده است.

وی در مورد سایر دستاوردهای این شرکت خاطرنشان ساخت: اقدام قابل توجه دیگر، مشارکت در فرآیند جایزه تعالی نت بود که خوشبختانه شرکت موفق به کسب تقدیرنامه دو ستاره جایزه تعالی نت شد. از دیگر اقدامات مثبت طی شش ماه گذشته انعقاد قراردادهای تفاهم‌نامه‌های همکاری با مراکز علمی و تحقیقاتی استان و همکاری با مراکز علمی و دانشگاهی استان و پارک علم و فناوری بوده است که خوشبختانه در همین چارچوب، شرکت موفق به کسب پروانه تحقیق و توسعه نیز شده است. با همکاری مشاورین پارک علم و فناوری در حوزه دانش‌بنیان نمودن محصول TOC و تدوین استانداردهای این محصول نیز اقدامات مهمی انجام شده که در آینده نزدیک انشالله و پس از کسب مجوزات نهایی اطلاع‌رسانی خواهد شد. همچنین از دستاوردهای اخیر موفقیت در تمدید گواهی‌نامه‌های ایزو ۴۵۰۰۱ و ۱۴۰۰۱ و ۹۰۰۱ و اپروال مارک با اس‌جی‌اس بوده است.

### تمرکز بر تولید محصول TOC

فروتن در خصوص هدف بلندمدت و چشم‌انداز این شرکت تصریح کرد: ارزش‌آفرینی برای ذی‌نفعان و همکاری در توسعه زیست‌بوم اقتصادی استان چهارمحال و بختیاری در جهت خلق آینده‌ای بهتر، چشم‌انداز فولاد تاراز است. جهت‌گیری راهبردی فولاد تاراز، ایجاد تمایز و ایجاد یک مزیت رقابتی با تکیه بر تولید محصول نوآورانه TOC و توسعه بازار مصرف این محصول نوآورانه است. در همین راستا علاوه بر اینکه با تمهیداتی سعی در معرفی بهتر این محصول در بازار مصرف داخلی شده، اقداماتی هم جهت صادرات صورت گرفته است. در حال حاضر تمرکز اصلی شرکت بر تولید محصول TOC است که از منظر





## شکری در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد: دستاوردهای ذوب آهن بیستون از راه‌اندازی واحد آهن اسفنجی تا پذیرش در بورس

در بخش معدن سرمایه‌گذاری خواهیم کرد

«جهاندار شکری مدیرعامل شرکت ذوب آهن بیستون در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: یکی از دستاوردهای مهم ذوب آهن بیستون در نیمه نخست سال جاری پیش‌راه‌اندازی واحد SL/RN بود که در این واحد تولید آزمایشی آهن اسفنجی با استفاده از زغال‌سنگ حرارتی را آغاز کردیم و در نیمه دوم سال جاری این واحد به بهره‌برداری قطعی خواهد رسید و پروانه بهره‌برداری آن را اخذ خواهیم کرد. با راه‌اندازی این واحد و تولید آهن اسفنجی، زنجیره تولید در گروه صنعتی شکری از سنگ آهن تا محصول نهایی (تیرآهن و میلگرد) کامل می‌شود.

میلیون تن رسیده است. بازارهای صادراتی خوبی نیز به‌واسطه تلاش‌های تولیدکنندگان برای فولاد ایران ایجاد شده است. این موارد بستری است که نباید آن‌ها را تضعیف کنیم.

شکری ادامه داد: بهترین حمایت از تولید، این است که اجازه داده شود تا سازوکار عرضه و تقاضا به خوبی کار خود را انجام دهد و در این سازوکار نباید مداخله شود. سازوکار عرضه در بورس کالا، سازوکار خوبی است اما منوط به این که از بورس کالا به‌عنوان ابزاری برای تنظیم بازار استفاده نشود. باید اجازه داد تا در بورس کالا قیمت‌های واقعی کشف شود و مداخله در سازوکار عرضه و تقاضا نه به نفع تولیدکنندگان است و نه مصرف‌کنندگان.

عضو هیأت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تصریح کرد: صنایع فولاد در کشور با چالش تأمین پایدار انرژی روبرو هستند و اگر دولت نسبت به افزایش قیمت‌ها نگرانی دارد، باید گاز و برق صنایع را تأمین کند تا با افزایش تولید و پایدار بودن سطح تولید شرکت‌ها، نوسان در بازار ایجاد نشود. در غیر این صورت و با کاهش تولید، هیچ یک از ابزارهای تنظیم بازار نمی‌توانند مانع از التهاب در بازار شوند. باید توجه داشته باشیم که قیمت با میزان تولید همبستگی دارند و نمی‌توان تولید را کاهش داد و همزمان انتظار داشت که قیمت‌ها نیز افزایش پیدا نکنند. ضمن این که باید اشاره کنم که قیمت‌های فولاد در ایران نیز همواره کمتر از سطوح جهانی بوده است.

جهاندار شکری گفت: مسئله دیگر ضرورت حفظ و گسترش بازارهای صادراتی است. بخش قابل توجهی از تولید فولاد در کشور، مازاد بر نیاز داخلی است و این سطح از تولید به شرکت‌های ایرانی اجازه داده تا به بازیگرانی مهم در بازارهای صادراتی تبدیل شوند. در شرایط تحریم، صادرات فولاد برای کشور ارزآوری داشته و لذا ما باید با سیاست‌های تشویق صادرات، به دنبال حفظ بازارهای قدیمی و فتح بازارهای جدید باشیم؛ نه این که با عدم ثبات قوانین و بخشنامه‌های خلق‌الساعه برای صادرات مانع ایجاد کنیم.

شکری عنوان کرد: یکی دیگر از دستاوردهای ذوب آهن بیستون، پذیرش در بورس بود که در نتیجه پیگیری‌های یک سال و نیم گذشته حاصل شد و ذوب آهن بیستون به‌عنوان اولین شرکت متعلق به بخش خصوصی در استان کرمانشاه در بورس تهران پذیرفته شد. امیدواریم در نیمه دوم سال جاری نیز عرضه اولیه سهام این شرکت در بازار بورس انجام شود.

### طرح‌های توسعه ذوب آهن بیستون

جهاندار شکری با ارائه جزئیاتی از برنامه‌های توسعه‌ای این شرکت گفت: همان‌طور که می‌دانیم چالش برق در کشور برای تمام شرکت‌های فولادی وجود دارد. برای رفع این چالش به‌صورت پایدار، ذوب آهن بیستون احداث یک نیروگاه ۱۵ مگاواتی به صورت سیکل ترکیبی را در برنامه دارد که در این نیروگاه از گاز خروجی واحد SL/RN به‌عنوان سوخت استفاده خواهد شد و این شرکت بدون اتکاء به شبکه گاز کشور، به تولید برق خواهد رسید و بخش قابل توجهی از برق موردنیاز خود را تأمین خواهد کرد.

مدیرعامل ذوب آهن بیستون بیان داشت: ما به سنگ آهن هماتیت و گندله نیز نیاز داریم و بر همین اساس در قالب برنامه‌های توسعه‌ای شرکت، به دنبال ورود به بخش معدن و سرمایه‌گذاری در این بخش هستیم. با رایزنی‌های انجام‌شده امیدوارم بتوانیم با انعقاد قرارداد در یکی دو معدن در استان کرمانشاه سرمایه‌گذاری کنیم. با ورود به سرمایه‌گذاری در پهنه‌های معدنی، ما در سال ۱۴۰۳، احداث کارخانه کنسانتره‌سازی و در ادامه گندله‌سازی را نیز در دستور کار قرار خواهیم داد.

### ضرورت عدم مداخله در سازوکار عرضه و تقاضا

عضو هیأت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در مورد پیش‌شرط‌های توسعه صنعت فولاد کشور خاطرنشان ساخت: همان‌طور که می‌دانید ظرفیت بزرگی در صنعت فولاد کشور ایجاد شده و ظرفیت تولید فولاد ایران به ۴۵



مهندس علیرضا رحیم در گفت‌وگو با پترومتالز  
خب‌داد:

### اجرای سه طرح توسعه به صورت همزمان در فولاد سرمد ابرکوه

تا پایان سال ۱۴۰۲ به ظرفیت اسمی  
می‌رسیم

« مهندس علیرضا رحیم مدیرعامل شرکت صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه در گفت‌وگو با پترومتالز با اشاره به طرح‌های توسعه این شرکت اظهار داشت: شرکت صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه در حال حاضر یکی از بازیگران اصلی بازار میلگرد است و دومین سهم بازار میلگرد داخلی مربوط به برند فولاد سرمد است. این شرکت از سال ۱۴۰۰ با هدف تکمیل زنجیره ارزش و ایجاد اشتغال در منطقه کم‌برخوردار، واحدهای فولادسازی، کلاف‌سازی و احیاء مستقیم را با حجم سرمایه‌گذاری بالغ بر ۳۰۰ میلیون یورویی در دست احداث دارد.

هزار تن شمش به ابعاد ۶ الی ۱۲ متر طراحی شده است که تاکنون بیش از ۹۰ درصد از تجهیزات خارجی آن وارد کشور شده است. زمان بهره‌برداری این طرح پایان سال ۱۴۰۳ است و با آغاز بهره‌برداری از آن، حدود ۶۰۰ نفر به‌طور مستقیم در منطقه مشغول به فعالیت می‌شوند.

مدیرعامل فولاد سرمد ابرکوه اظهار داشت: این شرکت به عنوان یکی از بزرگترین تولیدکنندگان میلگرد به ظرفیت ۴۵۰ هزار تن به سهامداری عمده شرکت صنعتی و معدنی چادرملو (حدود ۵۲ درصد سهام) و شرکت توسعه معادن و فلزات (شرکت تجلی حدود ۴۸ درصد سهام) از سال ۱۳۹۵ به بهره‌برداری رسیده است. وی تصریح کرد: محصولات این شرکت انواع میلگرد A۳ از سایز ۸ الی ۳۲ است که با بهره‌گیری از تکنولوژی‌های روز دنیا یکی از باکیفیت‌ترین میلگردهای کشور را تولید می‌کند. بهره‌گیری از تکنولوژی شرکت ایتالیایی STG منجر به اخذ تمامی استانداردهای بین‌المللی برای این شرکت شده که ورود به بازارهای صادراتی را تسهیل کرده است.

وی با اشاره به تدوین برنامه‌های منسجم در بخش‌های زیرساختی برای اجرای طرح‌های توسعه‌ای شرکت، خاطرنشان ساخت: تامین زیرساخت‌های پروژه‌های در دست اقدام به عنوان یکی از ارکان اصلی پروژه‌ها همزمان با احداث واحدهای صنعتی در حال پیگیری است. در همین راستا تامین آب به میزان ۱۰۰ لیتر بر ثانیه از محل خطوط انتقال آب به ایران مرکزی، تامین ۱۵۰ مگاوات برق و تامین ۵۰ هزار نرمال متر مکعب گاز از مهم‌ترین پروژه‌های شرکت است.

مهندس رحیم در تشریح دستاوردهای این شرکت در سال ۱۴۰۱ گفت: دستیابی به بالاترین میزان تولید از آغاز بهره‌برداری شرکت تاکنون، بیشترین فروش محصول شرکت از بدو تاسیس تاکنون، عرضه بیش از ۶۵۰ هزار تن میلگرد در بورس کالا، تولید اولین محصول میلگرد A۴ و اخذ استانداردهای تولید و بومی‌سازی قطعات و تجهیزات واحد نورد و برنامه‌ریزی جهت تولید قطعات و تجهیزات واحدهای فولادسازی و احیاء مستقیم از جمله دستاوردها در سال ۱۴۰۱ بوده است.

مهندس علیرضا رحیم گفت: با اقدامات صورت گرفته، صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه موفق به ثبت رکورد تولید شد و در ۶ ماهه نخست امسال تولید شرکت به ۲۳۱ هزار و ۶۸۳ تن رسید که این رقم، بالاترین میزان تولید از بدو تاسیس شرکت تاکنون است. یکی دیگر از اقداماتی که در فولاد سرمد به آن توجه شده افزایش بهره‌وری بوده لذا با وجود همه محدودیت‌ها تا پایان امسال به ظرفیت اسمی می‌رسیم.

مدیرعامل شرکت صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه عنوان کرد: به صورت همزمان سه طرح توسعه در این شرکت در دست اجرا است که این طرح‌ها عبارتند از واحد فولادسازی به ظرفیت ۶۰۰ هزار تن، احداث واحد آهن اسفنجی به ظرفیت ۱/۲ میلیون تن و واحد کلاف‌سازی به ظرفیت ۴۵۰ هزار تن در سال؛ گفتنی است واحد کلاف‌سازی تا خرداد سال آتی به بهره‌برداری خواهد رسید.

وی تصریح کرد: در پروژه واحد کلاف‌سازی با توجه به زیرساخت‌های موجود و به منظور ایجاد تنوع در سبد محصولات شرکت، احداث واحد مفتول و سیم فولادی از سایز ۵/۵ الی ۱۶ میلیمتر از نوع ساده و آجدار با استفاده از تکنولوژی شرکت ایتالیایی POMINI آغاز شده است. سرمایه‌گذاری این پروژه بالغ بر ۲۰ میلیون یورو است که واردات بیش از ۸۰ درصد تجهیزات خارجی آن تاکنون به پایان رسیده است. این پروژه در خرداد ۱۴۰۳ به بهره‌برداری خواهد رسید و برای حدود ۷۰ نفر اشتغال مستقیم در منطقه ایجاد خواهد کرد.

مهندس علیرضا رحیم گفت: واحد احیاء مستقیم با هدف تکمیل زنجیره ارزش و توسعه سبد محصولات و تسهیل تامین خوراک واحدهای فولادسازی احداث می‌شود. پروژه واحد احیاء مستقیم به ظرفیت ۱/۲ میلیون تن از خرداد سال ۱۴۰۱ آغاز شده و طبق برنامه‌ریزی انجام‌شده در خرداد ۱۴۰۴ به بهره‌برداری خواهد رسید و برای حدود ۱۵۰ نفر به‌طور مستقیم اشتغال ایجاد می‌شود.

وی همچنین افزود: احداث واحد فولادسازی از دیگر طرح‌های توسعه‌ای این شرکت است که با بهره‌گیری از تکنولوژی STG ایتالیا با ظرفیت تولید ۶۰۰





پترومتالز بررسی می‌کند:

## از جهش سودآوری فولاد امیرکبیر کاشان تا تقویت آن توسط شستان

یک «فجر نو» در صنعت فولاد ایران شکل خواهد گرفت؟

« بررسی پترومتالز نشان می‌دهد که بعد از این که شرکت سرمایه‌گذاری تجاری شستان بلوک مدیریتی سهام فولاد امیرکبیر کاشان را در اوایل سال جاری از فولاد مبارکه خریداری کرد و بدین ترتیب، شستان به سهامدار عمده «فجر» تبدیل شد، تحولات مثبتی در این شرکت در حوزه‌های رشد تولید، کاهش بهای تمام‌شده و جهش خیره‌کننده سودآوری روی داده است. پترومتالز در این گزارش به بررسی این تحولات می‌پردازد.

و چشم‌انداز استراتژیک این شرکت، تقویت شده است. درآمد فروش محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان در نیمه نخست ۱۴۰۲ به ۳۳۳۰ میلیارد تومان رسیده که ۴۱ درصد بیش از مدت مشابه سال گذشته است.

فولاد امیرکبیر کاشان سال ۱۴۰۲ را با شکستن رکوردهای تولید آغاز کرد. در فروردین ۱۴۰۲، رکورد تولید ماهانه ۲۴ هزار و ۷۰۸ تن کلاف اسیدشویی شده در خط اسیدشویی شرکت فولاد امیرکبیر کاشان ثبت شد و در همین ماه با تولید ۲۱ هزار و ۹۵۶ تن کلاف فولادی، رکورد تولید در خط نورد سرد این شرکت نیز شکسته شد. سپس در اردیبهشت ۱۴۰۲، رکورد تولید ماهانه ۲۲ هزار و ۱۳ تن کلاف فول هارد در خط نورد سرد این شرکت برای دومین بار در سال جاری به ثبت رسید.

نتیجه این رکوردشکنی‌ها این شد که سود خالص فولاد امیرکبیر کاشان در ۳ ماهه نخست ۱۴۰۲ با رشد خیره‌کننده ۱۳۶۴ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به بیش از ۵۰۵ میلیارد تومان رسید. حاشیه سود خالص «فجر» که

یکی از مهم‌ترین تحولاتی که در فولاد امیرکبیر کاشان در دوره جدید فعالیت این شرکت روی داد، کاهش قیمت تمام‌شده و رشد خیره‌کننده حاشیه سود خالص این شرکت بود. هنوز صورت‌های مالی ۶ ماهه «فجر» روی سامانه کدال قرار نگرفته است، اما برآورد و بررسی پترومتالز نشان می‌دهد که حاشیه سود خالص این شرکت از کمتر از ۵ درصد در نیمه نخست سال گذشته به بیش از ۳۰ درصد در نیمه نخست سال جاری رسیده است. این افزایش خیره‌کننده سودآوری و بهبود شاخص‌های مالی و عملیاتی، در حالی حاصل شده که شستان در رفتاری حرفه‌ای، تیم مدیریتی فولاد امیرکبیر کاشان را تغییر نداده و با اتکاء به همین تیم، تحول در این شرکت را رقم زده است.

### جزئیات رشد فروش و سودآوری فولاد امیرکبیر کاشان

پس از تملک سهام مدیریتی فولاد امیرکبیر کاشان توسط شرکت سرمایه‌گذاری تجاری شستان، این شرکت در نیمه نخست سال جاری دستاوردهای بزرگی در حوزه تولید، سودآوری و توسعه داشته و هیأت مدیره آن نیز جهت تحقق اهداف

امسال در حوزه تأمین برق و همچنین تأمین ورق گرم وجود داشته، موفق به تولید ۱۲۱ هزار و ۷۶۱ تن محصول به صورت کارمزدی در خط نورد سرد خود شد.

میزان تولید در خط اسیدشویی فولاد امیرکبیر کاشان نیز در نیمه نخست امسال به ۱۳۳ هزار و ۹۹۰ تن رسید که ۵/۵ درصد بیش از مدت مشابه سال قبل است. در واقع پس از تملک «فجر» توسط شستان، این شرکت با انگیزه بالا و برنامه‌ریزی دقیق، رشد تولید و پاسخ سریع و به‌موقع به فرصت‌ها و نیازهای بازار را عملی ساخته است.

نشانه‌ها حاکی از این است که سهامدار جدید فولاد امیرکبیر کاشان، با بررسی دقیق و علمی اقدام به خرید سهام این شرکت نموده است. دکتر عباسی مدیرعامل محترم شستان در بازدید از فولاد امیرکبیر کاشان طی سخنان مهمی بر اهمیت بروز نگهداری خطوط تولید فجر تاکید کرده و گفته است: «مزیت‌های کنونی که تفاوت و تمایز فجر با رقبا را پدید آورده باید حفظ شود تا بازده دارایی و سودآوری در دوره‌های آتی تضمین گردد. این امر نیازمند تهیه یک برنامه تحولی براساس اشراف کامل بر آینده بازار است». وی همچنین اضافه کرد: «شستان آماده کمک برای تأمین مالی طرح‌هایی است که به تأیید هیأت مدیره فجر رسیده است». همه این سخنان نشان می‌دهد که شستان دقیقاً با برنامه اقدام به خریداری فجر کرده و برای ایجاد تحول بلندمدت در این شرکت، برنامه دارد.

گفتنی است در جریان همین بازدید، شهرام عالی‌وند مدیرعامل فولاد امیرکبیر کاشان نیز از برنامه‌ریزی جهت بهبود عملکرد خطوط تولید این شرکت که افزایش ۳۰ درصدی توان تولید «فجر» را در پی دارد، خبر داده است. برنامه‌ریزی و آینده‌پژوهی با هدف حفظ و تقویت مزیت‌های رقابتی سید محصولات در بازار داخلی و صادراتی گالوانیزه نیز از دیگر اولویت‌های این شرکت می‌باشد.

### تقویت هیأت مدیره «فجر» در دوره جدید فعالیت این شرکت

نکته مهم دیگر این است که ترکیب هیأت مدیره فولاد امیرکبیر کاشان در دوره جدید فعالیت آن که شرکت سرمایه‌گذاری تجاری شستان (به‌عنوان سهامدار عمده) بلوک مدیریتی این شرکت را در دست دارد، تقویت گردیده و از سوی دیگر نیز با حفظ و حمایت از تیم مدیریتی در پی تقویت مولفه‌های بنیادی، حفظ و ارتقا ارزش سهام این شرکت در بلندمدت بوده و با این اقدامات تمام سهامداران این شرکت از منافع جدید و خلق ارزش بیشتر در این شرکت منتفع خواهند شد.

### حرکت به سمت یک «فجر نو»

فولاد امیرکبیر کاشان پیش از این و در دوره عضویت این شرکت در گروه فولاد مبارکه، یک حلقه از زنجیره تولید فولاد مبارکه بوده است. در واقع این شرکت پیش از این حیات کاملاً مستقلی نداشته و تحت برنامه‌های کلان فولاد مبارکه و به‌عنوان بخشی از زنجیره تولید آن فعالیت نموده است.

این وضعیت هم‌اکنون تغییر کرده و فولاد امیرکبیر کاشان در دوره جدید فعالیت خود این فرصت را دارد که طرح‌ها و برنامه‌های فولادی خود را به صورت مستقل و هدفمند به پیش ببرد و در سالیان آتی حتی به یک هلدینگ بزرگ صنعتی در رشته‌ای که تخصص دارد (تولید ورق‌های فولادی)، تبدیل شود. این مسیری است که باید فولاد امیرکبیر کاشان بیاماید تا شاهد ظهور یک «فجر نو» در صنعت فولاد ایران باشیم.

هنوز صورت‌های مالی ۶ ماهه شرکت فولاد امیرکبیر کاشان روی سامانه کدال قرار نگرفته است، اما برآورد و بررسی پترومتالز نشان می‌دهد که با تقویت این شرکت توسط شستان (به‌عنوان سهامدار عمده آن)، حاشیه سود خالص «فجر» از کمتر از ۵ درصد در نیمه نخست سال گذشته به بیش از ۳۰ درصد در نیمه نخست سال جاری رسیده است. این افزایش خیره‌کننده سودآوری و بهبود شاخص‌های مالی و عملیاتی، در حالی حاصل شده که شستان در رفتاری حرفه‌ای، تیم مدیریتی فولاد امیرکبیر کاشان را تغییر نداده و با اتکاء به همین تیم، تحول در این شرکت را رقم زده است.



در بهار سال گذشته ۴ درصد بود، با جهشی بزرگ به ۳۱ درصد در بهار امسال رسید. بررسی پترومتالز نشان می‌دهد که روند جهش سود خالص این شرکت در نیمه نخست امسال نیز ادامه داشته و در مجموع فولاد امیرکبیر کاشان در کاهش بهای تمام‌شده و حفظ مزیت‌های تولیدی خود نیز موفق عمل کرده است.

### جزئیات تولید در ۶ ماهه نخست سال جاری

فولاد امیرکبیر کاشان با وجود محدودیت‌ها در مصرف برق با مدیریت برنامه تولید و تعمیرات توانست در نیمه نخست سال جاری موفق به تولید ۸۳ هزار و ۷۹۴ تن ورق گالوانیزه شده که ۲/۲۵ درصد بیش از مدت مشابه سال گذشته است. ظرفیت اسمی خط گالوانیزه این شرکت ۱۵۰ هزار تن در سال است و در واقع «فجر» در نیمه نخست امسال بیش از ظرفیت اسمی در این خط، ورق گالوانیزه تولید کرده است.

همچنین فولاد امیرکبیر کاشان با وجود محدودیت‌هایی که در نیمه نخست





مهندس شجاعی در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد:

## دستاوردهای درخشان شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در نیمه نخست امسال

سه‌م ۵۰ درصدی شرکت ورق خودرو از بازار گالوانیزه ایران

« مهندس حمید شجاعی مدیرعامل شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: این شرکت یکی از بزرگترین تولیدکنندگان ورق گالوانیزه در کشور و تنها تولیدکننده ورق‌های گالوانیزه ویژه خودرو در خاورمیانه است. شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری که چشم‌انداز تولید ۴۰۰ هزار تن انواع ورق‌های گالوانیزه ویژه و تجاری مطابق با استانداردهای بین‌المللی را برای خود ترسیم کرده است، نقش پررنگی در رشد صنعت خودروسازی و بی‌نیازی کشور از واردات این محصولات استراتژیک ایفا می‌کند. دستاوردها و رکوردشکنی‌های پی‌درپی این شرکت در نیمه نخست سال جاری، از عزم جدی آن برای تحقق هرچه سریع‌تر چشم‌انداز یادشده حکایت دارد.

تولیدکنندگان انواع ورق گالوانیزه در کشور است که با تمرکز بر تولید ورق‌های گالوانیزه با گرید ویژه، نیاز صنایع خودروسازی، لوازم خانگی و سایر صنایع مرتبط را تأمین می‌کند. این شرکت در سال‌های اخیر توانسته است با حرکت در مسیر توسعه کمی و کیفی، به دستاوردهای ارزشمندی دست یابد و رکوردهای قابل توجهی را در زمینه تولید محصولات به ثبت رساند.

### در مسیر تحقق ظرفیت اسمی

شجاعی تصریح کرد: شرکت ورق خودرو، ساخت محصولات کیفی، با ارزش افزوده بالا و مطابق با استانداردهای بین‌المللی را از اولویتهای اصلی خود قرار داده است تا با ارائه چنین محصولاتی، گام بلندی در جهت خودکفایی کشور برداشته باشد. این شرکت در نیمه نخست سال جاری، مجموعاً ۱۶۳ هزار تن ورق گالوانیزه تولید کرده که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، رشد ۳۵ درصدی داشته است. گفتنی است، حدود ۷۰ درصد از تولیدات این شرکت در صنایع خودروسازی و لوازم خانگی استفاده شده‌اند. باید توجه داشت که این

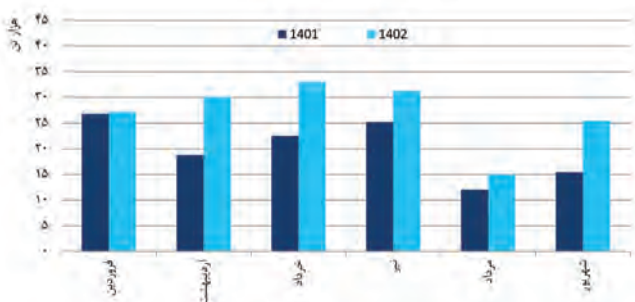
مهندس شجاعی گفت: فولاد، بنیان و اساس رشد اقتصادی و صنعتی جهان برشمرده می‌شود و کمتر صنعتی را در جهان می‌توان یافت که در تولید خود، متکی و وابسته به صنعت فولاد نباشد. این موضوعی است که افزایش تقاضا و مصرف محصولات فولادی در جهان، همزمان با افزایش جمعیت و رشد تقاضا برای کالاهای سرمایه‌ای و مصرفی را موجب شده است. از طرفی نیز دامنه گسترده کاربردهای فولاد در صنایع مختلفی مانند ساخت‌وساز، خودروسازی، لوازم خانگی، ماشین‌آلات و تجهیزات و ... سبب شده است تا محصولات و ورق‌های فولادی بسته به نوع کاربرد و ویژگی‌های مورد انتظار، در انواع و شکل‌های مختلفی ساخته شوند. طبیعتاً در شرایط رقابتی امروز بازار فولاد، آن تولیدکننده‌ای می‌تواند به سهم مناسبی از بازار دست یابد که ضمن شناسایی نیاز بازار و تطابق محصولات خود با آن، سبد محصولات متنوع و باکیفیتی را به بازار عرضه کند.

وی ادامه داد: شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری یکی از بزرگترین

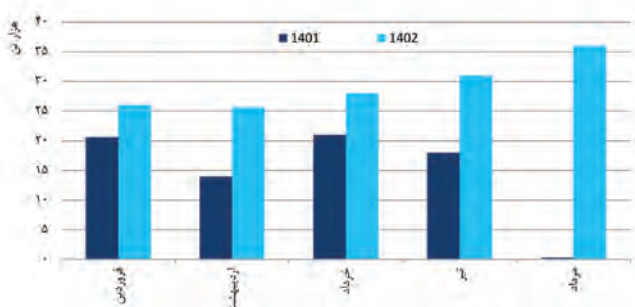
حمید شجاعی عنوان کرد: شرکت ورق خودرو علاوه بر توجه به ارتقای کمی عملکرد تولید و فروش خود، همواره دغدغه دریافت جدیدترین استانداردهای بین‌المللی و دستیابی به اهداف تعالی سازمانی را نیز داشته است. رشد و توسعه سریع صنایع به خصوص صنایع خودروسازی نیز سبب شده است که شرکت ورق خودرو توجه ویژه‌ای به دریافت و حفظ استانداردهای اساسی و رعایت دقیق الزامات آن‌ها داشته باشد. در همین راستا و با هدف تبدیل شدن به سازمانی سرآمد و پیشرو، این شرکت پس از طی فرایندهای فشرده ممیزی، موفق به تمدید گواهینامه‌های «ISO ۱۰۰۱۵:۲۰۱۹»، «ISO ۱۴۰۰۴:۲۰۱۸»، «ISO ۱۰۰۰۲:۲۰۱۸»، «ISO ۴۵۰۰۱:۲۰۱۸» و «ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۵» از شرکت «SGS» شد. گفتنی است که الزامات خاص این استانداردها بر حوزه‌های مدیریت سیستم‌های ایمنی و بهداشت شغلی، مدیریت زیست‌محیطی، سنجش رضایت مشتریان، رسیدگی به شکایات مشتریان و سیستم داخلی مدیریت شایستگی منابع انسانی و کارکنان تأکید دارند. مدیرعامل شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری خاطرنشان ساخت: این شرکت همچنین در ششمین گردهمایی جایزه ملی تعالی نگهداری دارایی‌های کشور و در حوزه تخصصی مدیریت نگهداری دارایی‌ها، موفق به دریافت تقدیرنامه دو ستاره شد. گفتنی است که این جایزه هر ساله به برترین سازمان‌هایی اهدا می‌شود که در بخش‌های مختلفی از جمله ارتقای فرهنگ نگهداری، فعالیت‌های ارزشمندی انجام داده‌اند. بنابراین دریافت این جایزه توسط مجموعه ورق خودرو، نشانگر اراده و تلاش فراوان کارکنان این شرکت در راستای تحقق اهداف و استراتژی بلندمدت تدوین شده است.

گزارش پترومتالز از روند تولید و فروش شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری را در نمودارهای زیر ببینید:

نمودار ۱. عملکرد تولید شرکت ورق خودرو در شش ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



نمودار ۲. عملکرد فروش شرکت ورق خودرو در پنج ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



میزان از تولید با وجود محدودیت‌های تأمین مواد خام و انرژی حاصل شده است. ضمن آنکه، این حجم از تولید، از ابتدای احداث کارخانه ورق خودرو تاکنون، بی‌سابقه بوده است.

مدیرعامل این شرکت گفت: تأمین پایدار کلاف فول‌هارد، برنامه‌ریزی دقیق تولید، کاهش توقفات خط تولید، افزایش شاخص میزان تولید در ساعت و افزایش شاخص زمان در دسترس بودن تجهیزات خط تولید از جمله عوامل موثر در دستیابی به این رکوردها بوده است. از دیگر عوامل موثر در ثبت رکوردهای پی‌درپی تولید در سال جاری و اقدامات اساسی برای نزدیک‌تر شدن به ظرفیت اسمی شرکت ورق خودرو، می‌توان به افزایش چشمگیر ضریب آماده‌به‌کاری جرتقیل‌های سقفی اشاره کرد.

شجاعی خاطرنشان ساخت: شرکت ورق خودرو از ابتدای سال ۱۴۰۲ رکوردشکنی‌های خود را آغاز کرد. این شرکت در فروردین‌ماه ۱۴۰۲، بالغ بر ۲۷ هزار و ۲۱۲ تن و در اردیبهشت‌ماه ۳۱ هزار و ۲۳ تن ورق گالوانیزه تولید کرد. بنابراین مجموع تولید ورق گالوانیزه این شرکت در دو ماه ابتدایی سال جاری به ۵۸ هزار و ۲۳۵ تن رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته رشد ۲۸ درصدی داشته است. این شرکت در خردادماه سال جاری، سومین رکورد متوالی خود را با تولید ۳۳ هزار و ۳۷ تن ورق گالوانیزه به ثبت رساند. این شرکت همچنین در ۱۰۰ روز ابتدایی سال ۱۴۰۲ بالغ بر ۱۰۰ هزار تن تولید داشته است که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، رشد ۳۵ درصدی را نشان می‌دهد. گفتنی است که رکوردشکنی‌های ورق خودرو تنها به ثبت رکوردهای ماهانه محدود نشده است و این شرکت در شانزدهم خرداد سال جاری، رکورد تولید روزانه جدیدی را با تولید یک هزار و ۶۱۳ تن ورق در یک روز کاری به ثبت رساند. این در حالی است که رکورد قبلی تولید روزانه در این شرکت به چهاردهم بهمن‌ماه سال گذشته با تولید یک هزار و ۶۰۳ تن باز می‌گردد.

وی بیان داشت: شرکت ورق خودرو با ثبت رکوردهای پی‌درپی تولید سعی دارد تا در مدت زمان هر چه کوتاه‌تری به ظرفیت اسمی خود یعنی تولید ۴۰۰ هزار تن انواع محصولات گالوانیزه در سال دست یابد. گفتنی است که این شرکت در حال حاضر تنها تولیدکننده محصولات گالوانیزه برای استفاده در صنعت خودروسازی کشور است و ۲۵ درصد از نیاز ورق گالوانیزه خودروبی کشور را تأمین می‌کند.

## ورق خودرو، صاحب نیمی از بازار ورق‌های گالوانیزه

مهندس شجاعی تأکید کرد: شرکت ورق خودرو به عنوان اصلی‌ترین قطب تولید ورق‌های پرکاربرد در صنعت خودروسازی کشور، از تکنولوژی و فناوری روز دنیا در این عرصه برخوردار است. عملکرد فروش محصولات این شرکت در بورس کالا و دستیابی به سهم بازار تقریباً ۵۰ درصدی از حجم معاملات ورق گالوانیزه، خود گواهی بر این موضوع به شمار می‌آید. این شرکت همواره خود را متعهد به توسعه پایدار از جنبه‌های اقتصادی، اجتماعی و زیست‌محیطی دانسته و رفع نیاز صنایع کشور را در اولویت قرار داده است.

وی ادامه داد: این شرکت در حوزه فروش محصولات خود نیز رشد قابل توجهی داشته است. حجم فروش شرکت ورق خودرو در پنج‌ماهه نخست سال جاری معادل ۱۴۶ هزار و ۵۰۰ تن ورق گالوانیزه بوده که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، ۹۸ درصد افزایش پیدا کرده است. گفتنی است که حجم کل معاملات ورق گالوانیزه در تالار بورس کشور در پنج ماهه نخست سال جاری، ۳۰۱ هزار و ۴۰۰ تن بوده که به معنای سهم ۴۹ درصدی شرکت ورق خودرو از این بازار است.





## کمال‌زاده در گفت‌وگو با پترومتالز خبر داد: تولید ۴۷۵ گرید خاص در شرکت فولاد آلیاژی ایران

«فولاژ» توانایی صادرات دانش فنی را دارد

« مهندس محمد کمال‌زاده مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: فارغ از همه محدودیت‌های موجود برای تولید فولاد در ایران از کمبود آب، برق و گاز گرفته تا میزان کم ذخیره سنگ‌آهن به‌عنوان ماده اولیه و فقدان تکنولوژی‌های نوین در این عرصه، صنعت فولاد کشور با واکاوی عوامل بهره‌وری و تغییر نوع نگاه سیاست‌گذاران این حوزه همچنان می‌تواند شاهد افق روشنی باشد.

می‌شود و از آنجایی که قدرت سرمایه‌گذار به اندازه افزایش نرخ ارز، افزایش پیدا نکرده، تأمین مالی پروژه‌های فولادی را با مشکل مواجه می‌کند. وی با بیان اینکه نرخ تأمین در بازار سرمایه نرخ بالایی است به عدم ثبات اقتصادی کشور و جهش‌های نرخ ارزی اشاره کرد و گفت: در حال حاضر عدد تأمین سرمایه نسبت به قبل ۲ برابر شده است و این مسائل مخاطره‌آمیز است.

### آینده امیدبخش صنعت فولاد

محمد کمال‌زاده معتقد است که سرمایه‌گذاری در عرصه صنعت فولاد، فرصت‌ها و تهدیدهای خاص خود را دارد و کفه ترازو برای فرصت و تهدید سرمایه‌گذاری باهم برابر است. این فعال صنعت فولاد در ادامه بر این موضوع تأکید داشت که چشم‌انداز صنعت فولاد و معدن با تمام چالش‌های موجود، چشم‌اندازی روشن و قابل اتکا است و اگر برنامه‌ریزی خوبی در این عرصه با توجه به تولید کالاهایی با ارزش افزوده صورت گیرد، می‌توان فولاد و سایر صنایع فلزی را به بستری مطمئن برای سرمایه‌گذاری و صنعتی جایگزین برای صنعت نفت تبدیل کرد و این مهم نیاز به برنامه‌ریزی دقیق دارد.

### ورود به انقلاب چهارم صنعتی در شرکت فولاد آلیاژی ایران

مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران با اشاره به این موضوع که به‌زودی پیاده‌سازی انقلاب چهارم صنعتی (دیجیتال) در شرکت فولاد آلیاژی ایران رقم می‌خورد، خاطرنشان ساخت: در حال حاضر افراد متخصصی در بخش فناوری اطلاعات شرکت فولاد آلیاژی ایران شاغل هستند، که همین امر باعث می‌شود روند اجرایی انقلاب چهارم صنعتی (دیجیتال) در فولاد آلیاژی تسریع یابد.

وی شرکت فولاد آلیاژی ایران را در صنعت فولاد صاحب سبک و تکنیک خواند و تصریح کرد: شرکت فولاد آلیاژی ایران اکنون صاحب دانش فنی بوده، به طوری‌که ۴۷۵ گرید فولاد خاص در این شرکت تولید می‌شود و به همین دلیل می‌توانیم این دانش را به سایر کشورها صادر کنیم؛ چراکه این دانش بسیار ارزشمند است و می‌توان با اشتراک با سایر کشورها و انجام تولید اشتراکی برای کشور ارزش افزوده ایجاد کرد.

کمال‌زاده گفت: بر اساس سند چشم‌انداز توسعه کشور قرار است صنعت فولاد، تولید فنی خود را تا پایان سال ۱۴۰۴ شمسی یا همان ۲۰۲۵ میلادی از ۳۰ میلیون تن به ۵۵ میلیون تن در سال برساند. در این صورت، فولاد ایران نه تنها جایگاه کنونی خود را به‌عنوان دهمین تولیدکننده بزرگ فولاد دنیا حفظ می‌کند بلکه ممکن است شانس صعود به رتبه نهم یا حتی هشتم جدول بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد دنیا را نیز داشته باشد.

### ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تنی فولاد دست یافتنی است

این فعال حوزه فولاد کشور با بیان اینکه ظرفیت ۴۵ میلیون تنی تولید از دستاوردهای صنعت فولاد ایران است، تصریح کرد: با توجه پروژه‌های در دست اجرای فولادسازی، ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تنی فولاد در کشور تا سال ۱۴۰۴ دست‌یافتنی است.

مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران به لزوم برنامه‌ریزی دقیق در حوزه صنعت به طور کل و صنعت فولاد به صورت خاص اشاره کرد و گفت: در صنعت فولاد لازم است برنامه‌ریزی‌ها از ابتدای زنجیره تولید یعنی معادن در نظر گرفته شود اما متأسفانه اکنون در صنعت فولاد عدم توازن در بحث برنامه‌ریزی وجود دارد که این موضوع باعث ایجاد چالش در حوزه تولید می‌شود.

وی در ادامه با بیان این مطلب که صادرات صنعت فولاد با چالش‌هایی همراه است، بحث انتقال ارز را یکی از این مشکلات این حوزه دانست و گفت: محدودیت بازارهای هدف به دلیل مسائل تحریمی از دیگر چالش‌های حوزه صادرات است اما با این وجود، وضع صادرات شرکت‌های فولاد ایران به خصوص در حوزه شمش فولادی قابل قبول است.

### بازار فولاد نیاز به سرمایه‌گذاری دارد

به گفته مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران، چالش دیگری که در حوزه فولاد و صنایع معدنی وجود دارد بحث سرمایه‌گذاری‌های کلان ریالی است؛ چراکه زمانی که نرخ دلار به ۵۰ هزار تومان می‌رسد عدد ریالی پروژه‌ها عدد بزرگی



نادری در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد:

## پاییز امسال شمش طلا به سبد تولیدات تاسیکو اضافه می‌شود

پرتفوی تاسیکو، بهترین پوشش‌دهنده ریسک تورم و نوسانات نرخ ارز

«**دکتر امیرحسین نادری** مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری صدر تأمین (تاسیکو) در گفت‌وگو با پترومتالز جزئیات سرمایه‌گذاری‌های بزرگ این شرکت در حوزه طلا (و همچنین زغال‌سنگ و مس) را تشریح کرد. دکتر نادری اظهار داشت: از پاییز امسال، شمش طلا به سبد تولیدات تاسیکو اضافه می‌شود و با یک برنامه تحولی، درآمد عملیاتی تاسیکو تا سال ۱۴۰۷ به سالانه ۶۰۰ میلیون دلار خواهد رسید. متن کامل این گفت‌وگو را در ادامه بخوانید.

**تاسیکو در یک سال و نیم اخیر عملکرد بسیار خوبی در حوزه سودآوری و همچنین رشد ارزش سهام داشته است. این عملکرد موفق، حاصل کدام استراتژی و کدام تغییرات بنیادی در این شرکت سرمایه‌گذاری بوده است؟**

تدوین برنامه و بودجه مناسب برای شرکت‌های تابعه و نظارت مستمر بر عملکرد شرکت‌ها و تحقق بودجه معین آن‌ها در طول سال مالی در مرحله اول باعث ارتقا و افزایش بهره‌وری شرکت و در نتیجه باعث افزایش سود هلدینگ صدر تأمین شده که با تکیه بر شعار «مهار تورم، رشد تولید» این روند ادامه‌دار خواهد بود.

رشد ارزش سهام شرکت نیز با برنامه مدون تاسیکو تحت عنوان حمایت از سهام شرکت‌های تابعه با هدف نیل به پرتفوی بهینه در کنار استراتژی خروج از بنگاه‌داری و خرید سهام‌های معدنی ارزشمند همچون سهام ملی صنایع مس ایران صورت پذیرفته و همچنین پیشبرد حداکثری پروژه‌های بااهمیت هلدینگ در شرکت‌هایی همچون توسعه معادن پارس تأمین، طلای کردستان، پشم شیشه ایران و ... و بهره‌برداری از پروژه‌هایی همچون سولفات پتاسیم شرکت معدنی املاح، احداث کارخانه فرآوری مواد اولیه جمبزه شرکت فرآورده‌های نسوز، تولید بلوک و پانل سبک گازی و ملات خشک شرکت خاک چینی ایران و ... روز به روز بر ارزش ذاتی تاسیکو خواهد افزود تا روند رو به رشد ارزش تاسیکو در بازار سرمایه حفظ شده و سهامداران بتوانند سرمایه خود را نسبت به رشد بازارهای موازی مصون گردانند. پرتفوی صدرتأمین با سهامداری در صنایع بااهمیت از جمله فولاد، طلا و زنجیره مس همواره می‌تواند پوشش‌دهنده ریسک تورم و نوسانات ارز باشد.

**تاسیکو توجه ویژه‌ای به سرمایه‌گذاری در حوزه طلا داشته است. لطفاً در خصوص این سرمایه‌گذاری‌ها توضیح دهید؟**

با توجه چشم‌انداز مثبت صنعت طلا و افزایش جذابیت سرمایه‌گذاری در این صنعت و همچنین معادن ارزشمند و بالقوه طلا متعلق به شرکت سرمایه‌گذاری صدر تأمین، بر مبنای رسالت ثروت‌آفرینی، محرومیت‌زدایی و ایجاد اشتغال پایدار در راستای استفاده از ذخایر موجود در سطح ملی در دو شرکت طلای کردستان و توسعه معادن پارس تأمین سرمایه‌گذاری‌های قابل توجهی را انجام دادیم. در شرکت توسعه معادن پارس تأمین با تزریق نقدینگی و نظارت مستمر

تیم فنی هلدینگ در جهت عدم انحراف پروژه از برنامه زمان‌بندی توانستیم در کمتر از یکسال به پیشرفت ۸۰ درصدی دست پیدا کرده و شاهد بهره‌برداری از پروژه ۵۰۰ کیلوگرمی این شرکت در آبان سال جاری باشیم؛ با دانش فنی و تخصصی کسب‌شده در این حوزه، عملیات اجرایی ابرپروژه شرکت تحت عنوان تولید ۵ تن شمش طلا را که مجوزات اولیه آن اخذ گردیده، در نیمه دوم سال جاری آغاز می‌کنیم.

طلای کردستان هم پاییز ۱۴۰۱ تنفیذ قرارداد EPC صورت پذیرفته و امید است با تدوین برنامه‌های استراتژیک شاهد به بهره‌برداری رسیدن این شرکت در سال ۱۴۰۳ باشیم.

**در مجموع چه چشم‌اندازی را برای تاسیکو متصور هستید؟ کدام پتانسیل‌های این شرکت در آینده نزدیک بالفعل و شکوفا خواهد شد؟**

با رویکرد توسعه‌ای شرکت صدرتأمین برای همه شرکت‌های تابعه که به صورت بالقوه پتانسیل رشد و شکوفایی دارند در راستای حفظ بازار و خلق ارزش، پروژه‌های توجیه‌پذیر تعریف شده و با تأمین مالی از طریق افزایش سرمایه، برنامه زمان‌بندی پروژه‌ها با جدیت تمام انجام می‌شود و سودآوری از طریق پروژه‌ها در موعد مقرر محقق خواهد شد. در این میان با بهره‌برداری از پروژه ۵۰۰ کیلوگرم شمش طلای شرکت توسعه معادن پارس تأمین در پاییز سال جاری و اضافه شدن محصول شمش طلا به سبد محصولات صدر تأمین، شاهد ادامه شکوفایی صدرتأمین در آینده‌ای نزدیک خواهیم بود که در نتیجه عملکرد فعلی و مستمر و توسعه در صنعت طلا، مس و زغال‌سنگ، سود تاسیکو در سال جاری و روند سودآوری آتی شرکت را تضمین خواهد نمود. همچنین با آغاز مراحل اجرایی ابرپروژه شرکت توسعه معادن پارس تأمین تحت عنوان تولید ۵ تن شمش طلا و همچنین براساس تدوین پرتفوی بهینه پنج‌ساله این هلدینگ، تا افاق ۱۴۰۷ درآمد عملیاتی ۶۰۰ میلیون دلاری برای تاسیکو قابل دسترس خواهد بود.

\* نسخه کامل‌تر این گفت‌وگو را در وب‌سایت پترومتالز بخوانید.





طبیعی در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد:

## بومی‌سازی کلیه تجهیزات خطوط ذوب و ریخته‌گری صنعت فولاد توسط شرکت چدن‌ریزان جی

چدن‌ریزان جی چگونه به «کلینیک فولاد» تبدیل شد؟

«غلامرضا طبیعی رئیس هیئت مدیره شرکت چدن‌ریزان جی در گفت‌وگو با پترومتالز با اشاره به اقدامات و دستاوردهای بزرگ این شرکت دانش‌بنیان در حوزه بومی‌سازی تجهیزات صنعت فولاد اظهار داشت: شرکت چدن‌ریزان جی با اشراف کامل به کلیه بخش‌های صنعت فولاد، موفق به داخلی‌سازی کلیه تجهیزات خطوط ذوب و ریخته‌گری این صنعت با بالاترین کیفیت و بر اساس تکنولوژی روز دنیا شده است. این شرکت علاوه بر کارنامه موفق و دستاوردهای درخشان در حوزه ساخت کوره‌های القایی و ماشین‌ریخته‌گری مداوم (CCM)، موفق به طراحی خط تولید نورد گرم ورق فولادی نیز شده است.»

وی ادامه داد: با گذشت سه سال از فعالیت این شرکت، چیزی حدود ۸ الی ۹ کوره ساخته شده توسط این مجموعه در داخل کشور روشن شده و در حال ارائه خدمات به صنعت فولاد کشور است. ما به خود می‌بالیم که دامنه خدمات شرکت چدن‌ریزان جی به پهنای گسترده کشور عزیزمان ایران اسلامی است. این شرکت از منطقه آزاد اقتصادی جلفا در شمال غرب کشور تا جنوب شرقی کشور در منطقه اقتصادی مکران، به فعالان این بخش خدمات ارائه داده است.

### ارائه علمی‌ترین مطالعات امکان‌سنجی

طبیعی با بیان اینکه دیگر خصوصیت ارائه خدمات فنی و مهندسی توسط شرکت چدن‌ریزان جی، علمی کردن تولید فولاد است، افزود: نگاهی گذرا به صنعت فولاد کشور نشان می‌دهد که بخش خصوصی هیچ چیدمان و طراحی مستند و مستدلی برای توسعه ندارد. به عبارت دیگر بخش خصوصی بدون

طبیعی گفت: شرکت چدن‌ریزان جی سابقه ۲۵ ساله در صنعت فولاد دارد. ما تجربه تأمین مواد اولیه را در کارنامه داریم و در سال ۱۳۹۶ با هدف ارتقای صنعت فولاد وارد حوزه ارائه خدمات فنی، مهندسی و مشاوره‌ای شدیم. در این مدت نگاه اول ما انتقال تکنولوژی به داخل کشور بود و در این زمینه با دور زدن تحریم‌ها موفق شدیم تعدادی کوره ذوب القایی با ظرفیت‌های بالا را وارد کشور کرده و نصب و راه‌اندازی کردیم. بعد از آن با اعتماد به جوانان متخصص و تحصیل کرده و تفکر افراد باتجربه و خیره‌انگه‌ای، شرکت آروین صنعت جی را تأسیس کردیم. شرکت آروین صنعت جی جزو مجموعه‌هایی است که توانست از معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، گواهی‌نامه دانش‌بنیان را کسب کند و کوره‌های ذوب القایی با ظرفیت ۲۵ تن را با بالاترین کیفیت در داخل کشور بسازد.

وی ادامه داد: به جرأت می‌توان ادعا کرد که خط طراحی شده توسط شرکت چدن ریزان جی نسبت به خط‌های مشابه که از کشور چین وارد کشور شده است بسیار باکیفیت‌تر است؛ خط ریخته‌گری طراحی و ساخت شده توسط شرکت چدن ریزان جی شامل لدل تارت- لدل کار- تاندیش کار- قالب- میز قالب- دامی بار و سایر قطعات است و در بخش انتهایی خط کارفرما با ۳ حق انتخاب مواجه می‌گردد: ۱- سیستم کولینگ پوشری ۲- سیستم لیفتینگ ۳- سیستم واکنش بییم. در بین ۳۲ بخش اجزاء تشکیل دهنده این خط برای اولین بار در کشور واکنش بییم و لدل تارت طراحی و ساخت گردیده است و به لحاظ هزینه‌ای این نمونه به نسبت نمونه‌های خارجی ۲۰ تا ۳۰ درصد ارزان‌تر خواهد بود.

غلامرضا طیبی خاطر نشان ساخت: در خط ریخته‌گری مداوم شرکت چدن ریزان جی، طراحی قالب جدید و افزایش طول آن به ۹۰۰ میلی‌متر باعث شده کیفیت متالورژیکی شمش بهتر گردد و استفاده از walking beam باعث شده که اعوجاج و انحنای شمش کاهش یابد و در نتیجه شمش و محصولات نهایی تولیدی از آن از کیفیت بالاتر و قیمت بالاتری برخوردار خواهند شد. این خط شرکت‌هایی را که با هدف صادرات محصولات خود را تولید می‌کنند، قادر می‌سازد تا بتوانند شمش باکیفیت و بدون اعوجاج تولید کرده و صادر نمایند.

### خدمات گسترده چدن ریزان جی

طیبی با انتقاد به برخی برخوردها در اعتماد به شرکت‌های دانش‌بنیان و تولیدکنندگان داخلی گفت: چرا در کشور اعتمادی به شرکت‌های بخش خصوصی نیست و فضایی در اختیار آن‌ها قرار نمی‌گیرد؟ آیا مجموعه‌های حاکمیتی نباید از شرکت‌های نوپا، نوآور و دانش‌بنیان حمایت کنند؟

وی با بیان اینکه شرکت چدن ریزان جی خطوط ریخته‌گری را به صورت کامل یعنی از کوره و مرحله ذوب تا انتهای خط ریخته‌گری، بومی‌سازی و ایرانی‌سازی کرده است، اظهار داشت: ما حتی در خطوط نورد نیز ورود کرده‌ایم و موفق به طراحی خط تولید نورد گرم ورق فولادی شده‌ایم. در یک کلمه می‌توان چدن ریزان جی را کلینیک فولاد قلمداد کرد و هر آن کسی که در هر حوزه فولاد فعالیت می‌کند می‌تواند از خدمات این شرکت استفاده کند. ما قادر به تأمین یک افشانک و نازل تا ساخت و تجهیز یک کارخانه هستیم.

رئیس هیئت مدیره چدن ریزان جی گفت: ما در بخش خصوصی با حداقل هزینه فعالیت می‌کنیم و سعی می‌کنیم تمامی عوامل در طراحی‌ها لحاظ شود تا بهترین کارایی و تولید حاصل شود. ما سعی کرده‌ایم کارفرما در کار دخیل شود و از نقطه نظرات آن‌ها برای بهبود فرآیندها استفاده کنیم. علاوه بر این، پا را فراتر گذاشته‌ایم و توانستیم در فرآیند عرضه‌یابی سیستم‌های تولید ورود کنیم. تفاوت و مزیت چدن ریزان این است که نسخه‌ای را نمی‌پیچیم که نتوانیم آنرا اجرا کنیم؛ از اینرو عملیاتی‌تر وارد میدان می‌شویم تا به اهداف تعریف شده خود برسیم.

طیبی در بخش پایانی صحبت‌های خود تأکید کرد: متأسفانه در عمل آن چنان که باید به ساخت داخل و تولیدات باکیفیت دانش‌بنیان، بها داده نمی‌شود. تحمل تحریم‌های خارجی برخی اوقات راحت‌تر از تحریم‌های داخلی است و در کشور ما دچار خودتحریمی هستیم. شرکت‌های بزرگ و مجموعه‌های دولتی باید در عمل با بخش خصوصی که با زحمت فراوان و با صرف هزینه بسیار، تجهیزات تولید را با بالاترین کیفیت بومی‌سازی کرده‌اند، همکاری کنند اما عمدتاً می‌بینیم که حمایت از صنعت داخلی تنها در حد شعار است و اجازه رشد و شکوفایی به شرکت‌های توانمند و دانش‌بنیان بخش خصوصی داده نمی‌شود.

برنامه و جزیره‌ای عمل کرده است. این تکرارها و هزینه‌های اضافی باعث شده قیمت تمام‌شده فولاد در کشور افزایش یابد.

وی تصریح کرد: چدن ریزان جی با تفکر اصلاح ساختاری فعالیت خود را ادامه داد و این موضوع را جزو وظایف و اهداف سازمانی شرکت در نظر گرفت. این شرکت، عضو کانون مشاوران اعتبار سرمایه‌گذاری بانک‌ها است. در این حوزه، چدن ریزان جی طرح‌های توجیهی اقتصادی، مطالعات امکان‌سنجی، مطالعات اولیه و بازار را انجام می‌دهد و طرح‌های تدوین شده از سوی این شرکت مورد تأیید بانک هاست. باید بگوییم که این نوع نگاه علمی به طراحی‌ها نیز انتقال داده شده است.

به گفته رئیس هیئت مدیره چدن ریزان جی، در کشور نگاهی علمی و آکادمیک به فولاد وجود ندارد و صنعت فولاد در کشور به صورت استاد-شاگردی تجربه شده است. نتیجه این رویکرد، توسعه نامتوازن صنعت فولاد ایران بوده است. چرا باید در استانی نظیر آذربایجان شرقی پنج میلیون تن ظرفیت نورد داشته باشیم، اما ظرفیت ذوب این استان تنها ۲ میلیون تن باشد؟ عمده کارخانجات ذوب در نقاط مرکزی ایران قرار دارند و با وضعیت فعلی جاده‌های کشور شمش باید از این مناطق به سمت آذربایجان منتقل و به محض تولید محصول نهایی مجدد به شهرهای داخلی انتقال یابد که این باعث افزایش هزینه‌های حمل و نقل خواهد شد!

وی عنوان کرد: زمانی که بحث مطالعات امکان‌سنجی و FS مطرح می‌شود یعنی قبل از اینکه کارخانه‌ای احداث شود و متحمل هزینه‌ای شویم، باید به تمام جوانب آن فکر کنیم. از این‌رو مطالعات امکان‌سنجی یک الزام است و شرکت چدن ریزان جی به بهترین نحو این مطالعات را انجام می‌دهد.

طیبی اشاره‌ای به طرح ۱۰ میلیون تنی فولاد سترگ در منطقه مکران کرد و گفت: این طرح اگرچه تعریف شده اما به بسیاری از سوالات در خصوص بازار هدف، تأمین خوراک و حتی زمان افتتاح آن و اینکه در آن زمان فولاد در جهان چه جایگاهی دارد، پاسخ داده نشده است. ما در منطقه منا، CIS و کشورهای عربی و خاورمیانه به عنوان قیمت‌گذار حوزه فولاد شناخته می‌شویم و حرف اول را می‌زنیم، اما آیا چند سال آینده نیز همین جایگاه و موقعیت را خواهیم داشت؟ آیا نسبت به رقبا هم شناخت داریم؟ رصد کشور عمان نشان می‌دهد از ابتدای سال ۲۰۲۳ تاکنون حدود ۱۰ میلیون تن قرارداد احداث کارخانجات فولادی منعقد کرده است. ما در مطالعات امکان‌سنجی به این سوالات پاسخ می‌دهیم.

طیبی خاطر نشان ساخت: اگر به دنبال برون رفت از وضعیت موجود هستیم و می‌خواهیم مقطعی و جزیره‌ای عمل نکنیم، لازم است در خصوص کلیه طرح‌ها ایده‌پردازی صورت گیرد و مطالعات امکان‌سنجی برای آنها انجام شود و سپس طرح مصوب شده و براساس آن برنامه تدوین شود.

### مزیت‌های خط ریخته‌گری مداوم چدن ریزان جی

غلامرضا طیبی گفت: به همت مهندسين و کارشناسان شرکت دانش‌بنیان چدن ریزان جی، خط ریخته‌گری مداوم که بیشترین کاربرد را در بخش فولادسازی دارد بر اساس آخرین استانداردهای روز دنیا که در شرکت‌های بنام اروپایی، چینی و هندی مانند (Danili، Sarrai، ConCast) استفاده می‌شود، طراحی و ساخت گردیده است. این خط ریخته‌گری که شامل ۳۲ بخش مجزا است، بر اساس نرم‌افزارهای مهندسی تهیه گردیده و پس از انجام تحلیل‌های متعدد دینامیکی طراحی و ساخت گردیده است.



## جهش ۶۷ درصدی تولید کنسانتره در فولاد سنگان

رشد تولید چگونه در فولاد سنگان رقم خورد؟

### شکستن رکوردهای تولید با برنامه‌ریزی دقیق

ثبت رکوردهای جدید تولید ماهیانه در فولاد سنگان ناشی از برنامه‌ریزی دقیق و موثر بوده است و با مدیریت صحیح توقفات به خصوص کاهش زمان توقفات اعم از کمبود انرژی و توقفات پیش‌بینی‌نشده منجر به رشد ۶۷ درصدی تولید کنسانتره در نیمه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال قبل شد.

به طور کلی توقفات پیش‌بینی‌شده ۱۰ روزه در اردیبهشت، ۱۷ روز توقف پیش‌بینی‌نشده به دلیل قطع برق در خرداد، تیر و مرداد ۱۴۰۲ و همچنین ۴ روز توقف پیش‌بینی‌شده در خرداد به منظور تعویض لاینرها و تعمیرات، از مواردی است که بر تولید این کارخانه موثر بوده است.

بدیهی است توقفات پیش‌بینی‌شده جزئی از روند تولید در کارخانه‌های صنعتی است و در سال جاری راهکارهای مناسب برای کاهش توقفات ناشی از کمبود انرژی به خصوص تأمین برق از بورس انرژی باعث کاهش توقفات نسبت به شش ماهه نخست سال ۱۴۰۱ شد.

به این ترتیب فولاد سنگان موفق شد با تولید ۲ میلیون ۱۰۰ هزار تن کنسانتره، ۹۹ درصد برنامه پیش‌بینی‌شده تولید شش ماهه اول سال جاری خود را محقق نماید.

گفتنی است، شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان در سال ۱۳۹۴ در استان خراسان رضوی با هدف تولید پایدار بخشی از گندله مورد نیاز شرکت فولاد مبارکه اصفهان، در نزدیکی معادن سنگ آهن سنگان تاسیس شد.

در حال حاضر واحد کنسانتره‌سازی و گندله‌سازی این شرکت، هر یک به ظرفیت تولید اسمی ۵ میلیون تن در حال تولید هستند.

شروع پروژه‌های توسعه فولاد سنگان از جمله پروژه افزایش ظرفیت ۲.۵ میلیون تنی گندله و طرح احداث کارخانه کنسانتره هماتیته این شرکت به ظرفیت ۲.۵ میلیون تن گام بزرگی در رشد و توسعه منطقه شرق کشور خواهد بود و نقش فولاد سنگان در زنجیره تولید فولاد کشور را بیش از پیش پررنگ خواهد نمود.

در ادامه موفقیت‌های فولاد سنگان، تولید کنسانتره در این شرکت در نیمه نخست سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل با جهش ۶۷ درصدی همراه بوده و به ۲.۱ میلیون تن رسیده است.

به گزارش پترومتالز، تولید کنسانتره ۶ ماه اول ۱۴۰۲ در فولاد سنگان به میزان ۲ میلیون و ۱۰۰ هزار تن بوده در حالی که در شش ماه اول سال گذشته تولید کنسانتره این شرکت، یک میلیون و ۲۶۰ هزار تن بوده است و نسبت به مدت مشابه سال قبل افزایش قابل توجه ۶۷ درصدی را ثبت نموده است.

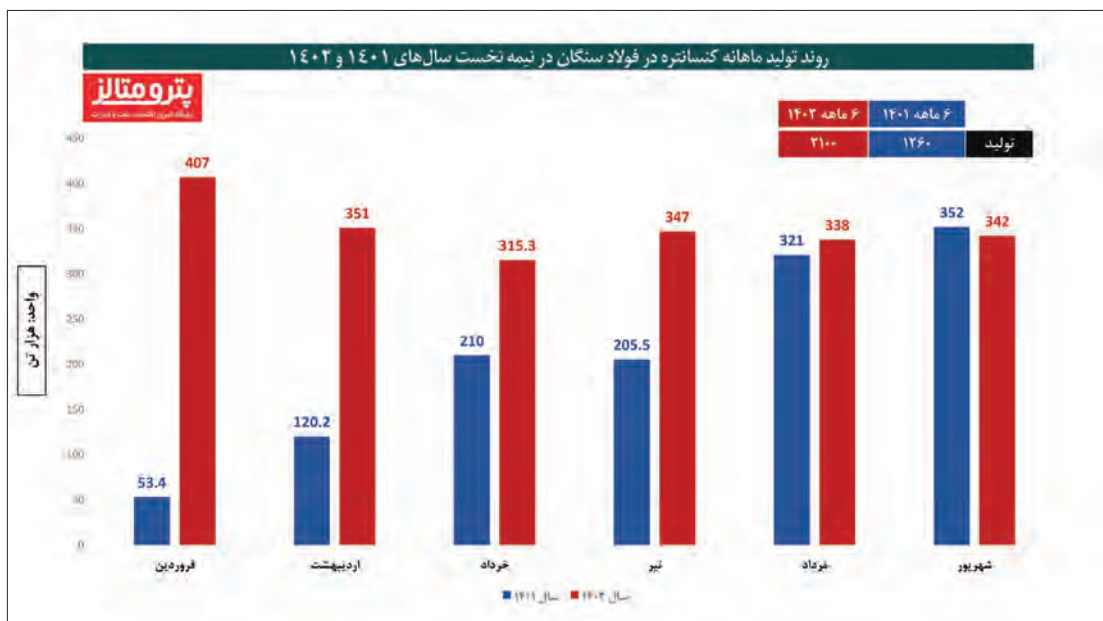
در فروردین‌ماه سال ۱۴۰۲ تولید کنسانتره سنگ آهن، فولاد سنگان به بیش از ۴۰۷ هزار تن رسیده که با رشد ۶۶۳ درصدی همراه بوده است؛ این آمار در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۱ از ۱۲۰ هزار و ۲۰۰ تن به ۳۵۱ هزار تن در اردیبهشت سال جاری رسیده و رشد ۱۹۲ درصدی را ثبت نمود.

در خردادماه نیز روند تولید کنسانتره سنگ آهن، فولاد سنگان روند افزایشی داشته و از تولید حدود ۲۱۰ هزار تن در سال ۱۴۰۱ به ۳۱۵ هزار تن در سال جاری رسید و رشد ۵۱ درصدی را به ثبت رسانده است.

همچنین در تیرماه سال جاری تولید کنسانتره سنگ آهن، فولاد سنگان به ۳۴۷ هزار و ۱۲۰ تن رسیده که نسبت به مدت مشابه سال گذشته که به میزان ۲۰۵ هزار و ۴۶۰ تن تولید داشته با رشد ۶۹ درصدی همراه بوده است.

البته در مردادماه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل میزان تولید نزدیک به هم بوده و تولید کنسانتره سنگ آهن فولاد سنگان رشد ۵.۲ درصدی را ثبت کرده است و به ۳۳۸ هزار تن رسید.

روند تولید کنسانتره سنگ آهن این شرکت در شهریورماه سال جاری متأثر از توقفات لازم برای تعویض قطعات و لاینرهای این کارخانه بوده است، ولی به طور کلی در شش ماه گذشته نمودار تولید این محصول در فولاد سنگان روند صعودی بسیار خوبی را طی نموده است.





مهندس شریفی در گفت‌وگو با پترومتالز خبر داد:

### پیشرفت چشمگیر واحداحیاء مستقیم فولاد اقلید پارس

واردات فناوری و تجهیزاتی که در داخل ساخته نمی‌شوند، تسهیل شود

مهندس رضا شریفی مدیرعامل شرکت فولاد اقلید پارس در گفت‌وگو با پترومتالز اظهار داشت: سرعت پیشرفت پروژه واحداحیاء مستقیم شرکت فولاد اقلید پارس با ظرفیت سالانه ۱٫۲ میلیون تن چشمگیر بوده و این پروژه تا سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری خواهد رسید. قراردادهای اقدامات لازم جهت تأمین آب و برق کارخانه آهن اسفنجی نیز تدارک دیده شده و این شرکت تنها متکی به پساب خواهد بود و به هیچ‌وجه از منابع آب زیرزمینی استفاده نخواهد کرد. متن کامل این گفت‌وگو را در ادامه بخوانید.

پارس از هیچ‌کدام از منابع زیرزمینی آب استفاده نخواهد کرد؛ بنابراین بستر کار پساب خواهد بود که به‌صورت دائم و مستمر است و لذا در خصوص تأمین آب پروژه نگرانی نخواهیم داشت.

در مورد برق نیز باید گفت که مجوز ۲۵ مگاوات تأمین برق از اداره برق منطقه‌ای استان فارس اخذ شده و قرارداد اجرای پست در حال اجرا است.

**شرکت‌هایی که در حال راه‌اندازی طرح‌های بزرگ و پروژه‌های پیشران کشور هستند (نظیر شرکت فولاد اقلید پارس)، باید از کدام حمایت‌ها برخوردار شوند تا اجرای طرح‌های بزرگ ملی تسریع شود؟ به‌طور مشخص در این حوزه چه انتظاری از دولت و نهادهای سیاست‌گذار دارید؟**

ما در حوزه آهن اسفنجی در کشور به‌زودی از تولیدکنندگان این صنعت خواهیم بود. در حال حاضر که پروژه در مرحله احداث است با چالش‌هایی در حوزه تولیدات داخلی مواجه هستیم. بیش از ۸۵ درصد از این صنعت در داخل بومی‌سازی شده که با افتخار از تولیدات داخلی استفاده می‌کنیم اما بخشی از نیازمان را نمی‌توانیم از داخل تهیه کنیم. لذا تقاضای ما از وزارت صمت این است که در بحث تسهیل واردات فناوری و قطعاتی که امکان تولید و تأمین آن در داخل نیست کمک کنند؛ به‌ویژه در تأمین ارز انتظار حمایت داریم تا بتوانیم پروژه را در موعد مقرر به اتمام برسانیم.

**در پایان اگر نکته‌ای باقی‌مانده بفرمایید.**

ضمن تشکر از دکتر سعیدمحمدی، مدیرعامل مجموعه «ومعادن» و معاونین ایشان که با حمایت و همراهی ایشان به‌عنوان سهامدار اصلی این شرکت، سرعت پیشرفت پروژه چشمگیر بوده و موانع پیش روی ما، به‌سرعت بررسی و حل شد؛ از دولت و معاون اول محترم تشکر ویژه داریم که در بحث مجوزها به ما کمک ویژه‌ای کردند و با افتخار عرض می‌کنم که در طرح‌های پیشران، حمایت خاصی از سوی دولت از این طرح‌ها صورت گرفته است.

**شرایط پیشرفت پروژه واحداحیاء مستقیم شرکت فولاد اقلید پارس را به‌طور کامل شرح دهید. ظرفیت تولید، زمان بهره‌برداری، میزان اشتغال و سهامداران این شرکت را نیز لطفاً شرح دهید.**

شرکت فولاد اقلید پارس در بهمن‌ماه سال ۱۴۰۰ با سهام‌داری ۵۱ درصدی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، ۳۰ درصدی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و ۱۹ درصدی شرکت بین‌المللی مهندسی ایران (ایرینک) تأسیس شد. مجوز احداث کارخانه آهن اسفنجی این شرکت با ظرفیت تولید ۱٫۲ میلیون تن در سال توسط سازمان صنعت، معدن و تجارت استان فارس ۱۱ فروردین‌ماه ۱۴۰۱ صادر شد. در مردادماه ۱۴۰۱ زمین از سوی منابع طبیعی استان تحویل شرکت شد و ایرینک به‌عنوان پیمانکار (EPC) انتخاب و پروژه آغاز شد. این پروژه یکی از ۴۸ طرح پیشران پیشرفت اقتصادی کشور است. همچنین قرارداد راه‌دسترسی نیز منعقد شده که پروژه نیز آغاز و تا دو ماه آینده به پایان خواهد رسید. بر اساس پیش‌بینی‌ها و برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته میزان سرمایه‌گذاری موردنیاز برای واحداحیاء مستقیم این شرکت، ۶ هزار میلیارد تومان خواهد بود که تاکنون ۱۲۰۰ میلیارد تومان آن جذب و هزینه شده است. درباره میزان اشتغال‌زایی این پروژه پیشران اقتصادی نیز باید گفت که از آنجاکه این اتفاق ویژه‌ای در استان فارس خواهد بود، اشتغال بسیار مناسبی در سطح استان ایجاد خواهد کرد. صنعت فولاد، صنعت مادر است و به ازای هر شغل مستقیم آن شغل‌های بسیاری به‌صورت غیرمستقیم ایجاد می‌شود. امیدواریم بتوانیم در افق ۱۴۰۴ اتفاق ویژه‌ای را در صنعت فولاد کشور داشته باشیم و از صنایع سبزی باشیم که در رشد و تعالی این کشور فعالیت خواهیم داشت.

**فولاد اقلید پارس کدام برنامه‌ها را جهت تأمین پایدار برق و آب تدارک دیده است؟**

عقد قرارداد پساب جهت تأمین آب شرکت به میزان ۷۰ لیتر بر ثانیه با آبفای استان بسته شده است. این قرارداد یک اولویت خاص دارد که شرکت فولاد اقلید





مولوی‌زاده در گفت‌وگو با پترومتالز تشریح کرد:

## مزایای کاتالیست‌های تولیدی در شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان

کاتالیست‌های صنایع فولاد و پتروشیمی را به سبد صادراتی خود اضافه می‌کنیم

مدیرعامل شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان تأکید کرد: حضور در بازار با ظرفیت تولید بالا، کیفیت بالا و ارائه قیمت به‌صورت ریالی در بازار داخلی از مزیت‌هایی است که در دوسال اخیر به سایر موارد افزوده شده و این شرکت را به یکی از قدرتمندترین شرکت‌های تولید کاتالیست‌های DRI در داخل و خارج از کشور تبدیل کرده است.

### برنامه‌های شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان

دکتر مولوی‌زاده در خصوص برنامه‌های در دست اجرای این شرکت خاطرنشان ساخت: در سال ۱۴۰۲ در تکمیل زنجیره کاتالیست‌های فولادی، جذب سولفورزدا (ZnO) در مرحله تکمیل تجهیزات تولیدی است که به سبد فروش محصولات اضافه می‌گردد. ظرفیت تولیدی خط تولید در حال تجهیز، ۱۰۰۰ تن در سال است. جذب ZnO تولیدی شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان در مقایسه با نمونه‌های تجاری موجود در بازار، از سطح ویژه و میزان Zn بالا به همراه طول عمر بالا برخوردار است.

وی ادامه داد: همچنین شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان در راستای تولید کاتالیست‌های زنجیره پتروشیمی آمونیاک و متانول و تولید هیدروژن، در سال جاری تولید کاتالیست ریفورمینگ بخار آب اولیه و ثانویه و کاتالیست اتو ترمال ATR را در برنامه تولیدی قرار داده است و در حال تجهیز خط تولید کاتالیست‌های مذکور است. در کنار این، از دیگر کاتالیست‌های این زنجیره، کاتالیست‌های HTSC، LTSC در مراحل تست پایلوت بوده و تولید صنعتی از سال ۱۴۰۳ آغاز می‌شود که هم‌اکنون در حال تجهیز خط تولید این کاتالیست‌ها هستیم.

مولوی‌زاده در خصوص برنامه کلان این شرکت گفت: در برنامه پنج‌ساله شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان، ۴۰ درصد از سهم بازار کاتالیست‌های احیاء مستقیم در ایران هدف گذاری گردید که در سال دوم اجرای این برنامه، بخش بزرگی از آن محقق گردیده که حاصل اعتماد مشتریان به محصولات باکیفیت این شرکت دانش‌بنیان است. همچنین طبق برنامه، ۱۳ کاتالیست اصلی مصرفی در صنایع پتروشیمی در سبد محصولات این شرکت قرار خواهند گرفت و بومی‌سازی کاتالیست‌های جدید موجود در بازار جهانی نیز در برنامه واحد تحقیق و توسعه این شرکت قرار دارد.

وی در پایان گفت: شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان، محصولاتی دانش‌بنیان و با بالاترین کیفیت و با رقابت‌پذیری در مقیاس جهانی تولید می‌کند و بزرگ‌ترین حمایتی که شرکت‌های بزرگ فولادی می‌توانند از تولید باکیفیت داخلی داشته باشند، مصرف این کاتالیست‌ها و اعتماد به ساخت داخلی است.

دکتر محمدحسین مولوی‌زاده مدیرعامل شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان در گفت‌وگو با پترومتالز در خصوص دستاوردها و چشم‌انداز این شرکت اظهار داشت: شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان با یک دهه فعالیت در تولید کاتالیست‌های صنایع شیمیایی، فولاد و پتروشیمی بیش از ۳۰ درصد از نیاز داخلی به کاتالیست‌های احیاء مستقیم فولاد و بیش از ۵۰ درصد از نیاز داخلی به کاتالیست‌های صنایع شیمیایی خصوصاً کاتالیست تولید اسید سولفوریک را تأمین می‌کند. این شرکت، با تکمیل طرح‌های دانش فنی و خطوط صنعتی جدید تولید کاتالیست، به‌زودی جزء تأمین‌کنندگان عمده کاتالیست‌های مصرفی در صنایع نفت و پتروشیمی نیز خواهد بود و در چشم‌انداز کوتاه‌مدت، قطعاً صادرات کاتالیست‌های فولاد و پتروشیمی را به سبد صادراتی خود علاوه بر کاتالیست‌های پنتاکسید وانادیوم اضافه خواهد نمود.

دکتر مولوی‌زاده در خصوص تولید کاتالیست‌های احیاء مستقیم در این شرکت گفت: کاتالیست‌های تولیدی واحد احیاء مستقیم آهن در این شرکت، قابل استفاده در فرآیندهای میدرکس و پرد است. تولید کاتالیست‌های با خواص کیفی بالا جهت افزایش نرخ تولید واحدهای آهن اسفنجی حائز اهمیت است و برای دستیابی به این مهم، شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان با استفاده از به‌روزترین تکنولوژی و تجهیزات تولیدی جهت افزایش ظرفیت تولید به میزان ۴ تن در روز با استفاده از مواد اولیه با بالاترین خلوص، کیفیت را سرلوحه کار خود قرار داده است. در همین راستا، استحکام شکست بالا به همراه سطح ویژه بالای کاتالیست‌های نیمه‌فعال و فعال تولیدی شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان، از مزایای این محصول است.

### رونمایی از دو محصول پیشرفته جدید

وی تصریح کرد: در راستای بهبود خواص کاتالیستی، شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان از دو محصول جدید فعال میدرکس و فعال پرد با سطح هندسی بالا رونمایی کرده است که با بهبود شکل هندسی موجب افزایش ۲۰ درصدی سطح هندسی کاتالیست‌ها نسبت به کاتالیست‌های معمول بازار گردیده است.

مولوی‌زاده افزود: با استفاده از کاتالیست‌های احیاء مستقیم شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان، افزایش طول عمر تیوب، کاهش متان اسلیپ و افزایش نرخ تولید قابل دستیابی خواهد بود. همچنین کاتالیست نیمه‌فعال شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان، با طراحی جدید، از مقاومت به تشکیل کک بسیار بالایی برخوردار بوده که برای این شرکت منجر به ثبت اختراع گردید و تولید این محصول، از مزیت‌های بارز و ویژه این شرکت است.

# شرکت جهان فولاد سیرجان

Sirjan Jahan Steel Company (SJSCO)

با جهانی از باور، آینده میهنمان را  
به استحکام فولاد خواهیم ساخت



- آهن اسفنجی
- بریکت
- شمش فولادی
- میلگرد



شرکت مادر تخصصی (هلدينگ)  
توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (سهامی عام)  
MIDDLE EAST MINES & MINERAL  
INDUSTRIES DEVELOPMENT HOLDING Co.  
زنجیره کامل تولید از معدن تا محصول نهایی







# فولاد سیرجان ایرانیان

## Sirjan Iranian Steel Co




- استخراج و بهره برداری از معادن سنگ آهن واگذار شده از سوی ایمیدرو
- تولید کنسانتره سنگ آهن با ظرفیت ۴ میلیون تن در مجتمع سیرجان
- تولید گندله سنگ آهن با ظرفیت ۲.۵ میلیون تن در مجتمع سیرجان
- تولید آهن اسفنجی با ظرفیت ۱ میلیون تن در مجتمع بردسیر
- تولید شمش فولادی با ظرفیت ۱ میلیون تن در مجتمع بردسیر

### ▼ پروژه‌های منحنی دوم توسعه سیسکو ▼

- کارخانه احیا مگامدول با ظرفیت ۱/۵ میلیون تن در سال، مجتمع بردسیر
- کارخانه فولاد سازی با ظرفیت ۱ میلیون تن در سال، مجتمع بردسیر
- توسعه زیر سقفی کارخانه گندله سازی برای افزایش ظرفیت تولید گندله به ۳/۲ میلیون تن در سال، مجتمع سیرجان
- پروژه‌های بازیافت کامل و بهبود مصرف آب در قالب واحد دیواترینگ شماره ۲ مجتمع سیرجان و واحد WRO مجتمع بردسیر



 [www.Sisco.Midhco.com](http://www.Sisco.Midhco.com)

 [sisco.ir](https://www.instagram.com/sisco.ir)







## شرکت دانش بنیان به آراین صنعت اصفهان

تولیدکننده مواد شیمیایی مورد استفاده در صنایع مادر



تولید انواع پوشش دهنده‌های سطح ورق

اولین تولیدکننده روغن نورد سرد در ایران

انواع شوینده‌های صنعتی و دترجنت‌ها

محصول فنول سولفونیک اسید

گچ صنعتی

چربی‌گیرهای صنعتی (آلکالین)

ممانعت کننده اسید

روغن محافظ سطح ورق

کیت اندازه‌گیری کلر سطح ورق

### دستاوردهای بزرگ به آراین صنعت در صنایع فولاد

شرکت به آراین صنعت طی نزدیک به دو دهه از فعالیت خود توانسته ۲۰ محصول استراتژیک را برای اولین بار در کشور تولید نماید. در زمینه بومی‌سازی مواد استراتژیک صنایع مادر، با توجه به شرایط خاص کشور در دوره تحریم و نیازسنجی زنجیره تأمین صنایع فولاد، شرکت به آراین صنعت ضمن برنامه‌ریزی و فعالیت در زمینه‌های تحقیق و توسعه و داخلی‌سازی محصولات جدید، موفق به دستیابی به دانش فنی و تولید انبوه انواع روغن‌های هیدرولیک ضدآتش (HFDU) و طیف‌های گسترده اکسیژن‌زداهای مصرفی در صنایع فولاد شده است.



اصفهان- کیلومتر ۵۰ جاده شیراز، شهرک صنعتی رازی، خیابان یازدهم، واحد شماره ۲۵

همراه: ۰۹۱۳۳۲۷۸۳۲۸

تلفکس: ۰۳۱-۵۳۳۲۳۴۸۳

کدپستی: ۸۶۳۹۱۱۱۳۵۶

[www.beharian.com](http://www.beharian.com)

[info@beharian.com](mailto:info@beharian.com)

۰۹۰۲۳۳۲۳۴۸۳



شرکت صنایع هفت الماس

SEVEN DIAMONDS Ind.Co



تولید کننده انواع ورق های فولادی روغنی، گالوانیزه، گالوانوم، رنگی،  
قلع اشوده، ضد اثر انعکاس، با پوشش کروم، رنگ نزن، سیلیکونی، لوله و پروتیل



## پیشرو در تولید ورق های فولادی خاص

- تنها تولیدکننده ورق های گالوانوم و گالوانوم رنگی در خاورمیانه
  - اولین تولیدکننده ورق های استنلس استیل در کشور
  - اولین تولیدکننده ورق های سیلیکون استیل در کشور
  - بزرگترین تولیدکننده ورق های پوشش دار در کشور
- (گالوانیزه، گالوانوم، رنگی، قلع اندود)

صادر کننده نمونه ملی سال ۱۴۰۱

پرچم دار صادرات استان تهران سال ۱۴۰۱

● بازاریابی و فروش: ۰۲۱-۸۵۴۳

● [www.seven-diamonds.com](http://www.seven-diamonds.com)

● [@sevendiamonds.ind.co](https://www.instagram.com/sevendiamonds.ind.co)







## ۶- زیر ساخت‌ها:

### انرژی و سیالات

- ۱- پست برق ۲۳۰- در یازده کیلومتری کارخانه و خطوط انتقال مربوطه
- ۲- پست برق ۶۳ کیلو ولتی -در محوطه کارخانه
- ۳- نیروگاه دیزلی خود تامین ۱۲ مگاواتی
- ۴- خطوط انتقال آب به کارخانه به طول ۳۰ کیلومتر
- ۵- آب شیرین کن RO

### حمل و نقل

احداث جاده مسیبر ساغند تا چادرملو به منظور تسهیل انتقال خوراک کارخانه و همچنین بهبود حمل و نقل جاده‌ای.

### رفاهی

احداث منازل مسکونی و مجموعه خوابگاهی مناسب و مجهز با هدف حفظ سلامت، تامین رفاه و آرامش سرمایه‌های انسانی، متناسب با شیوه معماری منطقه با زیربنای ۸۰۰۰ متر مربع

## ۷- فعالیت‌های عام المنفعه و مسئولیت‌های اجتماعی

۱-۷- احداث کارخانه آبیگری  
احداث کارخانه آبیگری از باطله به منظور بازیابی آب از دوغاب باطله خطوط یک و دو کنسانتره با هدف کاهش مصرف آب تا ۷۰ درصد و حفظ منابع آبی و محیط زیست

۲-۷- تصفیه فاضلاب انسانی  
احداث تصفیه خانه فاضلاب انسانی با ظرفیت ۲۵۰ نفر به منظور مدیریت بهینه پساب تولیدی جهت آبیاری فضای سبز کارخانه و جلوگیری از آلودگی آب‌های زیرزمینی

### ۳- فضای سبز

۱- تخصیص ۵۰ درصد از فضای کارخانه به فضای سبز مشجر و درختان مناسب منطقه و گونه‌های کم آبخواه به منظور کنترل آلودگی و افزایش پوشش گیاهی در منطقه

۲- احداث ۲۵۰ هکتار فضای سبز پیرامونی کارخانه جهت بیابان زدایی

۳-۷- سیستم غبارنشاندن (مه پاش)  
استفاده از سیستم غبارنشاندن (Dust Suppression) در ناحیه سنگ شکنی به منظور جلوگیری از آلودگی هوا، کنترل پراکندگی غبار و حفظ سلامت کارگران و محیط زیست روستایی

۴-۷- احداث انبار دپوی کنسانتره  
مجموعه و گاهش آلودگی محیط

۵-۷- سکوی بارگیری ایستگاه قطار ساغند  
احداث سکوی تخلیه و انتقال سنگ آهن ورودی و کنسانتره خروجی در محل ایستگاه راه آهن ساغند با هدف رونق حمل و نقل ریلی و استفاده از مزیت آن که منتج به کاهش آلودگی ناشی از تردد کامیون‌ها شده است.

۶-۷- مجموعه ورزشی رفاهی ساغند  
احداث مجموعه ورزشی-رفاهی ساغند در راستای تحقق مسؤلیت‌های اجتماعی و به منظور رفاه بیشتر کارکنان و ساکنان بومی منطقه

۸- سرمایه‌های انسانی: با توجه به این که یکی از ارزش‌های شرکت پایا فولاد کویر یزد تعهد به حفظ و ارتقای کیفیت محصولات و خدمات می‌باشد، در این راستا از تیم‌های قدرتمند و حرفه‌ای در تمامی واحدهای مختلف استفاده نموده تا بتواند تمامی ارزشها و چشم انداز شرکت را محقق سازد.

ما معتقد هستیم که سرمایه اصلی هر سازمان نیروهای انسانی آن است و با جذب افراد متخصص و فراهم سازی شرایط مناسب و حفظ کرامت انسانی برای نیروهای خود توانسته ایم کارنامه‌ای قوی و قابل توجه ایجاد نماییم که این امر باعث حفظ و تداوم تعهد و کیفیت در تمامی مراحل کار می‌شود.

کارخانه: یزد ساغند  
دفتر مرکزی: تهران، الهیه، خیابان شهید فیاضی  
میدان آقا بزرگی خیابان آقا بزرگی، رویه روی بن بست  
گلغام، پلاک ۲۱ طبقه ۵، واحد ۵  
دفتر یزد: بلوار جمهوری اسلامی، کوچه ۱۴۸ افشار  
ساختمان پایا | تلفن: ۰۳۵۳۳۵۶۰۰۰۰

www.payafoolad.ir

**۱- تاریخچه:** شرکت پایا فولاد کویر یزد در سال ۱۳۹۳ با سرمایه گذاری بخش خصوصی و رویکرد اشتغال زائی نیروهای بومی و رونق اقتصادی منطقه ساغند بخش خزانق اردکان یزد تاسیس و در سال ۱۳۹۷ فعالیت خود را به طور جدی و مستمر آغاز نمود که در حال حاضر با ایجاد حدود ۲۳۰۰ شغل به صورت مستقیم و غیرمستقیم توانسته است با تامین مواد اولیه به صورت سنگ آهن دانه بندی شده یا کلوخه از معادن بزرگ منطقه کنسانتره سنگ آهن با عیار ۶۶٫۵ درصد تولید نموده و در اختیار صنایع فولادی قرار دهد.

زمان	دستاوردها
۱۳۹۳	تاسیس شرکت
۱۳۹۷	شروع اجرای خط یک شروع اجرای جاده
۱۳۹۸	شروع اجرای نیروگاه دیزلی
۱۳۹۹	راه اندازی خط یک   راه اندازی نیروگاه دیزلی   راه اندازی سد باطله راه اندازی خوابگاههای کارگری   راه اندازی پروژه آبرسانی به کارخانه به طول ۳۰ کیلومتر احداث فضای سبز ۵۰ هکتاری پیرامون کارخانه
۱۴۰۰	راه اندازی سنگ شکن   راه اندازی منازل مسکونی مهندسی   شروع اجرای خط دو
۱۴۰۱	راه اندازی پست برق ۲۳۰ و ۶۳   احداث فضای سبز ۵۰ هکتاری پیرامون کارخانه شروع اجرای انبار دپوی کنسانتره
۱۴۰۲	راه اندازی خط دو   راه اندازی سنگ شکن   راه اندازی خط یک   راه اندازی سد باطله   راه اندازی خط یک راه اندازی IRO   راه اندازی سکوی بارگیری   راه آهن   راه اندازی منازل مسکونی   مه پاش   و تکمیل شروع اجرای پروژه مجموعه ورزشی-رفاهی ساغند

**۲- چشم انداز:** شرکت پایا فولاد کویر یزد با تولید و عرضه محصول، با کیفیت بالا، قابل رقابت و اعتماد که بر پایه رشد و توسعه پایدار می‌باشد در نظر دارد سهم حضور خود را در بازار افزایش دهد و وارد بازارهای جهانی گردد. همچنین در ادامه طرح‌های توسعه‌ای خود در راستای تکمیل زنجیره فولاد، پروژه‌هایی از جمله گندله سازی و آهن اسفنجی را با توجه به ظرفیت‌های منطقه و بازار فولاد، در آینده نزدیک مورد بررسی و پژوهش قرار خواهد داد.

**۳- مأموریت:**  
ما به تولید و عرضه‌ی بهترین کیفیت ممکن از کنسانتره متمرکز هستیم.  
هدف ما ارائه‌ی راهکارهای نوآورانه و پایدار برای فراوری سنگ آهن و کسب سود پایدار است. و همچنین با استفاده از فناوری‌های پیشرو، تجارب چند دهه‌ای و تلاش بی‌وقفه تیم حرفه‌ای و متخصص ما، به دست آوردن نتایج بالقوه و تامین رضایت بلند مدت مشتریان و کلیه ذی‌نفعان را هدف قرار داده‌ایم.

**۴- ارزش‌ها:**

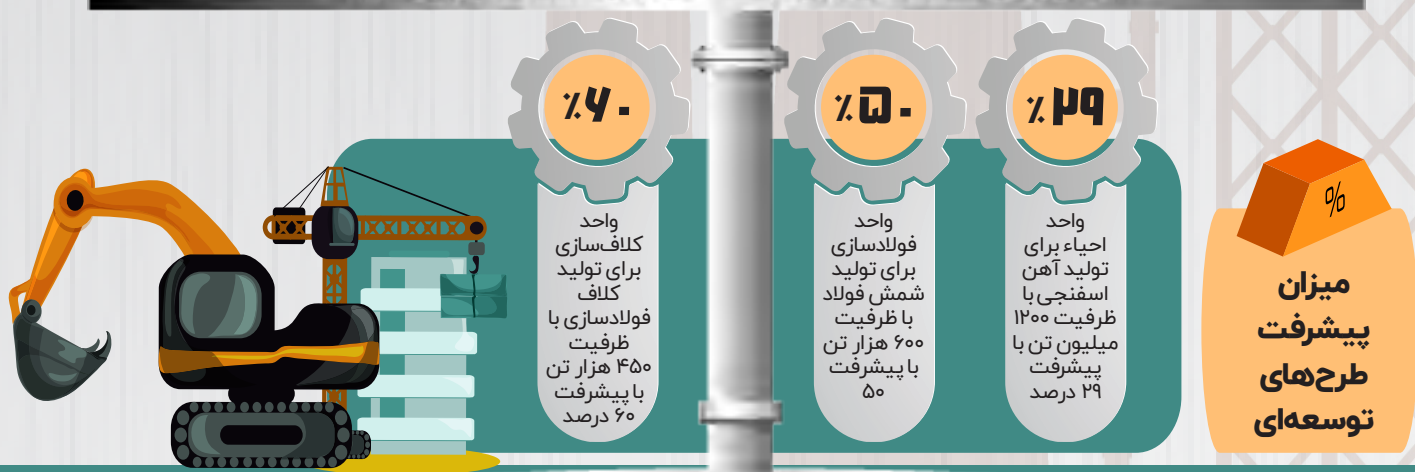
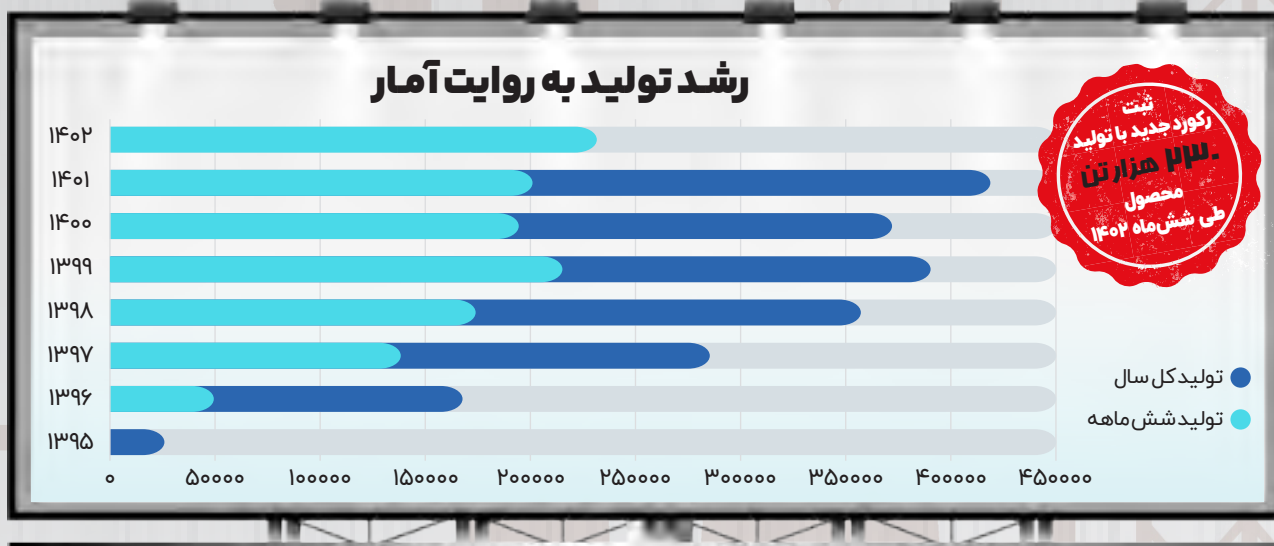
- تعهد صادقانه در حفظ منافع ذی‌نفعان داخل و خارج سازمان با راهبرد برد-برد
- تعهد به حفظ و ارتقای کیفیت محصولات و خدمات
- ایجاد اشتغال مولد و تامین سلامت جسمی و روحی و کرامت سرمایه‌های انسانی شرکت
- اهتمام به حفظ محیط زیست، منابع طبیعی، مراعات و ذخایر انرژی

**۵- خطوط تولید:** ۱- خط یک کارخانه تولید کنسانتره با ظرفیت تولید حداقل سالیانه هشتصد هزار تن کنسانتره سنگ آهن  
۲- خط دو کارخانه تولید کنسانتره با ظرفیت تولید حداقل سالیانه هشتصد هزار تن کنسانتره سنگ آهن  
۳- کارخانه سنگ شکنی با ظرفیت ۴ میلیون تن در سال برای تولید سنگ آهن دانه بندی ۲۵ میلی‌متر  
(عیار کنسانتره تولیدی ۶۶٫۵ درصد می‌باشد.)





# صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه



**آدرس کارخانه:** ابرکوه کیلومتر ۱۵ جاده ابرکوه به یزد • کدپستی: ۸۹۳۴۱۷۱۸۴۶ • تلفن: ۳ - ۳۲۸۱۶۶۱۲ (۰۳۵)  
**دفتر مرکزی:** تهران، میدان صنعت، بلوار خوردین، ضلع شمالی چهارراه دادمان، خیابان توحید یک، پلاک ۱۴  
 • کدپستی: ۱۴۶۶۹۹۳۶۶۱ • تلفن: ۷۲۳۷۹۰۰۰ (۰۲۱) • فکس: ۷۲۳۷۹۹۹۹ (۰۲۱)

[info@sarmadsteel.com](mailto:info@sarmadsteel.com)  
[www.sarmadsteel.com](http://www.sarmadsteel.com)





# نمایشگاه بین المللی فولاد ۱۴۰۲

## INTERNATIONAL STEEL EXHIBITION 2023

۲ تا ۴ آبان ۱۴۰۲ - جزیره کیش، مرکز نمایشگاه های بین المللی

24 - 26 October 2023 Kish International Exhibitions Center , Iran

ساعات بازدید: ۱۷ الی ۲۲

۷۷۶۴۸۱۷۸ ، ۷۷۶۸۲۸۵۸ - ۰۲۱ (خط ۶)

۰۲۱-۷۷۵۱۶۷۹۶ فکس: ۰۲۱-۷۷۵۱۶۷۹۷

[www.iransteelexpo.ir](http://www.iransteelexpo.ir)



شرکت ملی فولاد ایران



شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران



شرکت فولاد آلبازی ایران (سازمان)



شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان



شرکت فولاد خوزستان



ترانسفورماتور کوره آریا  
ARYA FURNACE TRANSFORMER







## کتاب جامع آماری-تحلیلی فولاد ایران منتشر شد

این کتاب بی‌همتا که برای نخستین بار در کشور منتشر می‌شود، حاوی مطالب زیر است:

- پیش‌بینی چشم‌انداز صنعت و بازار فولاد ایران در سال‌های ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳
- پیش‌بینی قیمت‌ها در بازار فولاد و سنگ آهن در سال ۱۴۰۲
- پیش‌بینی تقاضای فولاد جهان در سال‌های ۲۰۲۳ و ۲۰۲۴
- روند تولید، صادرات و واردات فولاد ایران در یک دهه گذشته
- جزئیات کامل تولید، صادرات، واردات و مصرف تمام حلقه‌های زنجیره آهن و فولاد ایران در سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲
- درصد پوشش ظرفیت تولید تمام حلقه‌های زنجیره آهن و فولاد ایران در ۳ سال گذشته
- روند تولید، صادرات و واردات تمام حلقه‌های زنجیره آهن و فولاد ایران در ۶ سال گذشته
- روند ماهانه تولید و صادرات تمام حلقه‌های زنجیره آهن و فولاد ایران در ۲ سال گذشته
- سهم تمام تولیدکنندگان و عرضه‌کنندگان زنجیره فولاد ایران از کل تولید و عرضه در سال ۱۴۰۱
- ارزش وزنی و دلاری صادرات و واردات فولاد ایران در ۶ سال گذشته
- بررسی آماری-تحلیلی مقاصد صادراتی و مبادی وارداتی زنجیره آهن و فولاد ایران
- بررسی آماری-تحلیلی ساختار عرضه، تقاضا و معاملات زنجیره فولاد ایران و لیدرهای بازار
- بررسی آماری-تحلیلی قیمت‌ها، نسبت‌ها و فواصل قیمتی محصولات زنجیره فولاد در ایران و جهان
- روند ماهانه قیمت‌های داخلی و جهانی تمام محصولات زنجیره آهن و فولاد
- روند قیمت فولاد صادراتی ایران در ۳ سال گذشته
- بررسی کامل ساختار صنعت و بازار کلاف ایران در فصل هشتم کتاب
- اطلاعات کامل تمام واحدهای فعال و طرح‌های زنجیره آهن و فولاد ایران
- بررسی کسری/مازاد تمام حلقه‌های زنجیره آهن و فولاد ایران
- بررسی آماری-تحلیلی روند تغییرات ماهانه سهم فولاد در قیمت خودرو و ساختمان
- روند تولید ۱۵ تولیدکننده برتر فولاد دنیا در ۵ سال گذشته
- ظرفیت فولادسازی ۱۲۹ کشور دنیا از سال ۲۰۱۰ تا ۲۰۲۲

**+ به‌همراه آرشیو قیمت‌های روزانه‌ی جهانی سنگ آهن، شمش، محصولات و مواد اولیه فولادی از سال ۲۰۱۵ تا ماه می ۲۰۲۳ در قالب ۱۹ فایل به‌عنوان یک هدیه بسیار ارزنده**

راه‌های دریافت این اثر روندپژوهانه و آینده‌نگرانه:

پترومتالز @petrometals

ایمیل: petrometalsnews@gmail.com

شماره تماس: ۰۹۱۲۲۲۶۴۳۱۳







پترومتالز بررسی می‌کند:

## کارنامه صادرات فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲

تغییر مهم در الگوی صادرات زنجیره آهن و فولاد ایران

مقایسه حجم صادرات زنجیره آهن و فولاد ایران در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲			
نام محصول	میزان صادرات		درصد تغییر
	۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲	۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۱	
تیر آهن	۹۱	۵۷	۶۰
میلگرد شاخه	۹۶۵	۹۴۷	۲
میلگرد کلاف	۱۵۶	۱۸۴	-۱۵
نیلی، ناودانی و سایر مقاطع طولی	۱۵۱	۱۰۵	۴۴
کل مقاطع طولی فولادی	۱۳۶۳	۱۲۹۳	۵
ورق گرم	۱۹۸	۱۱۳	۷۵
ورق سرد	۳	۱۲	-۷۵
ورق پوششدار	۲۷	۴۲	-۳۶
کل مقاطع تخت فولادی	۲۳۱	۱۶۷	۳۸
کل محصولات فولادی	۱۵۹۴	۱۴۶۰	۹
فولاد میانی	۳۶۹۲	۲۹۴۰	۲۶
فولاد میانی و کل محصولات فولادی	۵۲۸۶	۴۴۰۰	۲۰
آهن اسفنجی	۹۰۱	۳۱۲	۱۸۹
گندله	۴۶۲۵	۲۰۴۱	۱۲۷
کنسانتره	۳۳۶۷	۴۶۵	۶۲۴

## رشد ۲۷ درصدی ارزش صادرات زنجیره آهن و فولاد

بررسی آمار گمرک جمهوری اسلامی ایران توسط پترومتالز نشان می‌دهد که ارزش دلاری صادرات زنجیره آهن و فولاد ایران (از کنسانتره تا محصولات فولادی) در ۶ ماهه نخست سال جاری بیش از ۳٫۷ میلیارد دلار بوده است که رشد ۲۷ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد. ارزش صادرات فولاد ایران (مجموع فولاد میانی و محصولات فولادی) نیز در ۶ ماهه نخست امسال، بیش از ۲٫۷ میلیارد دلار بوده که نسبت به مدت مشابه سال گذشته افزایش ۷ درصدی را نشان می‌دهد. در ۶ ماهه نخست امسال، ارزش دلاری صادرات فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) ۱ میلیارد و ۸۴۸ میلیون دلار و ارزش صادرات محصولات فولادی کشور ۸۶۹ میلیون دلار بوده است. ارزش صادرات فولاد میانی ایران ۱۵ درصد رشد داشته، در حالی که ارزش صادرات محصولات فولادی ۶ درصد کاهش یافته است. ارزش صادرات کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی نیز در ۶ ماهه نخست امسال به ترتیب ۲۹۸، ۴۶۱ و ۲۳۱ میلیون دلار بوده است. صادرات همه این محصولات جهش‌های بسیار شدیدی را تجربه کرده است. در جدول زیر جزئیات کامل ارزش دلاری صادرات زنجیره فولاد ایران را ببینید:

بررسی آمار گمرک جمهوری اسلامی ایران نشان می‌دهد که مجموع صادرات فولاد کشور (فولاد میانی و محصولات فولادی) در ۶ ماهه نخست امسال، ۵ میلیون و ۲۸۶ هزار تن بوده که نسبت به مدت مشابه سال گذشته، افزایش قابل توجه ۲۰ درصدی را نشان می‌دهد. همچنین در ۶ ماهه نخست امسال، صادرات گندله با رشد ۱۲۷ درصدی به بیش از ۴٫۶ میلیون تن و صادرات کنسانتره با رشد ۶۲۴ درصدی به حدود ۳٫۴ میلیون تن رسیده است.

به گزارش پترومتالز، در ۶ ماهه نخست امسال، صادرات فولاد میانی کشور، ۳ میلیون و ۶۹۲ هزار تن بوده که افزایش ۲۶ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال گذشته نشان می‌دهد.

کل صادرات محصولات فولادی کشور در ۶ ماهه نخست ۱۴۰۲، ۱ میلیون و ۵۹۴ هزار تن بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل، افزایش ۹ درصدی را نشان می‌دهد.

از میان محصولات فولادی، سهم صادرات مقاطع طولی فولادی، ۱ میلیون و ۳۶۳ هزار تن بوده و صادرات این مقاطع ۵ درصد افزایش یافته است. صادرات میلگرد شاخه که بیشترین سهم را از میان صادرات کل محصولات فولادی دارد، در ۶ ماهه نخست امسال ۲ درصد افزایش یافته و به ۹۶۵ هزار تن رسیده است. صادرات میلگرد کلاف نیز ۱۵ درصد کاهش یافته و به ۱۵۶ هزار تن رسیده است.

صادرات مقاطع تخت فولادی نیز با افزایش ۳۸ درصدی به ۲۳۱ هزار تن رسیده است. جالب است که در شرایط کمبود نسبی ورق گرم در کشور، صادرات این محصول ۷۵ درصد افزایش یافته و در مقابل صادرات انواع ورق‌های پوششدار، ۳۶ درصد کاهش یافته است.

گفتنی است در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲ صادرات آهن اسفنجی ۹۰۱ هزار تن بوده است که رشد ۱۸۹ درصدی را نشان می‌دهد. صادرات کنسانتره سنگ آهن در ۶ ماهه نخست امسال ۳ میلیون و ۳۶۷ هزار تن بوده است که رشد خیره‌کننده ۶۲۴ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال گذشته نشان می‌دهد.

صادرات گندله نیز در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲ با رشد ۱۲۷ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ۴ میلیون و ۶۲۵ هزار تن رسیده است.

جدول زیر که جزئیات صادرات فولاد ایران در ۶ ماهه نخست سال ۱۴۰۲ مقایسه آن با مدت مشابه سال قبل را نشان می‌دهد، ببینید:





روندهای کلان زیر ذره‌بین پترومتالز

## بررسی وضعیت تولید فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲

محدودیت‌های انرژی، پروژه‌های جدید و چشم‌انداز تولید فولاد ایران

میزان تولید فولاد میانی ایران در ۶ ماهه نخست سال جاری به ۱۵ میلیون و ۳۳۸ هزار تن رسید که تغییر چندانی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان نمی‌دهد. محدودیت‌های برق در تابستان امسال مانع از این شد که تولید فولاد ایران روند رشدی را که در فصل بهار سال جاری داشت، حفظ کند. گفتنی است در بهار ۱۴۰۲، میزان تولید فولاد میانی ایران، ۸ درصد بیش از مدت مشابه سال قبل بود.

۱۵ میلیون تن رسید. ضریب بهره‌برداری از ظرفیت نصب‌شده فولادسازی کشور در نیمه نخست امسال ۶۸ درصد بوده است. برای مقایسه، طبق اطلاعات منتشرشده در کتاب جامع آماری-تحلیلی فولاد ایران، در سال ۲۰۲۲، ضریب بهره‌برداری از ظرفیت فولادسازی در سه کشور بزرگ فولادساز دنیا یعنی چین، هند و ژاپن به ترتیب ۸۸/۱، ۹۰ و ۷۲/۹ درصد بوده است. میانگین نرخ بهره‌برداری از ظرفیت فولادسازی دنیا نیز در سال‌های ۲۰۲۰، ۲۰۲۱ و ۲۰۲۲ به ترتیب ۷۷/۵، ۸۰/۲ و ۷۶/۳ درصد بوده است.

بنابراین، نرخ بهره‌برداری از ظرفیت‌های تولید فولاد در ایران پایین است و یکی از مهم‌ترین دلایل آن، مشکل دسترسی پایدار واحدهای فولادسازی به انرژی است. در فصل سرد سال نیز کمبود گاز باعث کاهش شدید تولید در واحدهای احیاء مستقیم و در نتیجه کمبود خوراک آهن اسفنجی برای واحدهای فولادسازی می‌شود.

## پیش‌بینی چشم‌انداز تولید فولاد ایران

در نیمه دوم سال جاری، برخی طرح‌های احیاء مستقیم و فولادسازی به بهره‌برداری خواهند رسید که باعث افزایش تولید آهن و اسفنجی و فولاد در ایران خواهند شد. مهم‌ترین طرح، زمزم ۳ فولاد خوزستان با ظرفیت تولید ۱/۷۶ میلیون تن و قابل ارتقاء به ۲/۲ میلیون تن است. پروژه‌های احیاء مستقیم شرکت‌های جهان فولاد سیرجان و احیاء استیل فولاد بافت هم به زودی وارد مدار خواهند شد.

در بخش فولادسازی نیز ما شاهد بهره‌برداری از واحد فولادسازی غدیر نی‌ریز، پروژه یزد یک شرکت فولاد آلیاژی ایران و واحد فولادسازی فولاد سفیددشت خواهیم بود. بهره‌برداری از این پروژه‌ها باعث افزایش تولید فولاد ایران خواهد شد؛ اما همچنان محدودیت‌های انرژی عاملی خواهد بود که رشد تولید را محدود خواهد کرد.

جزئیات تولید فولاد میانی و آهن اسفنجی کشور در ۶ ماهه نخست امسال را در تصویر زیر ببینید:

همچنین پایش و بررسی تولید آهن اسفنجی در واحدهای احیاء مستقیم توسط پترومتالز نشان می‌دهد که حجم تولید آهن اسفنجی ایران در ۶ ماهه نخست امسال، ۱۸ میلیون و ۸۷۱ هزار تن بوده که ۶ درصد بیش از مدت مشابه سال گذشته است. نرخ رشد بیشتر تولید آهن اسفنجی نسبت به فولاد میانی باعث شده تا در ۶ ماهه نخست امسال صادرات آهن اسفنجی با رشد ۱۸۹ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به ۹۰۱ هزار تن برسد.

## جزئیات تولید فولاد میانی کشور

در ۶ ماهه نخست سال جاری، ۹ میلیون و ۷۱۳ هزار تن بیلت و بلوم در واحدهای فولادسازی کشور تولید شده که رشد ۴ درصدی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

میزان تولید اسلب نیز در ۶ ماهه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۷ درصد کاهش یافته و به ۵ میلیون و ۶۲۵ هزار تن رسیده است.

از کل تولید فولاد میانی کشور، ۶۳ درصد سهم بیلت و بلوم و ۳۷ درصد سهم اسلب بوده است.

## محدودیت‌های برق شدیدتر از سال گذشته بود

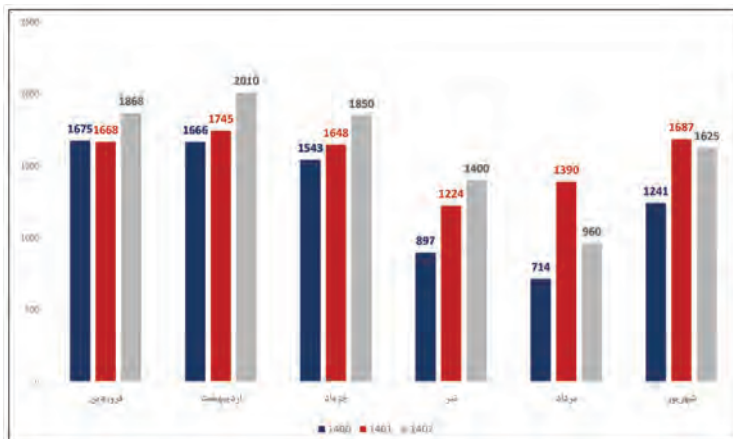
بررسی دقیق نشان می‌دهد که در تابستان سال جاری، محدودیت‌های برق برای واحدهای فولادسازی کشور شدیدتر از محدودیت‌های سال گذشته بوده است. در بهار سال ۱۴۰۲، میزان تولید فولاد میانی ایران بیش از ۹۰۲ میلیون تن و ۸ درصد بیش از بهار سال گذشته بود؛ اما در تابستان امسال میزان تولید فولاد میانی ایران به حدود ۶۰۱ میلیون تن رسید که حدود ۱۱ درصد کمتر از تابستان سال گذشته است! همچنین میزان تولید فولاد میانی ایران در تابستان امسال، ۳۴/۴ درصد کمتر از بهار امسال بوده است که علت آن محدودیت‌های شدید برق در فصل گرم سال جاری است.

در نیمه نخست امسال مجموع تولید فولاد میانی ایران ۱۵/۳ میلیون تن بوده است؛ در نیمه نخست امسال، ظرفیت نصب‌شده تولید فولاد کشور به بیش از ۴۵

مقایسه تولید آهن اسفنجی و فولاد میانی ایران در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲

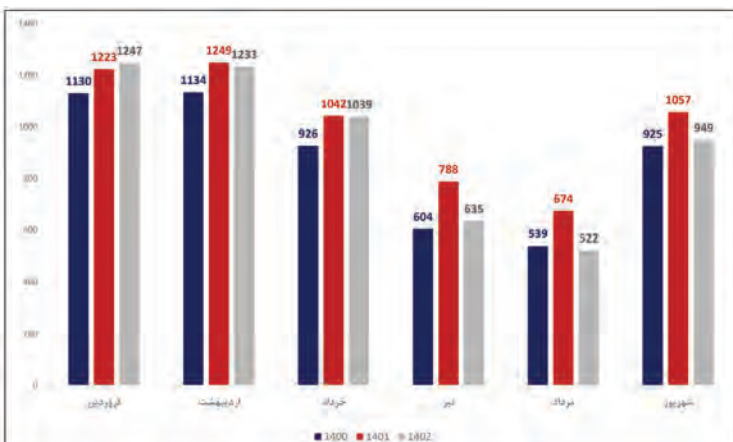


روند تولید ماهانه فولاد و آهن اسفنجی ایران را در تصاویر زیر ببینید:



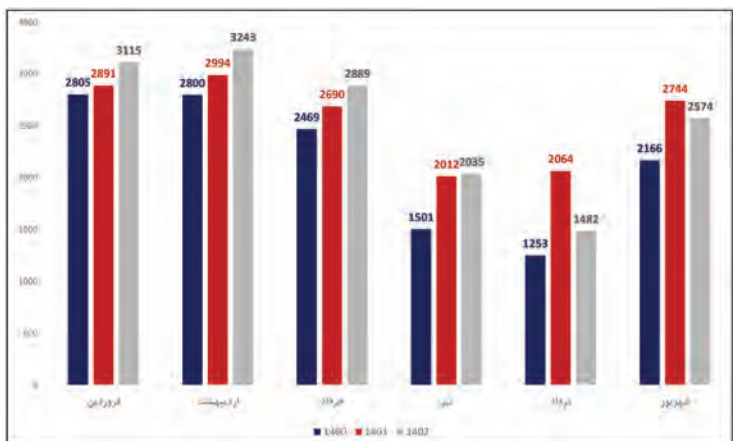
درصد تغییر	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰
فروردین	۱۲	۱۸۶۸	۱۶۶۸
اردیبهشت	۱۵	۳۰۱۰	۱۷۴۵
خرداد	۱۲	۱۸۵۰	۱۶۴۸
تیر	۱۴	۱۲۰۰	۱۲۴۴
مرداد	-۳۱	۹۶۰	۱۳۹۰
شهریور	-۴	۱۶۲۵	۱۶۸۷
مجموع	۴	۹۷۱۲	۹۲۴۲

روند تولید ماهانه بیلت و بلوم در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



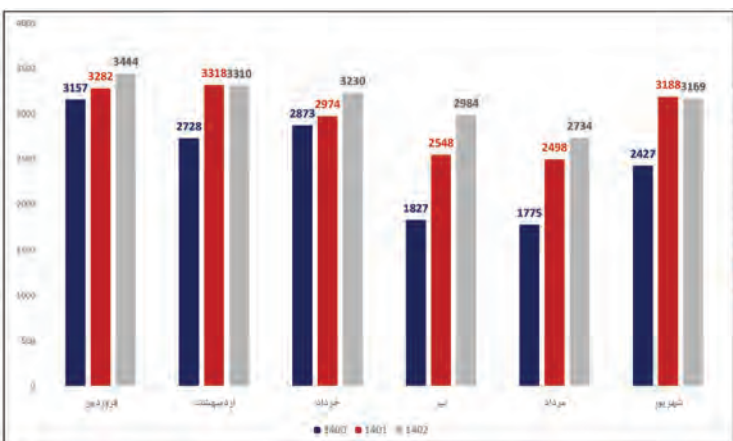
درصد تغییر	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰
فروردین	۳	۱۲۲۷	۱۲۲۳
اردیبهشت	-۱	۱۲۳۳	۱۲۴۹
خرداد	۰	۱۰۳۹	۱۰۴۲
تیر	-۱۹	۶۳۵	۷۸۸
مرداد	-۲۳	۵۲۲	۶۷۴
شهریور	-۱۰	۹۶۹	۱۰۵۷
مجموع	-۷	۵۶۲۵	۶۰۳۳

روند تولید ماهانه اسلب در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



درصد تغییر	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰
فروردین	۸	۳۱۱۵	۲۸۹۱
اردیبهشت	۸	۳۲۴۳	۲۹۹۴
خرداد	۷	۳۸۸۹	۳۶۹۰
تیر	۱	۳۰۳۵	۳۰۱۲
مرداد	-۲۸	۱۶۸۲	۲۰۶۴
شهریور	۶	۳۵۷۴	۲۷۴۴
مجموع	۰	۱۵۳۳۸	۱۵۳۹۵

روند تولید ماهانه فولاد میانی در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



درصد تغییر	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰
فروردین	۵	۳۴۴۴	۳۲۸۲
اردیبهشت	۰	۳۳۱۰	۳۳۱۸
خرداد	۹	۴۲۳۰	۴۹۷۴
تیر	۱۷	۴۹۸۴	۲۵۴۸
مرداد	۹	۲۷۷۴	۲۴۹۸
شهریور	-۱	۳۱۶۹	۳۱۸۸
مجموع	۶	۱۸۸۷۱	۱۷۸۰۸

روند تولید ماهانه آهن اسفنجی در ۶ ماهه نخست سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲



پترومتالز گزارش می‌دهد:

## زوایای مختلف هجوم چینی‌ها به بازار جهانی فولاد

تزریق مازاد عرضه چین به بازارهای صادراتی و کاهش قیمت محصولات فولادی

## زیان‌دهی کارخانجات فولاد چین و رقابت شدید در بازارهای صادراتی

به گزارش مای‌استیل، در ماه سپتامبر سال جاری میلادی تنها یک‌سوم کارخانجات فولادی چین سودساز بوده‌اند؛ در حالی که در ماه آگوست، حاشیه سود نیمی از کارخانجات فولادی چین مثبت بوده و در نتیجه، زیان‌سازی صنعت فولاد چین تشدید شده است.

فولادسازان چینی در سال جاری به صورت مداوم در حال تزریق مازاد عرضه به بازارهای مختلف هستند. علت پایه‌ای این امر این است که تقاضا برای محصولات فولادی در چین وضعیت مناسبی ندارد و اساساً چین وارد دوره‌ای از رشد اقتصادی متوسط با مصرف فولاد پایین‌تر شده است. رونقی که گمان می‌رفت در دوره «پسا کرونا» در اقتصاد چین ایجاد شود، حاصل نشده است و سیاست‌های محرک اقتصادی دولت چین، تأثیر قابل توجهی در افزایش مصرف فولاد در این کشور نداشته است.

به طور مشخص، بخش املاک چین نشانه‌های چندانی مبنی بر بهبود نشان نداده است و برخی از شرکت‌های بزرگ انبوه‌ساز چین با مشکلات مالی و حتی ورشکستگی دست‌وپنجه نرم می‌کنند. شرکت بزرگ ساختمانی چین، «اورگراند»، در آمریکا اعلام ورشکستگی کرده تا از محافظت‌های قانونی بهره‌مند شود. پلیس چین نیز اخیراً تعدادی از مدیران شرکت اورگراند را بازداشت کرده است و تحقیقات قضایی جدید احتمالاً مشکلات این شرکت را بیشتر نیز خواهد کرد. دیگر شرکت انبوه‌ساز چینی، کانتری گاردن، نیز مشکلات زیادی در بازپرداخت بهره اوراق قرضه منتشرشده توسط این شرکت دارد و در مجموع همچنان شرکت‌های ساختمانی چین با بحران نقدینگی روبرو هستند.

تقاضای پایین و تولید بالای فولاد در چین باعث شده تا چینی‌ها به صورت تهاجمی در بازارهای مختلف به رقابت مخرب با تولیدکنندگان و صادرکنندگان سایر کشورها بپردازند و این امر باعث کاهش قیمت‌ها در بازار جهانی فولاد شده است. وضعیت صادرات و واردات فولاد و سنگ آهن چین را در جدول زیر ببینید:

صادرات و واردات فولاد و سنگ آهن چین		
شرح	حجم (میلیون تن)	درصد تغییر (نسبت به ماه مشابه)
صادرات فولاد چین در ۹ ماهه نخست ۲۰۲۳	۶۶/۸۲	۳۱/۸
واردات فولاد چین در ۹ ماهه نخست ۲۰۲۳	۵/۷	-۳۱/۷
واردات سنگ آهن چین در ۹ ماهه نخست ۲۰۲۳	۸۷۶/۶۵	۶/۷
صادرات فولاد چین در سپتامبر ۲۰۲۳	۸/۰۶	۶۱/۸
واردات فولاد چین در سپتامبر ۲۰۲۳	۰/۶۴۰	-۲۸/۱
واردات سنگ آهن چین در سپتامبر ۲۰۲۳	۱۰۱/۱۸	۱/۵

www.petrometals.ir @petrometals petrometalsnews@gmail.com  
تجربه‌شده توسط پترومتالز منبع: اداره کل گمرک چین

یکی از دلایل اصلی قیمت‌های پایین در بازار جهانی فولاد، مازاد عرضه‌ای است که در سال جاری میلادی از سوی صنعت فولاد چین به طور مداوم به بازار جهانی فولاد پمپاژ شده است. در ۹ ماهه نخست سال جاری میلادی، صادرات فولاد چین با جهش شدید نسبت به مدت مشابه سال قبل، حدود ۳۲ درصد افزایش یافته و همزمان واردات فولاد این کشور نیز حدود ۳۲ درصد کاهش یافته است! چینی‌ها که با مازاد شدید عرضه و تقاضای نسبتاً پایین در بازار داخلی مواجه بوده‌اند به بازارهای صادراتی هجوم آورده‌اند و این امر کاهش قابل توجه قیمت‌ها در بازار جهانی فولاد را در پی داشته است.

به گزارش پترومتالز، در ۹ ماهه نخست سال ۲۰۲۳ صادرات فولاد چین با رشد ۳۱/۸ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به ۶۶/۸۲ میلیون تن رسیده است. همزمان در این دوره، واردات فولاد چین نیز کاهش شدید ۳۱/۷ درصدی را تجربه کرده و به تنها ۵/۷ میلیون تن در ۹ ماهه نخست سال جاری میلادی رسیده است.

روند جهش صادرات فولاد چین در ماه سپتامبر ۲۰۲۳ نیز ادامه داشته است. معمولاً ماه سپتامبر اوج مصرف داخلی در چین است و فعالان بازار چین حتی آن را «سپتامبر طلایی» می‌نامند. اما در ماه سپتامبر امسال، ما شاهد جهش صادرات فولاد چین بوده‌ایم به نحوی که صادرات فولاد این کشور در این ماه به ۸/۰۶ میلیون تن رسیده که ۶۱/۸ درصد بیش از ماه مشابه سال گذشته است. واردات فولاد چین نیز در ماه سپتامبر تنها ۰/۶۴۰ هزار تن بوده که ۲۸/۱ درصد از سپتامبر ۲۰۲۲ کمتر است.

## افزایش تولید فولاد و رشد واردات سنگ آهن چین

تولید فولاد خام چین نیز در دوره ۸ ماهه نخست سال ۲۰۲۳ با رشد ۲/۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال گذشته به حدود ۷۱۳ میلیون تن رسیده است. هنوز در اوایل ماه اکتبر و در حالی که کمتر از ۳ ماه به پایان سال جاری میلادی باقی است، برخلاف سالیان گذشته خبری از برنامه دولت چین برای کنترل سطح تولید فولاد نیست و احتمال این که تولید فولاد چین در سال جاری نسبت به سال ۲۰۲۲ افزایش یابد، بسیار بالا است.

افزایش تولید فولاد چین، تقاضای بیشتر برای سنگ آهن را در پی داشته است. چین در ۹ ماهه نخست سال جاری میلادی ۸۷۶/۶۵ میلیون تن سنگ آهن وارد کرده که ۶/۷ درصد بیش از مدت مشابه سال قبل است. قیمت سنگ آهن و همچنین زغال سنگ از اواسط ماه آگوست ۲۰۲۳ به بعد افزایش قابل توجهی یافته و این امر باعث کاهش شدید حاشیه سود فولادسازان چینی شده است. در مجموع، رشد قیمت مواد اولیه بسیار بیشتر از محصولات فولادی بوده و این امر باعث تحمیل زیان به فولادسازان چینی شده است.

گزارش پترومتالز از آخرین آمار منتشرشده توسط «ورلد استیل»

## کارنامه تولید فولاد ایران و جهان در ۸ ماهه نخست ۲۰۲۳

کاهش شدید تولید فولاد ایران در ماه آگوست به دلیل محدودیت‌های برق

افزایش ۳/۲ درصدی را نسبت به ماه مشابه سال قبل نشان می‌دهد. چین هنوز برنامه کنترل تولید فولاد در سال ۲۰۲۳ را آغاز نکرده است. برنامه چین در سالیان اخیر، ممانعت از افزایش سالانه میزان تولید فولاد در این کشور بوده است. بنا به گزارش انجمن جهانی فولاد، میزان تولید فولاد خام دنیا در ماه آگوست امسال نسبت به ماه مشابه سال گذشته ۲/۲ درصد افزایش یافته و به ۱۵۲/۶ میلیون تن بوده است.

از میان ۱۰ تولیدکننده بزرگ فولاد جهان، هند با ۱۰/۵ درصد بالاترین رشد تولید فولاد را در ۸ ماهه نخست سال جاری میلادی داشته است. ترکیه نیز با ۱۲/۵ درصد، بیشترین کاهش تولید فولاد را تجربه کرده است. زلزله مهیب فوریه ۲۰۲۳ ترکیه، باعث شد تولید فولاد این کشور در ماه‌های بعد از این زلزله کاهش شدیدی را تجربه کند. گفتنی است در ۸ ماهه نخست امسال، تولید فولاد ژاپن، آمریکا، کره جنوبی، آلمان و برزیل نیز از مدت مشابه سال قبل کمتر بوده است. روسیه اما با این که درگیر جنگ در اوکراین است، رشد ۳/۹ درصدی تولید فولاد خام در ۸ ماهه نخست سال ۲۰۲۳ را تجربه کرده است.

از دیگر نکات مهم گزارش انجمن جهانی فولاد این است که صنعت فولاد اروپا هنوز نتوانسته است تکانه‌های اقتصادی ناشی از جنگ اوکراین و افزایش هزینه‌های تولید را جذب کرده و به روال عادی برگردد. در ۸ ماهه نخست سال جاری میلادی، تولید فولاد خام اتحادیه اروپا (۲۷ کشور عضو اتحادیه اروپا)، ۹/۸ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل کاهش یافته است. گفتنی است تولید فولاد اتحادیه اروپا در سال ۲۰۲۲ نیز در مجموع ۱۰/۵ درصد کاهش یافته بود. صنعت فولاد ترکیه نیز از این حیث، قربانی بزرگ تبعات جنگ اوکراین و افزایش هزینه‌های تولید بوده؛ چراکه تولید فولاد این کشور که در سال ۲۰۲۲، ۱۲/۹ درصد کاهش یافته بود، در ۸ ماهه نخست امسال نیز نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۲/۱ درصد کاهش یافته که البته در کاهش تولید امسال این کشور، زلزله مهیب فوریه ۲۰۲۳ نیز نقش داشته است.

نمودار زیر بر اساس آمارهای «ورلد استیل»، میزان تولید فولاد خام ۱۰ تولیدکننده برتر فولاد دنیا در ۸ ماهه نخست سال ۲۰۲۳ را نشان می‌دهد:

◀ آمار انجمن جهانی فولاد در خصوص میزان تولید فولاد خام جهان در ماه آگوست و ۸ ماهه نخست ۲۰۲۳ منتشر شد. انجمن جهانی فولاد گزارش داد که میزان تولید فولاد ایران در ماه آگوست سال جاری (۱۰ مرداد تا ۹ شهریور ۱۴۰۲) با کاهش ۲۴/۱ درصدی نسبت به ماه مشابه سال قبل به ۱/۶ میلیون تن رسید. محدودیت‌های برق در ایران دلیل کاهش تولید فولاد در ماه آگوست بوده است.

تولید فولاد خام ایران در ۸ ماهه نخست ۲۰۲۳ میلادی با افزایش ۱/۱ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل به ۱۹/۷ میلیون تن رسیده است. ایران در ۸ ماهه نخست سال جاری میلادی دهمین تولیدکننده بزرگ فولاد جهان است. به گزارش پترومتالز، ایران در ۶ ماهه نخست سال ۲۰۲۳ هشتمین تولیدکننده بزرگ فولاد جهان بود، اما محدودیت‌های برق در کشور در ماه‌های جولای و آگوست باعث شد تا ایران مجدداً به رده دهم تولید فولاد جهان بازگردد. تولید فولاد ایران در ماه‌های ژوئن، جولای و آگوست سال جاری میلادی به ترتیب ۲، ۳/۲ و ۱/۶ میلیون تن بوده که تأثیر شدید محدودیت‌های برق در این آمار به خوبی مشهود است.

### ترکیب تولید فولاد در دنیا

به گزارش انجمن جهانی فولاد، تولید فولاد خام جهان در ۸ ماهه نخست سال ۲۰۲۳، ۱۲۵۶/۴ میلیون تن بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل، افزایش ۰/۲ درصدی را نشان می‌دهد.

از نکات مهم گزارش انجمن جهانی فولاد این است که تولید فولاد خام چین (بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد دنیا) در ۸ ماهه نخست سال ۲۰۲۳، ۷۱۲/۹ میلیون تن بوده است و این کشور سهم ۵۶/۷ درصدی از کل تولید فولاد دنیا داشته است. تولید فولاد چین در ۸ ماهه نخست امسال ۲/۶ درصد افزایش داشته است. تولید فولاد خام چین در ماه آگوست ۸۶/۴ میلیون تن بوده که





پترومتالز بررسی می‌کند:

## حال و هوای بازار فولاد ایران در نیمه نخست ۱۴۰۲

### آینده قیمت‌ها همزمان با محدودیت‌های گاز

بازار فولاد ایران اگرچه در نیمه نخست سال ۱۴۰۲، یک وضعیت قدرتمند صعودی و رونق قابل توجه را از سر نگذراند، اما وضعیت آن در مجموع به مراتب بهتر از نیمه نخست سال ۱۴۰۱ بود. برای مثال در شهریور ۱۴۰۱، میانگین قیمت شمش فولادی و ورق گرم HR در بورس کالا به ترتیب ۱۸ و ۱۶/۵ درصد کمتر از فروردین ۱۴۰۱ بود. اما در آخرین عرضه نیمه نخست سال ۱۴۰۲ نسبت به اولین عرضه نیمه نخست این سال، قیمت شمش فولادی و ورق گرم HR در بورس کالا به ترتیب افزایش ۷/۳٪ و ۱۰/۴٪ درصدی را نشان می‌دهد. این امر باعث شد تا حاشیه سود شرکت‌های فولاد در نیمه نخست امسال نسبت به نیمه نخست سال گذشته بهبود یابد.

واحدهای فولادسازی، معمولاً تقاضا برای آهن اسفنجی کاهش و قیمت‌ها به کف می‌رسد. در مجموع در نیمه اول سال جاری، تقاضای بالایی برای آهن اسفنجی و بریکت در بورس کالا ثبت شد و نسبت حجم معاملات به حجم عرضه‌های آهن اسفنجی و بریکت به ۸۳ درصد رسید.

وضعیت تقاضا برای شمش فولادی (بیلت و بلوم) در بورس کالا نیز در نیمه نخست امسال بهتر از نیمه نخست سال گذشته بود. در نیمه نخست سال ۱۴۰۲، نسبت حجم معامله به حجم عرضه‌های شمش فولادی در بورس کالا به ۵۴ درصد رسید؛ در حالی که این نسبت در نیمه نخست سال گذشته ۴۴ درصد بود.

تقاضا برای محصولات تخت فولادی نیز در نیمه نخست سال جاری مثل نیمه نخست سال گذشته مناسب بود. در نیمه نخست سال جاری، ۸۰ درصد حجم عرضه‌شده مقاطع تخت فولادی در بورس کالا معامله شد که این نسبت در نیمه نخست سال گذشته نیز ۸۳ درصد بوده است.

### پیش‌بینی چشم‌انداز قیمت‌های فولاد در نیمه دوم سال جاری

پیش‌بینی می‌شود در نیمه دوم سال جاری، به دلیل محدودیت‌های گاز و جهش قیمت آهن اسفنجی، قیمت‌ها در بازار فولاد خصوصاً در ماه‌های دی و بهمن افزایش یابد؛ اما میزان افزایش قیمت‌ها در فصل زمستان امسال، کمتر از سال گذشته خواهد بود. دلیل این امر آن است که در سال گذشته، محدودیت‌های گاز و جهش نرخ ارز به‌صورت توأمان باعث جهش قیمت‌ها در بازار فولاد شدند و امسال پیش‌بینی می‌شود که بازار ارز از ثبات بیشتری نسبت به سال گذشته برخوردار باشد.

روند قیمت آهن اسفنجی و شمش فولادی در بورس کالا را در نمودارهای زیر ببینید:

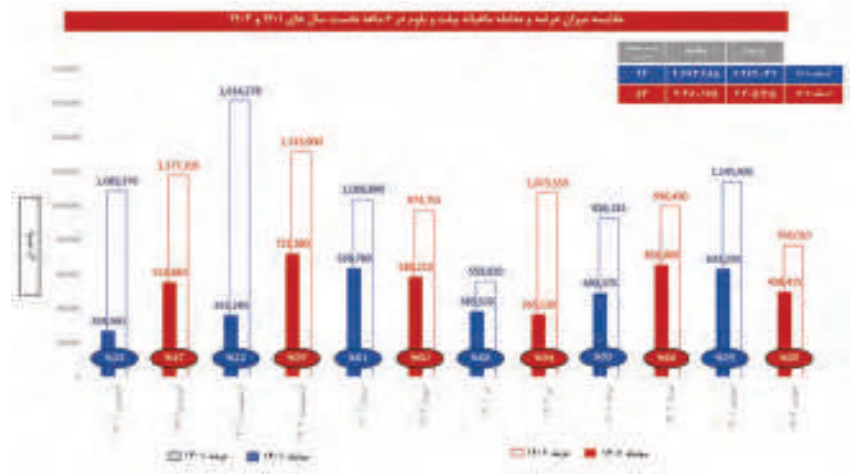
در نیمه نخست سال جاری، بازارساز با صدور بخشنامه‌های متعدد و با بازی با میزان عرضه‌های اعتباری و یا مجاز بودن و نبودن خرید محصولات مهم زنجیره فولاد از بورس کالا توسط شرکت‌های بازرگانی، مهم‌ترین عامل تعیین‌کننده در بازار فولاد بود. کف قیمت شمش فولادی در بورس کالا در نیمه نخست امسال در کانال ۱۷۸۰۰ تومانی و سقف آن در کانال ۲۲۲۰۰ تومانی بود و در شهریورماه بازارساز قیمت‌ها را به سمت کانال ۲۰ هزار تومانی سوق داد و سپس در مهرماه و با رفع محدودیت‌های برق قیمت شمش فولادی وارد کانال ۱۹ هزار تومانی شد.

از میان محصولات زنجیره فولاد، بیشترین رکود و کمترین نسبت حجم معاملات به حجم عرضه‌ها مربوط به میلگرد بود. قیمت میلگرد در آخرین عرضه آن در نیمه نخست سال جاری تنها ۲/۷ درصد بیش از نخستین عرضه سال ۱۴۰۲ بود و در بازار نیز قیمت میلگرد در انتهای نیمه نخست امسال ۴۰۰ تومان به ازای هر کیلو معادل ۱/۶ درصد کمتر از ابتدای سال جاری بود. این امر رکود در بازار مقاطع طولی فولادی به دلیل رکود ساخت‌وساز در کشور را نشان می‌دهد. در نیمه نخست امسال از بیش از ۶/۴ میلیون تن محصولات طولی عرضه‌شده در بورس کالا تنها حدود ۱/۹ میلیون تن آن معادل ۲۹ درصد حجم عرضه‌ها معامله شد و مابقی مشتری نداشت.

قیمت آهن اسفنجی نیز در آخرین عرضه آن در بورس کالا در نیمه نخست امسال، ۵/۸ درصد پایین‌تر از قیمت آن در عرضه نخست سال جاری بود. دلیل این امر البته برخلاف مقاطع طولی فولادی، رکود مزمن در بازار آهن اسفنجی نیست؛ بلکه این است که در ابتدای فروردین به‌طور معمول قیمت آهن اسفنجی هنوز آثار محدودیت‌های گاز در فصل سرد سال را پشت سر نگذاشته و قیمت‌ها نسبتاً بالا است و در مرداد و شهریور نیز به دلیل محدودیت‌های برق



وضعیت عرضه و معاملات محصولات زنجیره فولاد در بورس کالا را در تصاویر زیر ببینید:





## اجرای پروژه های توسعه ای استراتژیک در سنگان



دکتر علی امرایی، مدیرعامل شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان

۱۱ پروژه توسعه ای فولاد سنگان با سرمایه گذاری بیش از ۵۰۰ میلیون دلاری و حدود ۹۰ هزار میلیارد ریالی، موجب اشتغالزایی قابل توجه و افزایش ظرفیت تولید در سنگان خواهد شد. پروژه احداث کارخانه کنسانتره هماتیتی با ظرفیت تولید ۲.۵ میلیون تن در سال یکی از مهم ترین این پروژه ها است که برای آن ۱۰۰ میلیون دلار و ۴۵ هزار میلیارد ریال سرمایه گذاری صورت می گیرد. با توجه به اینکه باطله کنسانتره مگنتیتی حاوی مقداری آهن است و همچنین نیازی که در خصوص ورود به فناوری تولید کنسانتره آهن از هماتیت وجود داشت و همچنین پتانسیل معدنی این ماده در سطح کشور، در راستای افزایش ظرفیت تولید، پس از ماه ها کار کارشناسی دقیق و هماهنگی های انجام شده مجوز ساخت کنسانتره هماتیتی را اخذ نمودیم که این پروژه در مرحله کلنگ زنی قرار دارد و با احداث آن ضمن افزایش ظرفیت تولید کارخانه، اشتغالزایی خوبی نیز در منطقه ایجاد خواهد شد.

از آنجا که در سال های گذشته کمبود برق موجب عدم النفع برای شرکتهای منطقه شده و حجم قابل توجهی از توان تولید شرکت به دلیل قطعی برق از دست می رفت با هماهنگی های صورت گرفته و پس از بررسی های دقیق تصمیم به احداث نیروگاه برق بادی گرفته شد و این پروژه بزرگ با حمایت فولاد مبارکه مجوزهای نهایی را اخذ نمود و مقرر شد در کریدور باد در منطقه سنگان احداث شود. این پروژه در مرحله کلنگ زنی قرار دارد و در آن ۲۳۰ میلیون دلار سرمایه گذاری صورت می گیرد. نیروگاه برق بادی فولاد سنگان با ظرفیت ۲۰۰ مگاوات، یکی از بزرگترین نیروگاه های بادی کشور است که در راستای تولید انرژی پاک و صیانت از محیط زیست احداث می شود.

فاز ۱ و ۲ شبکه جمع آوری فاضلاب و احداث تصفیه خانه فاضلاب شهر تایباد و خطوط انتقال آب از دیگر پروژه های بزرگ فولاد سنگان است که کلنگ ساخت و اجرای این پروژه نیز بر زمین زده شده است. پروژه احداث تصفیه خانه و خطوط انتقال آب کمک بزرگی به حفظ منابع آبی و محیط زیست منطقه خواهد نمود. پیش از این فولاد سنگان در طرح بزرگ انتقال آب دریای عمان به شرق کشور نیز مشارکت فعالی داشته که سهم ۲۰ درصدی این پروژه به این شرکت تعلق دارد.

## اقدامات و برنامه های تحولی قدیمی ترین فولادساز ایران



مهندس مهدی کوهی، مدیرعامل ذوب آهن اصفهان

اولین اقدام تحولی شرکت ذوب آهن اصفهان در سال جاری، بازمهندسی استراتژی های فروش و توسعه بازار است. محصولات نظیر بال پهن ها و ریل ها را نمی توان براساس شبکه های سنتی بازاریابی کرد. همچنین اصلاح ساختار مالی شرکت ذوب آهن اصفهان در قالب افزایش سرمایه شرکت صورت خواهد گرفت و از ابزارهای نوین مالی نیز استفاده خواهد شد. شرکت ذوب آهن اصفهان برای تامین پایدار مواد اولیه برنامه دارد و باید از واردات کک و زغال سنگ بی نیاز شود و در حوزه تامین سنگ آهن نیز تقاضا داریم وزارت صمت و ایمیدرو کمک کنند تا از مزایای معدنی منطقه سنگان و بافق مرکزی برخوردار شویم. علاوه بر این، توسعه سید محصولات ارزش افزا شامل ریل، آرک و محصولات آلیاژی از دیگر برنامه های شرکت ذوب آهن اصفهان است.

طبق برنامه، مولدسازی دارایی های راکد و منجمد ذوب آهن اصفهان با هدف تامین مالی سرمایه در گردش انجام خواهد شد. سرمایه گذاری بزرگی در حوزه بوتیلیتی از جمله توسعه و اورهال نیروگاه ۲۴۰ مگاواتی (که عملاً در حال حاضر ۱۳۰ مگاوات بیشتر تولید نمی کند) صورت گرفته است و در هنگام کمبود برق و گاز می تواند کمک مناسبی برای مجموعه ذوب آهن باشد. تصمیم ذوب آهن مبنی بر خرید پساب شهری شهرهای اطراف بسیار به جا بوده و در خرداد سال آینده، پساب های مذکور وارد مدار تولید ذوب آهن اصفهان خواهد شد. سرمایه گذاری شرکت ذوب آهن اصفهان در خرید پساب های شهری، ۶۰۰ میلیارد تومان بوده و در احداث خط انتقال آب از هرمزگان به اصفهان نیز دارای ۲۱ درصد سهام است که شامل ۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان می شود و یک هزار و ۸۰۰ میلیارد تومان آن امسال صورت خواهد گرفت.

همچنین تقاضای ما از ستاد تنظیم بازار و وزارت صمت این است که محصول داخلی ذوب آهن که با قیمت های مشخص در بورس عرضه می شود توسط شبکه دلالی صادر نشود زیرا باعث زیان تولیدکننده داخلی و سود شبکه دلالی می شود.

## نگاه تحولی به نوآوری و اتحادهای استراتژیک در صنعت فولاد



دکتر محمدیاسر طیب‌نیا، مدیرعامل فولاد مبارکه

ما نیازمند نگاه تحولی و تحول در نگاه به مسئله نوآوری هستیم. تفاوت ما با پیشرفته‌ترین شرکت‌های دنیا در نوع تجهیزات نیست بلکه در دانشی است که در سازمان‌ها وجود دارد و در نیروهای نخبه‌ای است که با این تجهیزات کار می‌کنند. ما در این دوره از حیات فولاد مبارکه باید نگاه نوآورانه به نوآوری داشته باشیم. افزایش کمی در تولید فولاد محقق شده و در فضای رقابتی فعلی در سطح جهان، باید به دنبال توسعه کیفی و تولید محصولات با ارزش افزوده بسیار بالا باشیم.

صنعت فولاد برخی از مزیت‌های نسبی خود را از دست داده و نرخ گاز دریافتی فولادسازان ایرانی نزدیک به نرخ‌های جهانی و در برخی اوقات نیز حتی بیش از نرخ جهانی است. الزامات جدیدی در دنیا ایجاد شده است که تغییر انتظارات نیروی کار، فولاد سبز، انتشار کربن صفر، انقلاب صنعتی چهارم و هوش

مصنوعی بخشی از این الزامات است. در این شرایط باید فولاد مبارکه را به یک شرکت دانشی تبدیل کنیم و این هدف ما است. بر این اساس، تا سال ۱۴۱۰، ۴۰ درصد درآمد فولاد مبارکه از محل تولید محصولات با ارزش افزوده بالا و ۲۰ درصد درآمد آن از محل سرمایه‌گذاری نوآورانه در کسب‌وکارهای جدید خواهد بود.

مسئله مهم دیگر این است که ما باید یک زنجیره فولاد یکپارچه در کشور ایجاد کنیم. در حال حاضر شرکت‌های بزرگ فولادی دنیا، هدف‌گذاری ۷۰ میلیون تنی، ۸۰ میلیون تنی و حتی بالای ۱۰۰ میلیون تنی کرده‌اند و به سمتی پیش می‌روند که مجموعه‌های منسجم و مقتدری را تشکیل بدهند تا در رقابت‌های جهانی موفق باشند. شرکت‌های ایرانی نیز باید منسجم شوند و اتحادهای استراتژیک برقرار کنند. انسجام و ایجاد اتحادهای استراتژیک کمک می‌کند در رقابت‌های جهانی موفق شویم و از مزیت‌های موجود در کشور استفاده کنیم. نباید مزیت‌های تولید فولاد در کشور نظیر دسترسی به معادن سنگ آهن و وجود ذخایر گازی عظیم در کشور از بین برود. متأسفانه حرکت ما در زنجیره فولاد تا حدی به صورتی بوده که باعث گرفته شدن این مزیت‌ها از صنعت ما می‌شود و امکان رقابت در بازارهای جهانی را نیز به تبع آن، از ما می‌گیرد. بنابراین، برای حفظ و افزایش رقابت‌پذیری باید صنعت فولاد کشور را به‌عنوان یک کل یکپارچه و منسجم، از طریق ایجاد اتحادهای استراتژیک، توسعه دهیم.

## بهره‌برداری از خطوط اسیدشویی و نورد سرد فولاد دشتستان



مهندس عباسعلی ناصحی، مدیرعامل مجتمع فولاد دشتستان

مجتمع فولاد دشتستان با همت تمامی همکاران و عنایت پروردگار، خط تولید اسیدشویی با ظرفیت ۷۲۰ هزار تن در سال و خط تولید نورد سرد با ظرفیت ۵۵۰ هزار تن در سال را در شهریورماه سال جاری با حضور دکتر علی‌آبادی وزیر محترم صنعت، معدن و تجارت و برخی دیگر از مقامات کشوری و استانی افتتاح کرد و بدین ترتیب گامی بسیار بزرگ در راستای تکمیل زنجیره تولید انواع ورق‌های فولادی در این مجتمع برداشته شد.

با بهره‌برداری از خطوط اسیدشویی و نورد سرد مجتمع فولاد دشتستان، ۲۵۰ شغل جدید در این مجتمع ایجاد شد و تعداد کل کارکنان این مجتمع به ۸۰۰ نفر رسید. این طرح‌های توسعه طی ۲۴ ماه و با استفاده از آورده سهامداران به ثمر نشسته و برای احداث آن‌ها از هیچ‌گونه تسهیلات بانکی استفاده نشده است. اجرای این طرح به سبب تکمیل زنجیره ارزش، برای فولاد دشتستان از اهمیت استراتژیک برخوردار بود که با موفقیت توانستیم این گام‌های توسعه‌ای را عملیاتی کنیم.

مجتمع فولاد دشتستان که در حال حاضر با پیشرفته‌ترین تجهیزات و تکنولوژی روز، تولیدکننده یکی از کیفی‌ترین ورق‌های گالوانیزه در کشور است و قابلیت تولید ورق‌های گالوانیزه با کمترین ضخامت را در کشور دارد، با بهره‌برداری از خطوط جدید به یکی از عرضه‌کنندگان ورق سرد در بازار نیز تبدیل می‌شود. راه‌اندازی خطوط جدید، علاوه بر این که خودکفایی مجتمع فولاد دشتستان در تأمین مواد اولیه خط ورق گالوانیزه این شرکت را در پی خواهند داشت، باعث خواهند شد تا مجتمع فولاد دشتستان در مقام یک بازیگر مهم، بخشی از نیازهای کشور به ورق‌های سرد فولادی را نیز تأمین کند.



## ضرورت‌های حرکت به سمت اقتصاد غیرنفتی دانش محور



مهندس امیرعلی طاهرزاده، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو

وابستگی بالای اقتصاد ایران به نفت، همواره عاملی برای افزایش آسیب‌پذیری آن از چالش‌ها و بحران‌های مختلف بوده است. این مسئله سبب شده است که اهمیت حرکت کشور به سمت اقتصاد غیرنفتی بیش از هر زمان دیگری احساس شود و بدیهی است که بخش صنعت و معدن نقش مهمی در تحقق این مسئله دارند. شرکت معدنی و صنعتی چادرملو به عنوان یکی از پیشرانان سیاست توسعه غیرنفتی در کشور، در حال فعالیت در دو رکن تولید و توسعه است. حوزه فعالیت این شرکت در حال حاضر طیف وسیعی شامل اکتشاف، استخراج، فرآوری، تولید گندله، تولید آهن اسفنجی، تولید فولاد و در نهایت بخش پایین دستی (شامل تولید میلگرد) را دربر می‌گیرد.

با توجه به روند پرسرعت جهانی شدن و افزایش فضای رقابتی در صنعت فولاد، موضوعاتی مانند ارتقای بهره‌وری و بهبود عملکرد از اهمیت ویژه‌ای برخوردارند.

که دستیابی به آن‌ها نیز صرفاً از طریق اقتصاد دانش محور و نوآورانه ممکن خواهد بود. در حال حاضر، قیمت فولاد به‌طور قابل توجهی نسبت به دو سال گذشته افت پیدا کرده است. قیمت این محصول، فوب بنادر ایران در حال حاضر به ۴۶۰ دلار کاهش پیدا کرده است. از طرف دیگر، تمام شرکت‌های فولادی جهان نیز در حال کاهش قیمت‌های تمام‌شده و ارتقای توان رقابت خود هستند. بنابراین در چنین شرایطی لازم است که از مسیر اقتصاد دانش محور به سمت افزایش رقابت‌پذیری گام برداشته شود.

تکیه بر فناوری‌های نوین اساس استراتژی‌های شرکت معدنی و صنعتی چادرملو را تشکیل می‌دهد. در حال حاضر، چهار استراتژی از ۱۸ استراتژی این شرکت، صرفاً به چرخه نوآوری مربوط می‌شوند و به همین سبب از اهمیت بالایی در شرایط فعلی کشور برخوردارند. این استراتژی‌ها، توسعه همکاری با شرکت‌های دانش‌بنیان و دانشگاهی، بومی‌سازی در بخش‌های مختلف، توسعه تکنولوژی و حرکت به سمت هوشمندسازی را دربر می‌گیرند. بنابراین توسعه کسب‌وکار دانش‌بنیان و زیست‌بوم کسب‌وکار فناورانه، در میان اولویت‌های نخست شرکت چادرملو قرار دارند.

در حال حاضر بخش معدن کشور همچنان از تکنولوژی‌های قدیمی استفاده می‌کند، این در حالی است که بخش معدن شرکت‌های معتبر و پیشران در جهان برای کاهش هزینه تمام‌شده به سمت تکنولوژی‌های نسل ۴ سوق پیدا کرده است. از این رو، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو، هوشمندسازی را یکی از اصلی‌ترین محورهای فعالیت خود در بخش دانش‌بنیان قرار داده است.

## ابعاد بزرگ طرح‌های توسعه‌ای فولاد هرمزگان



مهندس عطاءالله معروفخانی، مدیرعامل فولاد هرمزگان

فولاد هرمزگان همگام با دولت سیزدهم، کلنگ چهار طرح توسعه‌ای را به زمین زد و در ادامه تعداد این طرح‌ها به ۱۱ پروژه بسیار بزرگ رسیده‌اند. ارزش کنونی این پروژه‌ها به حدود ۱۲۸ هزار میلیارد تومان می‌رسد و می‌تواند تحول بسیار بزرگی برای اقتصاد استان هرمزگان و کشور ایجاد کند. ما برنامه‌ریزی کرده‌ایم که این طرح‌ها طی سه سال آینده به بهره‌برداری برسند. فولاد هرمزگان به دنبال تحقق چشم‌انداز تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در استان هرمزگان و تبدیل شدن این استان به قطب نخست تولید فولاد در کشور است. در طرح‌های توسعه فولاد هرمزگان، تامین مواد اولیه و تولید محصولات پایین‌دستی را در نظر گرفته‌ایم و با اجرای این طرح‌ها، دیگر نسبت به تامین مواد اولیه و تک‌محصولی بودن دغدغه نخواهیم داشت.

بزرگ‌ترین چالش صنعت فولاد کشور، محدودیت‌های انرژی است. قطعی برق باعث کندی رشد و عدم تحقق ظرفیت اسمی فولاد هرمزگان شده و باعث وارد آمدن عدم‌النفع قابل توجهی به این شرکت شده است. با این وجود فولاد هرمزگان در سال گذشته موفق به ثبت ۳۶ رکورد تولید روزانه، ماهانه و سالیانه شده بود و این رکوردها در سال جاری نیز ادامه یافته‌اند. هر چند که قطعی برق در سال جاری بیش از سال گذشته بوده است.

فولاد هرمزگان علاوه بر افزایش تولید و رکوردشکنی، به کیفیت محصول خود نیز توجه داشته و تختال این شرکت کمترین میزان عیوب سطحی را در میان رقبای خود دارد که عامل بسیار مهمی در جذب مشتری بوده است. این شرکت با عرضه به موقع محصولات خود در بازار داخل علاوه بر فروش مناسب توانسته نیاز بازار را به محصولات خاص برآورده کند که این مهم مورد توجه و تقدیر مسئولان مربوطه قرار گرفته است.

## نباید از موج جدید تولید فولاد در دنیا عقب بمانیم



دکتر سید ابوتراب فاضل، مدیرعامل هلدینگ توسعه صنایع و معادن غدیر

اگر بخواهیم موج‌های مختلف تولید فولاد در ایران و جهان بررسی کنیم، با پارادایم‌های زمانی و دانشی مختلف مواجه می‌شویم. موج نخست، دهه ۶۰ و ۷۰ میلادی و دوره‌ای است که متأثر از دوران بعد از جنگ جهانی دوم، جهان به دنبال بازسازی ویرانه‌های جنگ است و فولاد در آن شکل و شمایل به خود می‌گیرد و تولید به ویژه با فناوری کوره بلند تعریف می‌شود. همزمان با این دوره، ذوب آهن اصفهان در اوایل دهه ۵۰ شمسی در کشور ایجاد شد و مشاهده می‌شود که ایران نیز با این موج اولیه همراه است و عقب‌ماندگی از نظر تولید، دانشی و فناوری وجود ندارد.

در موج دوم نیز که مربوط به اوایل انقلاب است نیز ما عقب نماندیم. در این دوره فناوری کوره بلند تقریباً در بیشتر این کشورها کنار می‌رود و زنجیره فولاد تعریف می‌شود. در این دوره مباحث انرژی، دانش، کوره‌های قوس الکتریکی و غیره به میان می‌آید و هرچند ایران در این پارادایم از نظر زمانی کمی تأخیر داشته، اما پارادایم تولید و توسعه‌مان همپای دیگر کشورهای این صنعت است و لذا تا امروز هم توانسته‌ایم در فهرست ۱۰ کشور برتر تولیدکننده فولاد باقی بمانیم.

در سال‌های گذشته دو نقطه عطف یکی سال ۲۰۰۵ با تبدیل آگاهی به دانایی با ظهور شبکه‌های اجتماعی و دیگری، سال ۲۰۲۳ با جهش تکنولوژیک در جهان شاهد بوده و هستیم. اما باید گفت در این موج از جریان توسعه فولاد، از نظر دانشی، توسعه‌ای و زنجیره‌ای در حال عقب افتادن از جهان هستیم که علت اصلی آن تحریم‌ها است. در سال‌های گذشته و با اعمال تحریم‌ها، مرادمان با دیگر کشورهای جهان کاهش یافته و در حال عقب افتادن از استانداردهای فولادی و همچنین استانداردهای نصب و تجهیز هستیم. اگرچه در ۱۰ سال گذشته توانستیم تکنولوژی میدرکس را برای آهن اسفنجی بیابوریم و توسعه دهیم و خودمان بسازیم، یا شاهد حضور و فعالیت فولادسازان بزرگ در کشورمان بودیم، اما در چند سال اخیر شرکت‌های بین‌المللی به دلیل تحریم‌ها از کشورمان خارج شده‌اند و این زنگ خطری است که از نظر دانشی در حال عقب افتادن هستیم. در دو پارادایم گذشته، در منطقه خلیج فارس موضوع فولادسازی تعریف نشده بود، اما امروز کشورهای حاشیه خلیج فارس با بنیه مالی خوب و با تعریف پروژه‌های متعدد به دنبال توسعه صنعت فولادشان هستند.

## چشم‌انداز توسعه در شرکت صبا فولاد خلیج فارس



دکتر احسان دشتیان، مدیرعامل شرکت صبا فولاد خلیج فارس

سال مالی جاری شرکت صبا فولاد خلیج فارس، ۳۰ آذر به پایان می‌رسد. ما در ۹ ماهه نخست سال مالی جاری، موفق به تولید بیش از ۷۴۴ هزار تن بریکت گرم شده‌ایم. با رشد تصاعدی که در تولید شرکت صبا فولاد خلیج فارس صورت گرفته، بدون سرمایه‌گذاری و صرفاً با استفاده از فعال‌سازی ظرفیت تولید شرکت، سال آینده به تولید ۱ میلیون ۳۵۰ هزار تنی دست خواهیم یافت که این به معنای تحقق اهداف کوتاه‌مدت شرکت مبنی بر پایدارسازی و رشد تولید در گام نخست است. ما عملاً با تولید ۱۹۲ تن در ساعت از ظرفیت اسمی ساعتی عبور کردیم که دستاورد بزرگی محسوب می‌شود. ما در نیمه نخست امسال موفق به ثبت ۶ رکورد تولیدی و افزایش ۲۸ درصدی تولید شدیم.

شرکت صبا فولاد خلیج فارس که از دسترسی خوب به مواد اولیه، زیرساخت‌ها و مزیت‌های بزرگ جغرافیایی برای رشد صادرات برخوردار است، برنامه‌های توسعه‌ای بزرگی را در دست اجرا دارد. ما عملیات اجرایی مگامدول شماره ۲ با ظرفیت تولید ۱ میلیون و ۷۶۰ هزار تن بریکت گرم را آغاز کرده‌ایم که دوره اجرای این طرح ۲۸ تا ۳۰ ماه است و تا سال ۱۴۰۴ این کارخانه که گام اول این شرکت در برنامه بلندمدت است، به بهره‌برداری می‌رسد. در گام دوم ما طرح فولادسازی و تولید اسلب با ظرفیت ۱.۵ میلیون تن را در برنامه بلندمدت داریم که تا سال ۱۴۰۷ این طرح نیز به بهره‌برداری خواهد رسید. در گام سوم نیز شرکت صبا فولاد خلیج فارس، طرح تولید محصول نورد تخت را عملیاتی خواهد کرد که ظرفیت این طرح ۳ میلیون تن در سال است و تا سال ۱۴۱۰ به بهره‌برداری خواهد رسید.



## چالش‌های صنعت فولاد و الزام حمایت از صادرات



مهندس رضا وکیلی، معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان

به جرأت می‌توان گفت تنها صنعتی که در کشور از برنامه عقب نیستیم، صنعت فولاد است. ما در کشور برنامه‌های توسعه پنج‌ساله را داریم که این برنامه‌های توسعه در کنار سند چشم‌انداز ۱۴۰۴، اهداف توسعه‌ای کشور در بخش‌های مختلف را مشخص می‌کند. هدف تعیین شده برای صنعت فولاد، ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تنی تا سال ۱۴۰۴ بوده که هم‌اکنون ظرفیت تولید کشور ۴۵ میلیون تن است و با توجه به طرح‌هایی که به بهره‌برداری خواهند رسید ما به این ظرفیت خواهیم رسید ولی تولید واقعی به ۵۵ میلیون تن نخواهد رسید.

معضل اول صنعت فولاد در حال حاضر چالش تأمین انرژی است که مانع از این می‌شود که ما به تولید واقعی ۵۵ میلیون تنی دست یابیم. تأمین سنگ آهن برای تولید ۵۵ میلیون تن فولاد نیز یکی از چالش‌ها و دشواری‌های دیگر است که

نیازمند سرمایه‌گذاری گسترده در بخش اکتشاف و استخراج سنگ آهن است. حتی در صورتی که چالش انرژی و تأمین سنگ آهن نیز به نوعی حل شود، در حوزه زیرساخت‌های حمل و نقل مشکل داریم و موضوع مغفول مانده حمل و نقل مانع از دستیابی به اهداف تولیدی است. سرمایه‌گذاری کافی در حوزه حمل و نقلی ریلی و بنادر صورت نگرفته و در کل در حوزه زیرساخت‌ها نسبت به ظرفیت‌سازی در تولید فولاد، عقب‌ماندگی داریم.

تولید فولاد کشور در حال حاضر بیش از ۳۰ میلیون تن در سال است. تولید شمش فولادی ایران ۱۸ تا ۲۰ میلیون تن در سال است که نیاز واقعی کشور به شمش فولادی، زیر ۱۰ میلیون تن است. در کنار این، تولید ۱۰ تا ۱۲ میلیون تنی اسلب را نیز داریم. با توجه نیاز واقعی کشور، اتخاذ سیاست‌های تسهیل صادرات ضرورت دارد تا از این طریق به تأمین نیازهای ارزی کشور کمک شود. همان‌طور که می‌دانیم، مباحث ارزی به‌نوعی پاشنه آشیل اقتصاد کشور است و در صورت تأمین ارز، دولت حتی تأمین کالاهای اساسی را نیز بهتر مدیریت خواهد کرد. در حالی که سیاست‌های کلان کشور مبتنی بر افزایش صادرات غیرنفتی است، اقدامات متعارض با سیاست‌های کلان نظیر وضع عوارض بر صادرات فولاد، باعث کاهش صادرات و اختلال در تأمین ارز مورد نیاز کشور می‌شود. با توجه به وضعیت صنعت فولاد ایران و تولید بیش از نیاز داخلی، بهترین اقدام این است که به جای محدود کردن صادرات، از سیاست‌های تسهیل صادرات و اعطای مشوق‌های صادراتی استفاده شود.

## الزام حرکت همپای انقلاب معدنی مبتنی بر هوشمندسازی



دکتر اردشیر سعدمحمدی، مدیرعامل هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات

بخش معدن و صنایع معدنی و فلزی در آستانه یک انقلاب و تحولی اساسی قرار گرفته است. ظهور فناوری‌های جدید در حوزه فرایندهای معدنکاری، فرآوری مواد معدنی و تولید محصولات نهایی عرصه رقابتی خاصی را برای فعالان این حوزه ایجاد می‌کند که همسویی با آن‌ها، پیش‌نیاز اصلی بقا و حفظ جایگاه است. شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات با توجه به نقش محوری خود در فعالیت و توسعه صنایع معدنی و فلزی، در مسیر چابک‌سازی این بخش گام برداشته است. برنامه‌های سرمایه‌گذاری این شرکت در راستای هوشمندسازی، از ایجاد بسترهای مناسب از جمله خرید تجهیزات مدرن و آموزش و ارتقای مهارت نیروی انسانی آغاز شده است. علاوه بر این، «ومعدان» در پروژه‌های آتی خود استراتژی تحول دیجیتال را دنبال می‌کند تا به این ترتیب در بخش معدن، صنایع معدنی و فلزی کشور به سطح مطلوبی از تکنولوژی و هوشمندسازی دست یابد.

با توجه به شرایط فعلی عملکرد بخش معدن کشور به جرات می‌توان گفت اگر برنامه‌ریزی دقیقی برای حرکت پرشتاب بخش معدن و صنایع معدنی به سوی فناوری‌های نوین و هوشمندسازی آغاز نشود، این بخش فاصله زیادی با دنیا و تحولات جهانی خواهد گرفت. بنابراین تحولات دیجیتال و هوشمندسازی در معادن برای حفظ شرایط رقابتی یک الزام به شمار می‌آید و توجهی همه‌جانبه برای توسعه همه بخش‌های صنعت و معدن ضرورت دارد.

شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، سرمایه‌های انسانی را یکی از ارکان و اساس انقلاب صنعتی چهارم تلقی می‌کند، زیرا نیروهای آموزش دیده می‌توانند با دسترسی به تکنولوژی پیشرفته در پیشبرد برنامه‌های تحول دیجیتال موثر واقع شوند. بدیهی است که سطوح بالای علم و دانش نیروی انسانی، به درک درست از عملکرد تولید و خلق ایده‌های جدید و بهبود بخشیدن به سرعت عملیات کمک شایانی می‌کند.





# ALBORZ

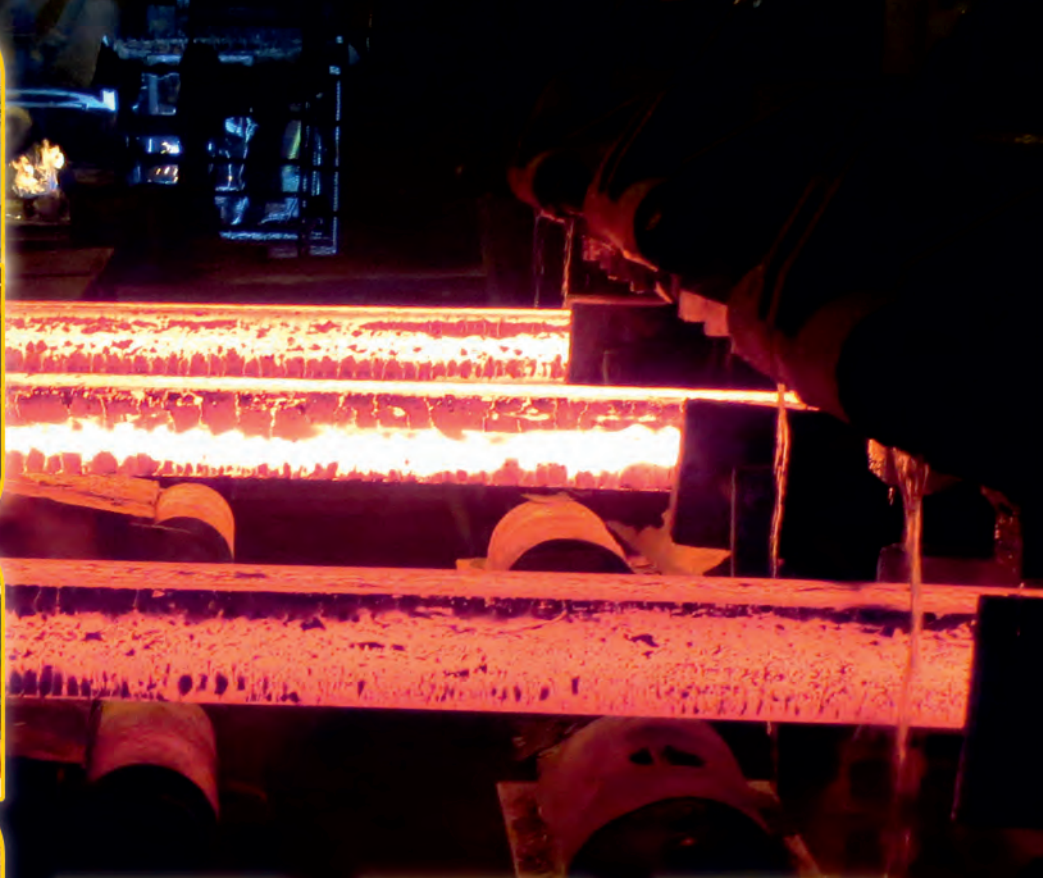
WEST ALBORZ STEEL CO.

شرکت ذوب آهن البرز غرب



مجمع فولاد البرز غرب

تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط فولادی  
بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی  
DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.



دفتر مرکزی: تهران ، خیابان بهشتی ، بعد از سهروردی ، خیابان کاووسی فر ،  
کوچه وطنی ، شماره ۱۰ کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۵۷۱۳  
تلفن: ۷-۸۸۱۷۰۹۶۱ ۷-۸۸۱۷۰۹۸۱-۷ دورنگ: ۸۸۱۷۰۹۶۹-۷  
کارخانه : ابهر، کیلومتر ۵ جاده ابهر به تاکستان، پشت پست ۲۳۰ کیلو ولت  
[www.wasteelco.com](http://www.wasteelco.com) [info@wasteelco.com](mailto:info@wasteelco.com)






کاووش جوش


KAVOSH JOOSH



## خلاقیت، نوآوری، کار آفرینی

- تولید کننده مواد مصرفی جوشکاری
- تولید ورق و سازه های ضد سایش
- تولید کننده انواع کوردوایرهای تزریقی
- تامین، تولید و دانه بندی کک نفتی کلسینه شده

 [www.kavoshjoosh.com](http://www.kavoshjoosh.com)

 021 - 53817000

 [info@kavoshjoosh.com](mailto:info@kavoshjoosh.com)

 [kavoshjooshco](https://www.instagram.com/kavoshjooshco)  [@kavoshjoosh](https://www.telegram.com/@kavoshjoosh)



# شرکت فولاد سفید دشت چهارمحال و بختیاری

مجمع  
فولاد  
شماره  
**۹۰۴**



شرکت فولاد سفیددشت  
چهارمحال و بختیاری

**IMIDRO**

IRANIAN MINES AND MINING INDUSTRIES DEVELOPMENT  
AND RENOVATION ORGANIZATION

سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران



تحقق ۱۰۸ درصدی  
برنامه تولید آهن اسفنجی



تولید برنامه ریزی شده: ۴۳۸۰۰۰ تن

تولید واقعی: ۴۷۳۲۲۵ تن

بهره برداری از واحد فولادسازی  
در سال ۱۴۰۲

**SEFID  
DASHT  
STEEL  
COMPLEX**

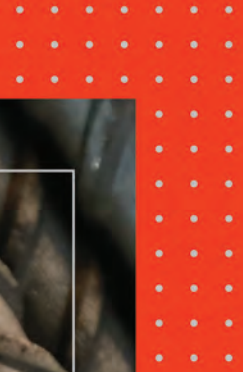


فکس: ۰۳۸-۳۴۲۶۴۵۶۱

تلفن های تماس: ۰۳۸-۳۴۲۶۴۴۶۰-۷۰

WWW.SDSTEEL.IR






# سیمافولاد جهان


تولیدکننده انواع میلگرد

SIMA FOULAD JAHAN Co.

ظرفیت تولید سالانه ۲۰۰ هزار تن • مطابق با آخرین استانداردهای جهان

دفتر تهران: پاسداران، نگارستان هفتم، شماره ۲۵      تلفن: ۲۲۸۴۱۴۶۰ - ۰۲۱  
کارخانه: کرمانشاه، کیلومتر ۳۵ جاده هرسین      تلفکس: ۴۵۸۵۲۵۶۳ - ۰۸۳  
دفتر فروش: ۴۵۸۵۲۵۴۸-۵۱ - ۰۸۳

sfjsteel 

www.sfjsteel.com 





تولیدکننده شمش فولادی و آهن اسفنجی

تولید کالای ایرانی با کیفیت

مطابق با آخرین استانداردهای جهانی

مجتمع ذوب آهن بیستون شامل سه کارخانه اصلی تولید شمش فولادی با ظرفیت تولید ۲۵۰ هزار تن، تولید آهن اسفنجی با ظرفیت تولید ۲۰۰ هزار تن و نیروگاه تولید برق ۱۲ مگاوات و تأسیسات و تجهیزات وابسته به آن می باشد.



خیز چادرملو در جهت هوشمند سازی فرآیند بهره برداری و تولید

# مسیر توسعه

## ۴۶

طرح توسعه چادرملو  
با ۸ میلیارد یورو پیش بینی سرمایه گذاری







## فولاد اصفهان

تولید کننده ورق های تخت فولادی



دفتر مرکزی: اصفهان، چهارباغ بالا، مجتمع تجاری کاویان، طبقه دوم، واحد ۲۰۱  
کد پستی: ۸۱۷۳۹۸۵۸۸۶ تلفکس: ۳۱۱۲۵ (۰۳۱)

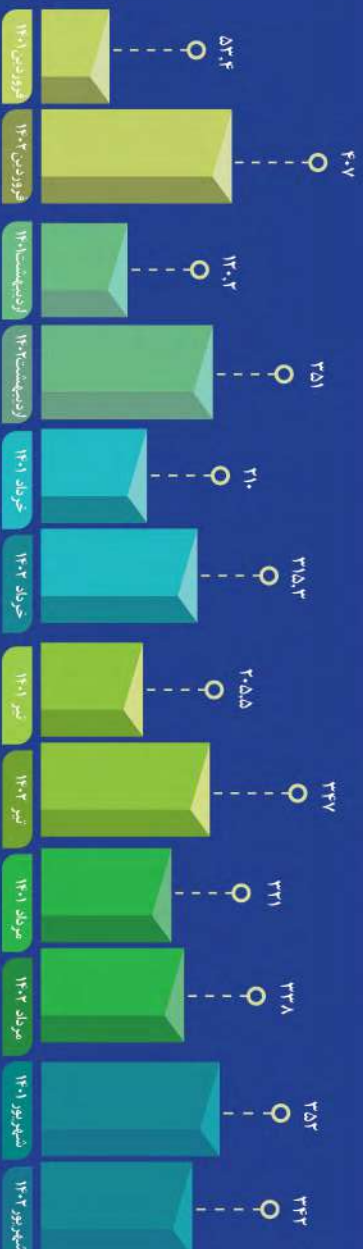
کارخانه: اصفهان، شهرک صنعتی اشترجان، خیابان پنجم، فرعی ۳/۱، پلاک ۱۰۸  
کد پستی: ۸۴۶۵۱-۹۶۶۳۵ ۳۷۶۰۹۶۱۰ (۰۳۱) ۵ - ۳۷۶۰۹۶۰۰ (۰۳۱)

✉ info@esfahansteelco.com 🌐 esfahansteelco.com





## مقایسه تولید کنسانتره فولاد سنگان در شش ماه سال ۱۴۰۱ | ۱۴۰۲



مقایسه تولید  
کنسانتره  
سنگ آهن (هزار تن)  
شش ماه اول سال ۱۴۰۱  
و شش ماه سال ۱۴۰۲

مقایسه کنسانتره  
سال ۱۴۰۲ نسبت به  
سال ۱۴۰۱ بر حسب درصد



جمع تولید و ماه	شهریور	مرداد	تیر	خرداد	اردیبهشت	فروردین	سال
۱,۲۶۲	۲۵۲	۳۱۱	۲۰۵.۵	۲۱۰	۱۲۰.۲	۵۳.۴	۱۴۰۱
۲,۱۰۰	۲۴۲	۳۳۸	۲۴۷	۳۱۵.۳	۲۵۱	۴۰.۷	۱۴۰۲

کنسانتره  
سنگ آهن (هزار تن)

- توقفات پیش بینی شده (۱۰ روز) در اردیبهشت
- خرداد، تیر و مرداد ۱۴۰۲ به میزان ۱۷ روز توقف پیش بینی نشده به دلیل قطع برق
- ۴ روز توقف پیش بینی شده در خرداد به منظور تعویض لاینر
- افزایش ۶۷ درصدی تولید در شش ماه اول سال ۱۴۰۲ نسبت به شش ماه اول ۱۴۰۱
- شهر شهریور ماه: تعمیرات



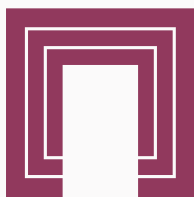
روابط عمومی شرکت فولاد سنگان  
www.sangan.co.ir



sanganstmic



sanganfoolad



**شرکت سرمایه‌گذاری  
توسعه معادن و فلزات**  
(سهامی عام)



شرکت گسترش کاتالیست ایرانیان از سال ۱۳۹۰ آغاز به فعالیت کرده است و در زمینه های تولید و فروش کاتالیست به عنوان واحد نمونه نیز جزو شرکت های فناور و دانش بنیان از طرف حوزه اصلی پتروشیمی انتخاب شده است. این شرکت تولید کننده انواع کاتالیست صنایع نفت، گاز و پتروشیمی که با افتخار به تازگی وارد باشگاه تولیدکنندگان کاتالیست DRI شده است.



**گسترش کاتالیست ایرانیان**  
پیشرو در صنعت تولید کاتالیست کشور

[www.ICDCO.ir](http://www.ICDCO.ir)

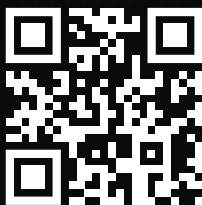


به ثانیه‌های شما وفاداریم.



ایپاد فولاد®

تامین کننده مواد اولیه صنایع فولاد و کلیه مقاطع فولادی



آدرس تهران، خیابان شیراز جنوبی، خیابان علیخانی، مجتمع اداری گلستان، واحد ۶۰۵

کد پستی ۳۵۳۱۴-۱۴۳۶۹

تلفکس ۰۲۱-۴۵۲۰۷۰۰۰

[www.spadfoulad.com](http://www.spadfoulad.com)